

Говорить о положительной динамике в стимулировании экономики РФ посредством иностранных ТНК, ещё рано. С одной стороны, невнимательность к деятельности корпораций на территории РФ может привести к неприятным экономическим последствиям. ТНК, как правило, полученную прибыль переводят в страну происхождения корпорации (т.е. туда, где находится головной офис). Такая деятельность ТНК может привести к тому, что из России денежные средства будут уходить в большем размере, чем инвестируется в нашу экономику.

С другой стороны, технологии и опыт создания ТНК очень интересны для развития наших собственных кампаний и крупных корпораций, а качество продукции находится на высоком уровне, что соответствует современному потребительскому спросу.

Таким образом, можно сделать следующий вывод: деятельность транснациональных корпораций в российской экономике сложна и противоречива. Анализ показывает, что ТНК оказывают влияние на развитие национальной экономики в целом, дифференцированно влияют на функционирование отдельных отраслей в регионах, а также формируют в определенных пределах качество российского человеческого капитала.

Библиографический список

1. Грязнов Э. КТНК в России. Позиции крупнейших в мире транснациональных корпорации в российской экономике. М.: Инфограф, 2000. С.6.
2. Коваленко Г. Инвестиционная деятельность ТНК на мировых и отечественном рынке: задачи исследования и некоторые его результаты // РЖС. 2003. №6. С.101.
3. Орешкин В. Опасные связи // Деловые люди. 2010. № 113. С. 50
4. Игнатова М., Кравченко Е. Установлен мировой рекорд инвестиций в российскую экономику // Финансовые известия. 2013. 16/05. [http://www. finiz.ru](http://www.finiz.ru)

ОСОБЕННОСТИ СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Н. Золотарева

2 курс, факультет экономики и управления
Научный руководитель – **асс. М.М. Манукян**

Слияния и поглощения – сделки, которые подразумевают частичную или полную смену руководства на предприятии. Общей целью слияний и поглощений является увеличение благосостояния акционеров и достижение конкурентных преимуществ на рынке. В последние годы в России наблюдался резкий скачок активности проведения сделок по слияниям/поглощениям. Отличительной чертой российских слияний и поглощений является их чрезмерная политизированность. Большинство из них выражают политические интересы определенных олигархических

кругов. то есть о стремлении к достижению приоритетной цели в рыночной экономике – увеличению благосостояния акционеров – не может быть и речи. Как правило, подобные сделки идут вообще вразрез с интересами акционеров. Российский рынок M&A становится преимущественно внутривоссийским. В денежном выражении это еще более заметно: на внутривоссийские сделки в нынешнем году пришлось 93% общей суммы сделок в рейтинге, тогда как на сделки российских инвесторов за рубежом – 4%, а на сделки иностранных покупателей с российскими активами – всего 3% общей суммы. Внутривоссийский рынок M&A, который в 2012 году испытал сильнейшее сокращение (на 40% по итогам года), в январе 2013 года начал восстанавливаться. Число сделок увеличилось в годовом сравнении на 52% (до 29 против 19 транзакций в январе 2012 года), а сумма – на 60%, до \$2497,2 млн. против \$1549 млн. годом ранее [4, с. 147].

Январь 2014 года стал наилучшим первым месяцем года за последние пять лет. Такой результат был достигнут даже несмотря на то, что курс доллара в январе вырос на 8%, до 35,2448 руб. (по состоянию на 31 января) по сравнению с 32,7292 руб. на 31 декабря 2013 года [2, с. 19].

Таким образом, российский рынок оказался, пусть, не самым активным за прошедшие годы, однако по сумме заключенных сделок он вполне может претендовать на роль одного из лидеров. Общая сумма сделок в январе 2014 года сократилась в 1,75 раза – до \$1791,4 млн. по сравнению с \$3135,9 млн. в январе 2013 года. Средняя стоимость сделки снизилась в 2,4 раза, до \$38,9 млн. против \$92,2 млн. годом ранее. [1, с. 193] Это свидетельствует о том, что в условиях экономической нестабильности компании предпочитают откладывать крупные сделки, однако охотно заключают небольшие, в том числе в качестве страховки от обесценивания своих финансовых ресурсов в случае дальнейшего падения курса рубля [3, с. 239].

Самой крупной сделкой на Российском и в тоже время мировом рынке стала сделка покупки «Роснефтью» одной из самых крупных компаний в области нефтедобычи и переработки компании ТНК ВР. В итоге сделка произошла на следующих условиях: ВР получила от Роснефти \$17,1 млрд., а также 12,84% акций «Роснефти»; На \$4,8 млрд. ВР приобрел 5,66% акций «Роснефти» у ОАО «РОСНЕФТЕГАЗ».

Таким образом, компания Роснефть станет самой крупной нефтедобывающей компанией в мире с дневной добычей около 4.7 млн. баррелей нефти.

Для того чтобы по-хорошему организовать работу новоиспеченной компании, нужно рассмотреть все перспективы: как краткосрочные, так и долгосрочные.

Основные проблемы, возникающие после проведения слияния или поглощения:

– переизбыток рабочей силы в организации. Большое количество сотрудников оказываются под угрозой увольнения.

– выбор топ-менеджера. Распределение мест будет осуществляться так, что основные места отойдут к компании поглотителю, т.к. ее финансовое положение обычно лучше.

– отношения в новом коллективе. В таком случае, могут быть полезны различные тренинги и занятия. Так же будут полезны корпоративные мероприятия, даже самые маленькие могут сплотить коллектив.

Библиографический список

1. Ионцев М. Корпоративные захваты: слияния, поглощения, гринмэйл / Ось-89, 2007, 224 с.

2. Мных С. «Наша стратегия – быть кузницей инвестпроектов» / С. Мных, Секрет фирмы, 2009, №17, с. 19.

3. Молотников А. Слияния и поглощения. М. Вершина. 2011. – 344 с. ISBN 5-9626-0019-3.

4. Хэндон М., Галпин Тимоти Дж., Полное руководство по слияниям и поглощениям компаний, Вильямс 2012, - 240 с.

ОСНОВЫ РЫКА ПРОИЗВОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ

Д. Хайбрахманова

2 курс, факультет экономики и управления

Научный руководитель – **асс. М.М. Манукян**

Инвестор, располагающий суммой средств, достаточной для приобретения определенного количества ценных бумаг, может купить на рынке ценные бумаги с целью долгосрочного владения ими и получения доходов в виде процентов или дивидендов, или с целью последующей перепродажи этих ценных бумаг по более выгодному курсу. Наиболее распространенной формой срочных сделок являются сделки с производными финансовыми инструментами [1].

К основным проблемам применения производных финансовых инструментов в России относят:

- правовые и налоговые проблемы, проблемы бухгалтерского учета;
- проблемы регулирования профессиональной деятельности на рынке;
- несовершенство инфраструктуры рынка;
- состояние рынка и спектр торгуемых инструментов [4].

Основными тенденциями рынка производных финансовых инструментов являются:

- глобализация и связанное с ней резкое обострение конкуренции;
- существенный рост рынка и либерализация его регулирования;
- расширение спектра торгуемых инструментов и изменение их относительной роли, а также существенное расширение состава участников;