

# ДИСЦИПЛИНА ПОСТАВОК ПРОДУКЦИИ

Утверждено редакционно-издательским  
советом института  
в качестве методических указаний  
по курсу «Советское право»

В работе раскрыто понятие надлежащего исполнения обязательств применительно к договору поставки продукции производственно-технического назначения.

Показывается также, в чем состоит надлежащее исполнение условий договора поставки о количестве, качестве, номенклатуре и ассортименте поставляемых изделий. Дается классификация видов нарушений условий о качестве поставляемой продукции. Показывается порядок установления в договоре цен на продукцию и способы ведения расчетов.

Отдельно рассмотрен вопрос о порядке приемки продукции производственно-технического назначения по количеству и качеству, а также о формах и размерах имущественной ответственности сторон за неисполнение и ненадлежащее исполнение сторонами своих договорных обязательств.

## ОБЩИЕ ПРИНЦИПЫ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО ПОСТАВКЕ ПРОДУКЦИИ

Законодательство о хозяйственных договорах, в том числе о поставке продукции, говорит о необходимости надлежащего исполнения обязательств. Ответ на вопрос о том, что следует понимать под надлежащим исполнением обязательств, содержится в ч. I, ст. 168 ГК РСФСР, в которой сказано, что «обязательства должны исполняться надлежащим образом и в установленный срок в соответствии с указаниями закона, акта планирования, договора, а при отсутствии таких указаний — в соответствии с обычно предъявляемыми требованиями».

Если помимо ст. 168 ГК РСФСР учесть другие нормы, то понятие надлежащего исполнения обязательств будет охватывать исполнение его надлежащими субъектами, в надлежащем месте и в надлежащее время, в отношении надлежащего предмета и надлежащим способом.

Сказанное выше о надлежащем исполнении обязательств носит общий характер, в конкретных же обязательствах требование о надлежащем исполнении может уточняться и изменяться.

В юридической литературе, посвященной поставке, часто встречается термин «реальное исполнение» и «исполнение в натуре». Исполнение в отношении данного предмета принято называть реальным или исполнением в натуре.

Днем исполнения обязательства по поставке продукции считается:

- а) при отгрузке продукции многогородному покупателю — день сдачи продукции органу транспорта;
- б) при сдаче продукции на складе покупателя или поставщика (изготовителя) — день приемо-сдаточных работ, зафиксированный в акте или расписке в получении продукции.

В изложенном выше порядке выполнения обязательств подвергается критике оценка выполнения договоров на основании

даты сдачи продукции органам транспорта. Однако на сегодняшний день отсутствуют необходимые предпосылки для перехода к более совершенной оценке—по дате приемки продукции потребителем. Изменить существующий порядок пока затруднительно, потому что он отражает нынешнее состояние планирования производства и транспортных перевозок, отсутствие достаточно высокой и эффективной ответственности транспортных организаций за своевременную доставку грузов.

С моментом исполнения поставщиком обязательства поставки связан момент возникновения права оперативного управления. В соответствии со ст. 30. Основ гражданского законодательства право собственности или право оперативного управления возникает с момента передачи имущества или продукции, если иное не предусмотрено законом или договором.

Одновременно с переходом к покупателю права собственности или права оперативного управления к нему так же переходит риск случайной гибели продукции или товаров.

Количество продукции, недопоставленное поставщиком в одном периоде поставки, прибавляется к количеству продукции, подлежащему поставке в следующем периоде.

Восполнение недопоставленного количества продукции производится в ассортименте того периода, в котором допущена недопоставка, если иной ассортимент (номенклатура) не согласован сторонами.

В особых условиях поставки или договоре могут быть предусмотрены иные порядок и сроки выполнения недопоставленного количества продукции.

Покупатель вправе, уведомив поставщика, отказаться от принятия продукции, поставка которой просрочена, если в договоре не предусмотрено иное. Продукцию, отгруженную поставщиком до получения уведомления покупателя, последний обязан принять и оплатить.

Выше было в общих чертах изложено содержание п. 36 Положения о поставках продукции. Изложенные правила нуждаются в следующих уточнениях.

Просрочка в поставке, недопоставка, нарушение ассортимента влекут за собой ряд невыгодных последствий, из которых отметим следующие:

каждая сторона вправе взыскать с нарушившей обязательство стороны неустойку и потребовать возмещение убытков;

при просрочке в поставке покупатель вправе вывезти продукцию со склада поставщика автомобильным транспортом с отношением на поставщика дополнительных расходов;

независимо от уплаты неустойки и возмещения убытков, если покупатель не отказался от принятия исполнения, поставщик

обязан выполнить обязательство в натуре, то есть поставить недопоставленное количество продукции.

Поставщик поставляет продукцию:

иногогородным получателям — путем отгрузки железнодорожным или водным транспортом грузовой скоростью, а в случаях, предусмотренных соответствующими правилами, автомобильным транспортом; одногогородным покупателям, — как правило, в порядке централизованной доставки автомобильным транспортом.

В договоре может быть предусмотрена отгрузка продукции любым видом транспорта или выборка продукции покупателем со склада поставщика.

Кто бы, однако, не производил фактически транспортировку, связанные с нею расходы распределяются между сторонами согласно прейскуранту и другим обязательным для сторон правилам, а при их отсутствии — в соответствии с договором.

Распределение между сторонами транспортных расходов по прейскуранту выражается в условии, именуемом «франко».

Бывают различные виды франко: франко вагон — станция отправления, франко вагон — станция назначения.

Франко означает, от какой части расходов по транспортировке грузов освобождается покупатель. Так, при франко вагон — станция отправления расходы по транспортировке возлагаются на покупателя после погрузки груза в вагон на станции отправления, а при франко вагон — станция назначения он несет расходы по транспортировке, начиная с прибытия вагона с грузом на станцию назначения.

Иногда в адрес покупателя поступают грузы, не указанные в плане или договоре. В целях своевременного освобождения транспортных средств и обеспечения сохранности груза покупатель и в этом случае обязан принять груз под страхом уплаты штрафов органам транспорта и ответственности перед поставщиком за порчу или повреждение продукции, наступившие вследствие ее несвоевременного вывоза с пункта назначения по вине покупателя. Но такая продукция поступает не в собственность (оперативное управление), а на ответственное хранение покупателя. Он обязан в определенные сроки уведомить об этом поставщика, который в соответствующие сроки должен распорядиться продукцией.

По истечении этих сроков продукция реализуется самим покупателем с учетом указаний местных планирующих органов, если речь идет о плановой продукции и плановой поставке, и вырученные деньги за вычетом возмещения произведенных им расходов перечисляются на счет поставщика.

Продукция отгружается покупателю в соответствии с минимальными нормами отгрузки. Минимальные нормы отгрузки продукции устанавливаются в Особых условиях поставки.

Если такие нормы для какого-либо вида продукции в Особых условиях не установлены, то при необходимости они устанавливаются в договоре.

## ИСПОЛНЕНИЕ УСЛОВИЙ ДОГОВОРА О КАЧЕСТВЕ

Выполнение объединениями и предприятиями их обязанностей по выпуску продукции высокого качества обеспечивается большим комплексом мер. В их числе: правовое закрепление требований о качестве продукции, меры поощрения за достижение высоких показателей качества и ответственность за нарушение условий о качестве и др.

Требования к качеству продукции находят юридическое закрепление в системе стандартизации.

Нарушение требований стандартов, технических условий и других правил, регулирующих вопросы качества, невыполнение требований о качестве влекут для производственных объединений и предприятий ряд невыгодных правовых последствий, в то время как выпуск продукции высокого качества всемерно поощряется.

Органам Госстандарта СССР и органам ведомственного контроля за качеством продукции предоставлено право производить проверку качества непосредственно на предприятиях, запрещать предприятиям отгрузку (поставку) недоброкачественной продукции, не соответствующей требованиям стандартов и технических условий, давать обязательные к исполнению указания о снятии продукции с реализации. При выявлении фактов реализации продукции с отступлениями от стандартов или технических условий, органы Госстандарта, междуведомственного или ведомственного контроля дают предписания об изъятии в доход госбюджета прибыли, полученной от реализации такой продукции, и исключении указанной продукции и прибыли из отчетов предприятий о выполнении планов по объему реализации и прибыли.

На основе предписаний указанных органов о прекращении поставки и реализации недоброкачественной продукции органы Госбанка СССР и применяют к соответствующим предприятиям и объединениям кредитные и расчетные санкции (лишение льгот при кредитовании и другие).

Кроме ответственности производственных объединений и предприятий, законом предусмотрена ответственность конкретных работников, виновных в выпуске и реализации продукции ненадлежащего качества.

Такая ответственность предусмотрена нормами трудового права и поэтому здесь детально не рассматривается (ст. 93 и ст. 120 Кодекса законов о труде РСФСР и соответствующие статьи кодексов Союзных республик). Говоря о такой ответственности самым общим образом, можно отметить следующее. Изготовленная продукция, оказавшаяся полным браком по вине работника, оплате не подлежит. Частичный брак по вине работника оплачивается в пониженном размере в зависимости от степени годности изготовленной продукции. Рабочие и служащие несут также материальную ответственность за порчу вследствие небрежности материалов, полуфабрикатов или изделий в размере причиненного предприятию ущерба, но не выше  $2/3$  своего месячного заработка, а при наличии в их действиях признаков деяний, преследуемых в уголовном порядке, — в пределах полного размера ущерба.

Лица административно-хозяйственного и административно-технического персонала, не обеспечившие необходимые меры по борьбе с порчей указанных материальных ценностей, отвечают за причиненный ущерб в размере месячного среднего заработка. Кроме того, в случае выпуска и поставки недоброкачественной продукции, комитетами народного контроля на должностных лиц объединений и предприятий могут производиться денежные начеты в размере причиненного ущерба, но не более трех окладов должностного лица, на которое производится начет.

Кроме того, уголовными кодексами всех союзных республик предусмотрена уголовная ответственность директоров, главных инженеров и начальников ОТК за выпуск предприятиями и объединениями недоброкачественной, не соответствующей стандартам (либо ТУ) или некомплектной продукции.

Следует иметь в виду, что помимо указанных выше мер ответственности за выпуск недоброкачественной продукции, существует также стимулирование выпуска продукции высокого качества. Такое стимулирование осуществляется прежде всего с помощью системы ценообразования. Существуют надбавки для продукции высокого качества или скидки с цены для продукции, которая не удовлетворяет требованиям по качеству.

Органы Госбанка в целях повышения качества выпускаемой продукции вправе устанавливать ряд льгот по кредиту. И, наконец, устанавливаются дополнительные отчисления в фонды экономического стимулирования предприятий за выпуск продукции высокого качества и производится уменьшение отчислений при выпуске продукции низкого качества.

Качество продукции по договору поставки регулируется п. 44—52 Положения о поставках продукции производственно-технического назначения.

Поставляемая продукция должна соответствовать по качеству (надежность, долговечность и другие показатели) государственным стандартам, техническим условиям или образцам (эталонам).

Если на продукцию не имеется утвержденных ГОСТ, ТУ или образцов, то качество продукции должно соответствовать техническим условиям, утверждаемым поставщиком по согласованию с покупателем, или образцам, которые согласовываются между сторонами.

Номера и индексы ГОСТ, ТУ указываются в договоре. При поставке продукции, на которую имеются утвержденные образцы, в договоре указывается дата утверждения и наименование организации, утвердившей образцы. Техническое описание образца прилагается к договору.

В договоре может быть предусмотрена поставка продукции более высокого качества по сравнению с ГОСТ, ТУ или образцами.

Условие о поставке изделий повышенного против ГОСТ, ТУ качества не следует смешивать с поставкой продукции со Знаком качества, прошедшей государственную аттестацию качества.

Положение о порядке проведения государственной аттестации качества промышленной продукции предусматривает, что государственная аттестация качества проводится по важнейшим видам продукции и товаров.

На аттестованную продукцию производственно-технического назначения утверждаются новые оптовые цены и временные (на срок действия государственного Знака качества) надбавки к ним, обеспечивающие затраты на изготовление продукции повышенного качества и более высокую рентабельность по сравнению с рентабельностью ранее выпускаемых изделий. При аттестации товаров народного потребления установленные на них оптовые и розничные цены не изменяются.

При нарушении условий качества аттестованной продукции соответствующее министерство или Госкомстандарт СССР лишает предприятие права пользования Знаком качества.

Порядок реализации некондиционной продукции определяется Постановлением Госнаба СССР от 5 мая 1972 года.

Некондиционной считается продукция, не соответствующая требованиям ГОСТ и ТУ, но которая может быть использована в народном хозяйстве. Такая продукция не засчитывается в выполнение плана реализации и в выполнение обязательств по поставкам.

Распределяемая в плановом порядке некондиционная продукция реализуется по рядам соответствующих органов снабжения и сбыта.



За отпуск некондиционной продукции тому потребителю, которому она не выделена, изготовитель уплачивает сбыто-снабженческой организации штраф. Реализация некондиционной продукции оформляется договорами.

Для исков по поводу поставки продукции ненадлежащего качества (ст. 47 Основ) установлен шестимесячный срок исковой давности, исчисляемой со дня установления покупателем в надлежащем порядке недостатков поставляемой продукции.

Возможны три вида нарушений условий качества поставляемой продукции.

1. Поставляемая продукция не соответствует ГОСТ, ТУ, образцам.

От принятия такой продукции и от ее оплаты покупатель обязан отказаться, а если она уже оплачена, потребовать возврата уплаченных сумм.

Признав претензию обоснованной, поставщик обязан распорядиться такой продукцией в течение 10 дней, а по скоропортящимся товарам — в течение 24 часов с момента получения претензии. При этом скоропортящаяся продукция всегда реализуется на месте, а иная — лишь в тех случаях, когда поставщик своевременно ею не распорядился (п. 72 Положения о поставках продукции производственно-технического назначения).

2. Поставляется вполне доброкачественная продукция, которая вполне может использоваться в производстве, но более низкого, чем предусмотрено договором (чем указано в сопровождающем документе) сорта.

При таком нарушении покупатель имеет право либо отказаться от принятия продукции, либо принять ее с оплатой по соответствующему сорту (п. 78 Положения о поставках продукции).

3. Продукция полностью соответствует ГОСТ, ТУ или образцам, но не отвечает более высоким требованиям по качеству, которые были предусмотрены договором или вытекают из государственной аттестации.

Такую продукцию покупатель вправе принять, но без надбавок к цене, установленных за повышенное качество (п. 74 Положения о поставках продукции).

Самостоятельный вид нарушений условий договора о качестве представляют собой случаи поставки продукции с такими производственными недостатками, которые могут быть устранены на месте получения продукции, без возврата ее поставщику.

Положение о поставках продукции производственно-технического назначения (п. 75) выделяет также из массы производственных недостатков конструктивные недостатки: первые являются следствием плохого изготовления продукции, вторые — недостатками принятой для нее конструкции.

При серийном производстве продукции конструктивные недостатки не могут остаться незамеченными изготовителем и потому влекут те же недостатки, что и производственные.

Другое дело, когда речь идет о конструктивных недостатках, которые обнаруживаются в машинах, механизмах или иных изделиях, поставляемых в виде промышленных образцов.

Поскольку такие недостатки обусловлены именно недостатками дефектами конструкции, а не работой поставщика, он несет только одну обязанность — устранить их в кратчайший технически возможный срок, определенный соглашением сторон. Если же это невозможно, изготовителю возвращается продукция а покупателю — полученные за такую продукцию суммы.

Поскольку правовые последствия в случаях поставки продукции с производственными и конструктивными недостатками различны, между сторонами может возникнуть спор о том, конструктивными или производственными являются недостатки. Такой спор должен быть передан в десятидневный срок на рассмотрение соответствующего научно-исследовательского института или специалистов-экспертов.

Положение о поставках продукции 1981 г. содержит ряд новых требований, направленных на повышение качества поставляемой продукции. Предусмотрено, в частности, что продукция, которая не прошла в установленном порядке проверку по качеству, и продукция, отгрузка которой была запрещена органами, осуществляющими государственственный надзор за внедрением и соблюдением стандартов, технических условий и контроль за качеством продукции, поставяться не должна. В этом случае поставщик не освобождается от исполнения обязательства по поставке такой же, но доброкачественной продукции.

## ИСПОЛНЕНИЕ УСЛОВИЙ ДОГОВОРА О КОМПЛЕКТНОСТИ, МАРКИРОВКЕ И ТАРЕ

Если комплектность поставки определена обязательными для сторон правилами, то она предусматривается в договоре в соответствии с этими правилами (п. 48 Положения о поставках продукции).

Продукция должна поставяться комплектно, в соответствии с требованиями стандартов, технических условий или префектуров.

В договоре может быть предусмотрена поставка продукции с дополнительными к комплекту изделиями (частями) или без отдельных ценужных покупателю изделий (частей), входящих в комплект.

В договоре или Особых условиях поставки предусматривается, какими документами поставщик удостоверяет качество и комплектность поставляемой продукции (сертификат, удостоверение о качестве продукции, технический паспорт, акт технической приемки и т. п.), а также указывается порядок и сроки направления покупателю (получателю) этих документов и другой необходимой документации (инструкции по монтажу, испытанию, наладке, эксплуатации и т. п.).

В товарно-транспортных и сопроводительных документах на продукцию высшей категории качества делается отметка об этом.

Требование о комплектности сформулировано в п. 47 Положения о поставках продукции. Комплектность означает поставку продукции в такой совокупности входящих в нее частей (составных или запасных), которая обеспечивает ее использование по назначению. Вопрос о комплектности приобретает особенно важное значение при поставке сложных изделий, машин и оборудования, при кооперированных поставках.

В комплект входят не только составные части, но также принадлежности и запасные части, указанные в ГОСТ, ТУ или преysкураптах. Если в указанных документах комплектность не определена, то стороны могут определить ее в договоре.

При сдаче продукции на основе кооперированных поставок, стороны могут условиться о том, что отдельные комплектующие изделия (моторы, агрегаты) будут сдаваться смежникам непосредственно головному заказчику, минуя головного поставщика.

В этом случае, если договором не оговорено иное, счет на оплату продукции в целом может быть предъявлен головным поставщиком покупателю только после отгрузки комплектующих изделий смежниками.

Некомплектная поставка дает покупателю право потребовать доукомплектования продукции в 15-дневный срок, если иной срок не установлен соглашением сторон.

Он также вправе задержать оплату такой продукции впредь до ее укомплектования или потребовать возврата уже произведенной оплаты. Если к указанному сроку продукция не будет укомплектована, покупатель может вернуть поставщику и потребовать поставить продукцию комплектно. Пункт 50 Положения о поставках продукции установил, что поставляемая продукция подлежит маркировке в соответствии с требованиями государственных стандартов или технических условий.

Если ГОСТ или ТУ не содержат указаний о маркировке продукции, такие указания могут быть предусмотрены в договоре.

Стороны вправе предусмотреть в договоре специальные требования к маркировке, не установленные ГОСТ или ТУ.

На поставляемой продукции или ее упаковке должны быть помещены товарные знаки, зарегистрированные в установленном порядке. Товарные знаки не помещаются на изделия, которые в соответствии с ГОСТ и ТУ не подлежат маркировке.

Товарные знаки помещаются на самом товаре, либо на его таре (упаковке). Товарные знаки — это зарегистрированные в определенном установленном порядке обозначения, служащие для отличия товаров одних предприятий от однородных товаров других предприятий.

Маркировка — это помещаемые на продукции (товаре), таре или упаковке полное или частичное (сокращенное) наименование предприятия-изготовителя, сведения о его местонахождении, системе, в которую оно входит, сорте изделия, номере ГОСТ, ТУ, а также другие данные, установленные ГОСТ, ТУ, или договором.

При поставке немаркированной или не надлежащей маркировке продукции покупатель имеет право замаркировать ее или внести изменения в маркировку своими средствами, но за счет поставщика, а если это невозможно, потребовать, чтобы маркировку произвел поставщик.

Поставщик обязан выполнить требование в 15-дневный срок, если иное не предусмотрено соглашением сторон. При невыполнении этого требования покупатель вправе отказаться от принятия продукции, если реализация продукции или использование продукции без маркировки или без изменения маркировки невозможны.

К требованиям, связанным с немаркировкой или ненадлежащей маркировкой продукции, применяется шестимесячный срок исковой давности, как к требованиям, вытекающим из поставки продукции ненадлежащего качества.

Требования к таре и упаковке изложены в пп. 53—55 Положения о поставках продукции.

Изложенные в указанных пунктах правила предназначены для обеспечения количественной и качественной сохранности продукции при ее перевозке и хранении. Тара должна соответствовать требованиям ГОСТ или ТУ, а в случае отсутствия таких указаний — условиям договора. В договоре могут быть предусмотрены оплачиваемые покупателем улучшенная упаковка и улучшенное оформление по сравнению с ГОСТ или ТУ.

Однако, если специально не установлено иное, обязанность затаривания продукции устраняется контейнерными перевозками, а договором может быть устранена обязанность по обеспечению продукции как тарой, так и упаковкой. Тогда их стоимость исключается из покупной цены в целях возмещения покупателю по прейскуранту расходов на упаковку и затаривание.

При нарушении требований о поставке продукции в таре и упаковке, если такая продукция подлежит дальнейшей отправке или хранению, покупатель вправе произвести затаривание и упаковку за счет поставщика, а при одногородней поставке потребовать выполнения этой работы самим поставщиком.

Принято различать два вида тары: обычную и инвентарную (возвратную), рассчитанную на многократный оборот и потому входящую в состав инвентаря поставщика (ящики, бочки и т. и.). Инвентарная тара подлежит обязательному возврату в порядке и сроки, определенные специальными инструкциями и Особыми условиями поставки или договорами. Ими же устанавливается, должна ли тара возвращаться непосредственно поставщику или специальной тарособирающей организации. Лишь при централизованной доставке, если иное не предусмотрено специальными правилами, обязанность вывезти тару возлагается на поставщика. Но, кто бы ни нес такую обязанность, при отсутствии иных указаний расходы по возврату тары возлагаются на счет поставщика.

## РАСЧЕТЫ В ДОГОВОРАХ ПОСТАВКИ

Цена и порядок расчетов определены в п. 56—67 Положения о поставках продукции.

подавляющее большинство видов продукции реализуется по утвержденным государственным ценам. В договоре предусматривается конкретная цена с указанием номера прейскуранта или иного акта, которым она утверждена. Цена может быть также предусмотрена путем ссылки на соответствующую позицию прейскуранта или иного акта, которым утверждена соответствующая цена.

В подлежащих случаях в договоре, кроме цены на продукцию, предусматриваются установленные скидки и надбавки к цене с указанием органа, утвердившего их, а также вид франко, если он не указан в прейскуранте.

Если на продукцию установлена временная цена, то в договоре должен быть указан срок ее действия. В предусмотренных законодательством случаях цена и вид франко подлежащей поставке продукции определяются соглашением сторон.

По соглашению сторон могут быть предусмотрены доплаты к установленной цене при поставке продукции более высокого качества или с более продолжительными гарантийными сроками по сравнению с ГОСТ, ТУ, если соответствующие доплаты не предусмотрены прейскурантами.

В случае изменения утвержденной цены в течение срока действия договора поставщик обязан немедленно после того, как

ему стало известно об изменении цены, сообщить об этом покупателю. Продукция, отгруженная до изменения цены, оплачивается по прежним ценам, если актом об изменении цены не установлено иное.

Условия договора о поставке продукции по иным ценам по сравнению с утвержденными, недействительны, и оплата продукции производится по надлежаще утвержденным ценам, за исключением случаев, когда действующим законодательством сторонам предоставлено право устанавливать доплаты к утвержденным ценам или реализовать продукцию по более низким ценам.

Расчеты по договору поставки могут производиться в различных формах: либо вначале отправляется товар, а потом перечисляются деньги (акцентная форма), либо движение денег предшествует движению товара (аккредитивная форма).

Одни формы расчетов (например, акцентная) предполагают адресуемое банку согласие на оплату продукции, которое еще не означает самой оплаты (если, например, на счете поставщика нет средств).

Другие же формы расчетов (например, из лимитированных и нелимитированных чековых книжек) обеспечивают оплату денежными средствами, уже заранее для этой цели снятыми со счета плательщика или обеспеченными банковским кредитом.

Вместе с тем в виде санкций за систематическую просрочку в оплате продукции к покупателю может быть применена и такая форма расчетов, как перевод поставщиком несправного плательщика на аккредитивную форму расчетов на срок до трех месяцев, а при однородных поставках — на предварительную оплату на тот же срок.

Если применение данной санкции не даст должного эффекта, поставщик вправе передать покупателю предмет поставки не в собственность (оперативное управление), а на ответственное хранение, лишаящее покупателя возможности использовать полученные предметы впредь до их оплаты.

Наряду с покупателем расчетные санкции могут быть применены и к поставщику. В частности, при поставке продукции ненадлежащего качества или с нарушением комплектности банк списывает полученные в ее оплату денежные суммы и восстанавливает их на счете покупателя по требованию последнего не позднее 10 дней после составления в установленном порядке соответствующего акта.

Если же поставщик допускает подобные нарушения систематически, покупатель вправе на срок до 6 месяцев ввести такой порядок расчетов, когда оплата продукции производится после ее приемки по качеству.

Хотя выбор формы расчетов зависит от усмотрения сторон, п. 57 Положения о поставках продукции устанавливает, что расчеты по многогородным поставкам производятся преимущественно в порядке акцепта платежного требования поставщика (изготовителя), а расчеты по одногородным поставкам, а также расчеты по многогородным поставкам за продукцию, принятую по приемо-сдаточным документам, — платежными поручениями, в порядке плановых платежей или чеками из лимитированных и нелимитированных чековых книжек.

В тех случаях, когда длительность транспортировки продукции до получателя (грузооборот) не превышает одних суток, расчеты с поставщиками (отправителями), в том числе при многогородных поставках, должны осуществляться преимущественно платежными поручениями, выписываемыми и сдаваемыми в учреждения банка не позднее следующего дня после получения продукции получателем.

Положение о поставках (п. 58) устанавливает следующие случаи, когда плательщик имеет право отказаться от оплаты полностью:

а) предъявление платежного требования на незаказанную (не предусмотренную договором) продукцию;

б) отгрузка продукции по ненадлежащему адресу;

в) досрочная поставка продукции без согласия покупателя;

г) документально установленная до истечения срока для акцепта недоброкачественность или некомплектность всей продукции;

д) документально установленная до истечения срока для акцепта пониженная сортность (качество) продукции по сравнению с сортностью (качеством), указанной в документе, удостоверяющем качество продукции, если покупатель (получатель) отказался от принятия этой продукции;

е) документально установленная до истечения срока для акцепта поставка немаркированной или ненадлежаще маркированной продукции, если в связи с этим продукция не может быть использована или реализована покупателем и последний не имеет возможности замаркировать ее;

ж) отсутствие утвержденной или согласованной в установленном порядке цены на продукцию;

з) предъявление поставщиком платежного требования на ранее оплаченную продукцию;

и) предъявление поставщиком бестоварного платежного требования;

к) переадресование продукции поставщиком в пути следования;

л) отсутствие указания в платежном требовании обоснования цен на отгруженную или сданную продукцию.

Кроме того, п. 59 Положения о поставках продукции устанавливает случаи, когда при акцептной форме расчетов плательщик имеет право отказаться от акцепта платежного требования частично. Плательщик обязан сообщить мотивы отказа от акцепта платежного требования учреждению банка и поставщику в течение 2 дней, а при иногородних поставках — в течение 3 дней, если иные сроки не предусмотрены специальным законодательством.

## ПРИЕМКА ПРОДУКЦИИ

Правила приемки продукции по количеству и качеству имеют определенные различия. Порядок и сроки проведения приемки устанавливаются Инструкцией Госарбитража при Совете Министров СССР от 15 июня 1965 года о приемке продукции производственно-технического назначения по количеству и Инструкцией Госарбитража при Совете Министров СССР от 25 апреля 1966 года о порядке приемки продукции по качеству.

Местом приемки продукции по количеству являются: склад поставщика — при вывозе продукции покупателем; склад покупателя — при доставке продукции поставщиком; место вскрытия опломбированных и место разгрузки неопломбированных транспортных средств — при доставке и выдаче продукции органами транспорта.

Приемка должна быть завершена в следующие сроки:

при поступлении продукции без тары, а также в открытой или поврежденной таре — либо в момент получения ее от поставщика или со склада органа транспорта, либо в момент вскрытия опломбированных или разгрузки неопломбированных транспортных средств, но не позднее сроков, установленных для их разгрузки транспортным законодательством;

при поступлении продукции в исправной таре — в те же сроки по весу брутто и количеству мест, а по весу нетто и количеству товарных единиц в каждом месте — не позднее 10 дней.

Но по скоропортящейся продукции срок приемки продукции не должен превышать 24 часов с момента ее получения или выдачи груза органом транспорта.

Приемка должна быть, как правило, сплошной. Выборочная приемка допускается лишь тогда, когда это предусмотрено ГОСТ, ТУ и иными обязательными для сторон правилами и договором.

Если при приемке продукции обнаружена недостача, покупатель обязан приостановить дальнейшую приемку, составить акт о недостаче и вызвать представителя одногороднего отправителя (изготовителя). Представитель иногороднего отправителя (изго-



товителя) вызывается, если это предусмотрено действующими правилами или договором.

При неявке представителя, а также когда его вызов необязателен, акт составляется с участием представителя любого предприятия либо общественности предприятия-получателя, либо самим предприятием-получателем, если представитель (изготовитель) дал согласие на одностороннюю приемку.

После составления акта предъявляется претензия о недостатке. Если поступивший на претензию ответ не удовлетворяет предъявителя претензии, то спор может быть передан в арбитраж в пределах общего срока исковой давности, т. е. в пределах одного года.

Срок исковой давности начинается с момента возникновения права на иск, т. е. с того момента, с которого получатель узнал или должен был узнать о недостатке.

Для приемки продукции по качеству и номенклатуре предусмотрены следующие сроки:

при иногородней поставке — не позднее 20 дней, а по скоропортящейся продукции — 24 часов с момента получения продукции или выдачи груза органом транспорта;

при одногородней поставке — не позднее соответственно 10 дней или 24 часов с момента доставки продукции на склад получателя.

Указанные выше сроки являются диспозитивными (восполнительными) и применяются лишь в том случае, если в договоре не предусмотрено иное.

Продукция производственно-технического назначения, поступившая в таре и имеющая гарантийные сроки службы или хранения, проверяется по количеству и комплектности при вскрытии тары, но не позднее установленных гарантийных сроков.

Акт о скрытых недостатках должен быть составлен не позднее 5 дней после их обнаружения, но в пределах установленных максимальных сроков. Для участия в составлении акта о недостатках по качеству и комплектности вопрос об участии представителя изготовителя решается в том же порядке, что и в случае составления акта о количественной недостатке. В случае неявки такого представителя для участия в составлении акта привлекается представитель отраслевой инспекции по качеству продукции.

Если в месте нахождения получателя таких органов нет, то акт составляется в таком же порядке, что и акт по количественной приемки.

Составленный акт является основой для дальнейшего предъявления претензии.

Для обращения в арбитраж по поводу качества и комплект-

ности продукции установлен шестимесячный срок исковой давности.

Срок исковой давности начинается с момента составления акта, а если акт не составлен—с момента, когда он должен быть составлен.

Если поставщик и изготовитель в одном лице не совпадают, то иск предъявляется обоим.

Если в процессе рассмотрения дела в арбитраже будет установлено, что вина изготовителя продукции налицо или предполагается, то арбитраж вправе привлечь его к участию в деле по собственной инициативе.

В тех случаях, когда количественная недостача и качественные дефекты являются результатом вины органов транспорта, грузоотправитель обязан потребовать от органов транспорта составления коммерческого акта и в установленные сроки предъявить к ним претензию.

## ИМУЩЕСТВЕННАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

Правила об имущественной ответственности изложены в п. 68—104. Положения о поставках продукции. Эти правила базируются на общих нормах ответственности за нарушение обязательств, установленных Основами гражданского законодательства.

1. Имущественная ответственность стороны, не исполнившей обязательство или исполнившей его ненадлежащим образом, наступает лишь при наличии ее вины (умысла, неосторожности), кроме случаев, предусмотренных законом или договором.

При этом вина стороны, нарушившей обязательство, презюмируется (ст. 37 Основ).

Отсутствие вины доказывается лицом, нарушившим обязательство. Поэтому, если должник не признает требования и ссылается при этом на отсутствие вины, он должен представить арбитражу соответствующие доказательства.

Тем не менее Госарбитраж при Совете Министров СССР указывает, что возложение на ответчика обязанности по доказыванию отсутствия вины не освобождает истца от обязанности представить в обоснование своих требований все имеющиеся у него материалы, подтверждающие нарушение обязательств ответчиком.

2. Убытки (расходы, произведенные стороной, утрата или повреждение ее имущества, а также не полученные кредитором доходы, которые он получил бы, если бы обязательство было надлежащим образом выполнено должником) подлежат возмещению в полном размере, если законом не установлено иное.

3. Ответственность лица, нарушившего обязательство, наступает только при наличии причинной связи между действиями (бездействиями) этого лица и возникновения убытков.

4. Ответственность за нарушение обязательств при возложении их исполнения на третье лицо несет сторона по договору, если законом не предусмотрено, что ответственность несет непосредственно исполнитель.

Правила об имущественной ответственности в Положениях о поставках определены императивными нормами в том отношении, что они запрещают сторонам своим соглашением ограничить ответственность как по основаниям, так и по размеру. Лишь в исключительных случаях размеры санкций, подлежащих взысканию со стороны, нарушившей обязательство, могут быть уменьшены арбитражем. Что касается увеличения размера санкций, то стороны по договору вправе сделать это во всех случаях, кроме размера пени за просрочку платежей. Стороны вправе также по своему усмотрению установить санкции за такие нарушения условий договора, за которые нормативными актами санкции не установлены.

Положение о поставках продукции 1981 года усилило ответственность сторон за выполнение договорных обязательств. По сравнению с Положением о поставках продукции 1969 года в него включены новые, а также дополнены действующие нормы ответственности.

Так, согласно п. 59 прежнего Положения о поставках за просрочку поставки или недопоставку поставщик уплачивал покупателю неустойку в размере 3 %, а при просрочке свыше 10 дней — дополнительно неустойку в размере 5 % от стоимости не поставленной в срок продукции. Пункт 68 ныне действующего Положения о поставках продукции установил неустойку за указанное нарушение в размере 8 % независимо от длительности просрочки. Это дает возможность значительно упростить расчеты по взысканию санкций.

Прежнее Положение устанавливало повышенные санкции за просрочку поставки и недопоставку продукции для пусковых строек, районов крайнего Севера и других районов досрочного завоза, для предприятий с сезонным характером производства в период заготовки, переработки или изготовления ими скоропортящейся продукции. По новому Положению повышенная неустойка взыскивается также за просрочку поставки и недопоставку продукции предприятиям системы Госнаба СССР и Госкомсельхозтехники СССР, а также продукции, предусмотренной планами межотраслевых кооперированных поставок.

Это позволит создать маневренные запасы материальных ресурсов, обеспечить своевременную поставку продукции пред-

приятными, получающими ее через территориальные органы Госснаба СССР и Госкомсельхозтехники СССР.

Новое Положение о поставках повысило размеры санкций за невыдачу и несвоевременную выдачу органами материально-технического снабжения плановых актов на поставку продукции, за просрочку или необоснованное уклонение от заключения договоров, за поставку недоброкачественной продукции, если она относится к высшей категории качества и т. д.

В случае непредъявления покупателем поставщику требования об уплате неустойки за просрочку поставки или недоставку продукции сумма неустойки подлежит взысканию в доход союзного бюджета. Такое взыскание может производиться по истечении срока, установленного для предъявления поставщику претензии, по заявлению соответствующего органа системы Госснаба СССР, на который возложен контроль за поставками продукции, или органами арбитража по своей инициативе. При этом органы арбитража, установив неосновательность отказа покупателя от взыскания неустойки, взыскивают с него в доход союзного бюджета штраф в размере 2 % от стоимости недоставленной продукции.

За просрочку поставки или недоставку продукции в установленный договором срок поставщик уплачивает покупателю, как об этом уже было сказано выше, неустойку в размере 8 % от стоимости неоставленной в срок продукции по отдельным наименованиям ассортимента.

В тех случаях, когда ассортимент в договоре не предусмотрен, неустойка взыскивается с общей стоимости не поставленной в срок продукции.

В случае поставки без согласия покупателя продукции, не предусмотренной договором (включая продукцию сверх установленного договором количества продукции по отдельным наименованиям ассортимента и досрочную поставку) при отказе покупателя от принятия этой продукции для использования и оставления ее на ответственное хранение поставщик уплачивает покупателю неустойку в размере 3 %, а по скоропортящейся продукции—в размере 5 % от стоимости непринятой продукции.

Если продукция забракована как несоответствующая ГОСТ, ТУ, или образцам, покупатель обязан отказаться от принятия такой продукции и ее оплаты и взыскать с изготовителя (поставщика) штраф в размере 20 % от стоимости забракованной продукции, а если продукция уже оплачена, потребовать также в установленном порядке возврата уплаченных сумм.

При признании претензий покупателя (получателя), отказавшегося признать забракованную продукцию, изготовитель (поставщик) обязан в течение 10 дней, а по скоропортящейся про-

дукции — в течение 24 часов с момента получения претензии распорядиться этой продукцией.

Если изготовитель (поставщик) в указанные сроки не распорядится забракованной продукцией, покупатель вправе реализовать ее на месте или вернуть изготовителю. Скоропортящаяся продукция во всех случаях подлежит реализации на месте.

Пунктом 4 Постановления ЦК КПСС и Совета Министров СССР от 10 ноября 1970 года установлено, что в случае реализации предприятием продукции, изготовленной с отступлением от ГОСТ и ТУ, вся полученная за эту продукцию сумма прибыли изымается в доход союзного бюджета и не включается в отчетные данные предприятий о выполнении плана по реализации продукции и прибыли за соответствующий период.

При обнаружении в поставленной продукции производственных недостатков, которые могут быть устранены на месте, покупатель вправе:

устранить недостатки своими средствами, но за счет изготовителя или потребовать устранения недостатков поставщиком;

впредь до устранения недостатков отказаться от оплаты продукции, а если она уже оплачена — потребовать возврата уплаченных сумм;

Кроме того, поставщик (изготовитель) уплачивает покупателю штраф в размере 5 % от стоимости этой продукции. Недостатки подлежат устранению изготовителем в 15-дневный срок, если иной срок не установлен Особыми условиями поставки, ГОСТ или соглашением сторон. Если изготовитель не устранил в установленный срок недостатки, он уплачивает покупателю штраф в размере 20 % от стоимости продукции, в которой не устранены недостатки. При этом покупатель вправе отказаться от принятия продукции и потребовать ее замены.

В случае поставки некомплектной продукции покупатель обязан потребовать ее доукомплектования в 15-дневный срок, а впредь до укомплектования отказаться от ее оплаты. Кроме того, взыскать штраф в размере 20 % от стоимости некомплектной продукции.

В случае поставки продукции более низкого сорта, чем указано в сопроводительных документах, покупатель имеет право отказаться от оплаты продукции или принять продукцию по соответствующей цене. Кроме того, поставщик уплачивает покупателю штраф в размере 200 % от суммы уценки, но не более 20 % от ее стоимости до уценки.

Выше говорилось о том, что Положение о поставках от 1981 года установило повышенную ответственность в случаях, если продукция высшей категории качества забракована как не соответствующая стандартам, техническим условиям, образцам

(эталонам). В этих случаях взыскивается штраф в размере 30 % от стоимости забракованной продукции.

Если продукция высшей категории качества переведена в более низкую категорию качества, изготовитель (поставщик) уплачивает штраф в размере 300 % от суммы уценки, но не более 30 % от стоимости продукции до уценки. В этом случае продукция оплачивается покупателем по цене, предусмотренной прейскурантом для продукции соответствующего качества.

За отгрузку продукции, распределяемой в плановом порядке, покупателю, которому данная продукция не выделена, а также за использование продукции для собственных нужд сверх выделенных фондов изготовитель (поставщик) уплачивает органу материально-технического снабжения штраф в размере от 25 до 100 % от стоимости этой продукции.

За нарушение приоритетов и графиков отгрузки (п. 37 Положения о поставках продукции) изготовитель уплачивает по заявлению органов материально-технического снабжения штраф в размере 50 % от стоимости продукции, отгруженной с нарушением этих приоритетов и графиков.

В случае невыдачи или несвоевременной выдачи поставщику и покупателю планового акта на поставку продукции, служащего основанием для заключения договора, орган материально-технического снабжения, выдающий указанные акты, уплачивает поставщику и покупателю штраф в размере 50 рублей за каждый день просрочки, но не более чем 500 рублей по каждому виду продукции.

В случае невыдачи или несвоевременной выдачи групповых нарядов орган материально-технического снабжения, выдающий групповые наряды, уплачивает поставщику и фондодержателю или Госснабу союзной республики, Главному территориальному управлению Госнаба СССР штраф в размере 50 рублей за каждый день просрочки, но не более чем 500 рублей по каждому виду продукции.

Если договором предусмотрено представление спецификации, то непредставление или несвоевременное представление ее влечет уплату штрафа в размере 2 % от стоимости продукции, на которую не представлена или несвоевременно представлена спецификация.

За поставку продукции немаркированной или ненадлежаще маркированной, а также без тары или упаковки, поставщик уплачивает покупателю штраф в размере 5 % от стоимости такой продукции.

За просрочку заключения договора или необоснованное уклонение от заключения его виновная сторона уплачивает другой

стороне штраф в размере 100 рублей за каждый день просрочки, но не более 1000 рублей.

За неосновательный полный или частичный отказ от акцепта платежного требования, а также за уклонение от оплаты продукции покупатель уплачивает поставщику штраф в размере 5 % от суммы, от уплаты которой он отказался.

При несвоевременной оплате поставленной продукции покупатель уплачивает поставщику пеню в размере 0,04 % от суммы просроченного платежа за каждый день просрочки.

Независимо от уплаты неустойки (штрафа, пени), виновная сторона возмещает другой стороне причиненные убытки в части, не покрытой неустойкой.

В соответствии со ст. 36 Основ гражданского законодательства к убыткам относятся произведенные кредитором расходы и не полученные им доходы, которые он получил бы, если бы обязательство было исполнено должником.

В том случае, когда неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства кредитором (поставщиком) повлекло уменьшение выпуска изделий, к расходам прежде всего следует отнести суммы неустойки, уплаченные в связи с недоставкой изделий своим покупателям и потери из-за увеличения себестоимости за счет роста в них доли постоянных расходов.

Неполученные доходы (упущенная выгода) — это та прибыль, которую кредитор не получил вследствие уменьшения объема реализации.

К постоянным расходам в этом случае относятся суммы цеховых и общезаводских расходов, а также постоянная часть расходов на содержание и эксплуатацию оборудования.

Суммы общезаводских и цеховых расходов имеются в плановых калькуляциях изделий.

Нетрудно рассчитать неполученные доходы, представляющие собой неполученную прибыль предприятий.

Эти суммы опеределаются путем умножения плановой прибыли от реализации одного изделия на количество изделий, не изготовленных по вине нарушителя обязательства.

Ст. 36. Основ гражданского законодательства не содержит каких-либо пренийствий для того, чтобы требовать возмещения всех неполученных доходов, независимо от того, выполнен план выпуска изделий или нет.

Практически же взыскать суммы не полученных доходов при выполнении планов выпуска изделий чрезвычайно затруднительно, так как в этом случае перед кредитором встает трудная задача: доказать, что при надлежащем исполнении обязательства должником план был бы не только выполнен, но и перевыполнен.

Но в этом случае нужно доказать, что сверхплановое производство изделий могло быть обеспечено производственными и материальными ресурсами, рабочей силой и т. д.

На практике чаще всего неполученные доходы пытаются взыскивать в тех случаях, когда имеет место нарушение должником, а также невыполнение по этой причине плана получения прибыли у кредитора.

Конечно, в таких случаях взыскивать убытки проще. Но нужно иметь в виду, что согласно п. 5 Инструктивного письма Госарбитража при Совете Министров СССР № И-1-33 от 23 сентября 1974 года, не полученные истцом доходы взыскиваются независимо от того, выполнен план по прибыли за соответствующий период или нет.

Правила об имущественной ответственности за недоставку продукции и товаров способствуют осуществлению на практике принципов реального и надлежащего исполнения договорных обязательств, оказывают на стороны воспитательное и предупредительное воздействие, обеспечивают возмещение виновной стороной причиненных убытков.

Есть все основания полагать, что дальнейшее совершенствование законодательства о поставках будет сопровождаться повышением эффективности имущественной ответственности за недоставку.

Такое повышение эффективности имущественной ответственности может быть обеспечено не только путем повышения размеров санкций за неисполнение и ненадлежащее исполнение договорных обязательств, но и созданием такого положения, при котором каждый случай виновного неисполнения договорных обязательств должен с неотвратимостью влечь за собой применение мер об имущественной и иной ответственности.

Если, однако, не упускать из виду состояние практики по взысканию имущественных санкций, то следует признать, что в этом отношении дело обстоит далеко не благополучно.

В числе причин, объясняющих существующее положение, надо назвать в ряде случаев отсутствие заинтересованности во взыскании имущественных санкций, нежелание портить взаимоотношения с контрагентом, отсутствие должного контроля и учета за исполнением договорных обязательств, упущения в работе юридической службы и др.



## КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Принципы надлежащего и реального исполнения обязательств по поставке продукции производственно-технического назначения.
2. Время и место исполнения обязательств в договоре поставки продукции.
3. Как формулируются условия о количестве и номенклатуре подлежащей поставке продукции?
4. Каковы основные виды нарушений по качеству поставляемой продукции?
5. Виды и способы расчетов, применяемые в договорных отношениях по поставке продукции производственно-технического назначения.
6. При наличии каких условий возникает ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение договорных обязательств по поставке продукции?
7. Размер имущественной ответственности за нарушение договорных условий по поставке продукции.
8. Понятие и состав убытков в договорных отношениях по поставке продукции.
9. Условия, при наличии которых возникает обязанность по возмещению убытков.

## СО Д Е Р Ж А Н И Е

Общие принципы исполнения обязательств по поставке продукции . . . . .	1
Исполнение условий договора о качестве . . . . .	4
Исполнение условий договора о комплектности, маркировке и таре . . . . .	8
Расчеты в договорах поставки . . . . .	11
Привемка продукции . . . . .	14
Имущественная ответственность сторон . . . . .	16

**Юрий Валерьянович Саблин**

## ДИСЦИПЛИНА ПОСТАВОК ПРОДУКЦИИ

Редактор М. И. Л о г у н о в а  
Технический редактор П. М. К а л е н ю к  
Корректор С. С. Р у б а н

Сдано в набор 25.05.83 г. Подписано в печать 21.06.83 г.  
Формат 60×84 1/16. Высокая печать. Бумага оберточная белая.  
Литературная гарнитура. Усл. п. л. 1,4. Уч.-изд. л. 1,3  
Тираж 1000 экз. Заказ 444. Бесплатно.

Куйбышевский ордена Трудового Красного Знамени  
авиационный институт имени С. П. Королева, г. Куйбышев,  
ул. Молодогвардейская, 151.

---

Типография УЭЗ КуАИ, г. Куйбышев, ул. Ульяповская, 18