

Показатель Н9,1 рассчитывается как отношение суммы требований банка в рублях и иностранной валюте к капиталу кредитной организации, и составил 0%.

Показатель Н12, рассчитывается как отношение инвестируемых, собственных средств банка. Норматив у данного показателя составляет 25%, однако показатель за текущий период времени составил 0,14% и 0,65%.

Таким образом, анализируя приведенные выше данные, можно сделать вывод, что за рассматриваемый период времени ни один из приведенных выше показателей не превышает минимального либо максимального допустимого значения, а соответственно можно предположить, что Сбербанк России является финансово-устойчивым банком.

Список использованных источников:

1. Аюпова Л. К. Организационно-экономический механизм совершенствования инвестиционной деятельности промышленных предприятий: дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05. - Самара, 2007. - 191 с.
2. Аюпова Л. К. Организационно-экономический механизм совершенствования инвестиционной деятельности промышленных предприятий: автореф. дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05. - Самара, 2007. - 23 с.
3. Государственно-частное партнерство в социально-экономических процессах российской экономики: монография / Л.К. Агаева, В.Ю. Анисимова, Н.В. Безлепкина; под общ. ред. Н.М. Тюкавкина. - Самара: Самарский государственный университет, 2015. - 260 с.

МЕТОДЫ ИДЕНТИФИКАЦИИ РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОМЫШЛЕННЫХ КЛАСТЕРОВ

Манукян М.М.¹

Самарский национальный исследовательский университет имени академика С.П. Королёва, г. Самара

Ключевые слова: регион, кластер, промышленность, методы, идентификация.

Необходимость идентификации и грамотной организации регионального надзора за производственными комплексами и кластерами обосновывается тем, что их роль в экономическом развитии региона очень важна. В нормативно-правовых документах недостаточно полно раскрываются способы идентификации участников кластера, оценки эффективности выполнения кластерной политики. Для оценки правильности использования бюджетно-налоговой поддержки территориально-производственных комплексов и кластеров необходимо планирование более точных методов оценки роли ТПК и кластеров в экономическом развитии региона.

¹ Старший преподаватель кафедры Экономики инноваций.

Актуальность идентификации и мониторинга производственных комплексов и кластеров обусловлена принятием в последние годы многих правовых актов, как на территории России, так и за рубежом [4]. С точки зрения регулирующего влияния на региональное экономическое развитие наиболее важен мониторинг процессов. Нефтегазовый комплекс – совокупность предприятий, которые выполняют различные стадии одного производственного цикла:

- поиск и разведка углеводородов;
- добыча углеводородов;
- транспортировка добытых углеводородов;
- переработка углеводородов;
- распределение и реализация готовой продукции.

Методы идентификации и осуществления постоянного контроля функционирования кластеров и ТПК пока не получили широкой оглашения. В основном выделяют количественные методы идентификации кластеров:

- коэффициент локализации;
- межотраслевые балансы;
- метод анализа структурных сдвигов;
- агломерационные индексы.

Наиболее действенным методом мониторинга является составление таблиц «затраты-выпуск», но его использование на практике в России ограничено, межотраслевой баланс не публикуется, ни на уровне регионов, ни на уровне государства в целом. Одна из причин – высокая монополизация экономики, а также неполнота статистического учета [4,7].

Наиболее часто используют такие методы как:

- расчет коэффициентов локализации;
- метод структурных сдвигов и др.

Негативным последствием такого анализа выступает то, что для анализа используются лишь показатели занятости и объема продаж.

Рассмотрим структуру нефтегазового комплекса Самарской области.

Для формирования структуры нефтегазового комплекса в Самарской области использовались рекомендации на основании исследований формирования цепочки ценности для потребителя, основываясь на следующих показателях:

- структура цены затрат конечного товара;
- структура организаций, которые находятся на различных этапах формирования цены товара;
- основная и второстепенная деятельность участников цепочки.

Нефтегазовый кластер региона развивается довольно быстро. Предприятия по добыче нефти начали работать с тяжелой нефтью. В Самарской области на данный момент действуют следующие нефтегазовые компании:

- ОАО «Самаранефтегаз»;
- ОАО «Куйбышевский НПЗ»;
- ОАО «КуйбышевАзот»;

- ОАО «Промсинтез».

Наиболее крупным предприятием является АО «НК Роснефть» - ОАО «Самаранефтегаз» на ее долю приходится свыше 70% всей добычи, помимо нее в области осуществляют свою деятельность еще около 18 малых и средних добывающих и перерабатывающих компаний.

Наблюдение за главными показателями нефтегазового комплекса, такими как:

- оборот организации, который проводится на основе данных официальной статистики, достаточно проблематичен, так как в Едином государственном регистре предприятий отсутствует принадлежность компании к нефтегазовому кластеру. Также официальная информация не может до конца обеспечить процесс формирования и реализации действующих программ экономического развития регионов [1,5].

Существуют два подхода для реализации дистанционной кластерной политики:

- «сверху – вниз»;
- «снизу – вверх».

В первом подходе определяется привлекательность кластера в том или ином регионе. А во втором подходе осуществляется определение конкретного кластера на конкретной территории. Но при обоих подходах для диагностики подразумевается использование следующих качественных инструментов:

- метод Делфи;
- фокус-группы;
- локальные опросы;
- анализ разрывов и др.

А для оценки развития кластеров предлагается использование количественных показателей:

- анализ сети;
- методы экономического моделирования и т.д.

На данном этапе развития кластеры можно классифицировать по наличию барьеров для реализации региональных программ конкретных кластеров:

1. Дискретные кластеры – это предприятия, которые производят продукты, которые состоят из дискретных компонентов. Такие предприятия как автомобилестроение, авиационная промышленность и т.д..

2. Процессные кластеры образуют предприятия, которые функционируют в процессных отраслях.

3. Инновационные и творческие кластеры относятся к «новым секторам» экономики.

4. Кластеры смешенного типа могут включать в себя особенности нескольких кластеров.

Для удобства анализа и систематизации информации было проведено разделение кластеров по обособлению основного направления функционирования кластера.

- нефтегазовый кластер;

- нефтехимический кластер;
- нефтегазохимический кластер;
- кластер инновационной переработки топлива.

Наиболее распространены кластеры нефтегазовой отрасли в Приволжском федеральном округе. В настоящее время уровень развития кластеров в регионах находятся только на стадии становления и развития условий для формирования данной инфраструктуры [3,6].

Таблица 1

Уровни освоения кластеров в нефтегазовой отрасли

Уровень освоения кластеров	Кол-во кластеров в регионах	Процент
Создание нового кластера	25	40%
Есть необходимые условия для реализации кластера	16	26%
Процесс формирования кластера	11	17%
Необходимо обновление действующего кластера	11	17%
Всего	63	100%

Чтобы оценить уровни освоения кластеров в регионе были выделены следующие значения:

- низкий уровень освоения кластера (нет отраслевых кластеров в регионе);
- ниже среднего (создание отраслевого кластера в регионе);
- средний уровень (создание необходимой инфраструктуры);
- выше среднего (становление кластера);
- высокий уровень (полное функционирование кластера). [2,8,9]

Таблица 2

Уровни освоения кластеров

Тип кластера	Ниже среднего	Средний	Выше среднего	Высокий
Нефтегазохимический	3	2	2	2
Нефтехимический	7	4	3	2
Нефтегазовый	15	10	5	7
Кластер инновационной переработки топлива	-	-	1	-
Всего	25	16	11	11

Как видно из данных таблицы 2, самым развитым кластером оказался нефтегазовый. Это обусловлено политикой государства поддерживающего нефтегазодобычу и переработку сырых углеродов.

Таким образом, идентификация и мониторинг нефтегазовых кластеров в экономике любого региона принимает первостепенное значение, так как это

помогает следить за появлением новых кластеров, наблюдать за действием уже созданных и функционирующих кластеров. А также принимать верные решения для развития и поддержания конкурентоспособности данного сектора экономики на региональном и государственном уровне. Чтобы активно развивать и создавать нефтегазовые кластеры, необходимо для начала развивать нефтегазовую инфраструктуру в каждом отдельном регионе, так как в данный момент активно развивается Приволжский федеральный округ, за ним идет Центральный федеральный округ, а остальные субъекты находятся на периферии. Это показывает, что развитие нефтегазовых кластеров в регионах России находится на одной из первых ступеней, и предстоит проделать огромную работу, чтобы активно в дальнейшем развивать нефтегазовую отрасль.

Список использованных источников:

1. Манукян М.М. Экономическая эффективность формирования кластеров в нефтегазовом регионе // Вестник Самарского государственного университета. 2015. № 2 (124). С. 138-144.
2. Манукян М.М. // Потенциал нефтегазового кластера Самарской области // Международный научно-исследовательский журнал. 2015. № 7-3 (38). С. 67-71.
3. Манукян М.М. Новые пути интенсификации процессов нефтеперерабатывающей и газоперерабатывающей отрасли // Математика, экономика и управление. 2015. Т. 1. С. 110-113.
4. Оганесян Д.А., Курносова Е.А. Теория институциональных изменений // Вестник Самарского государственного университета. 2015. № 2 (124). С.164-169.
5. Прыткова, Н.И. Методологические вопросы оценки эффективности функционирования промышленных предприятий [Текст] / Н.И. Прыткова // Вестник Самарского государственного университета. – 2015 - № 8 (130). – С.77-82.
6. Прыткова, Н.И. Теоретические аспекты исследования эффективности функционирования промышленных предприятий [Текст] / Н.И. Прыткова, Б.Я. Татарских // Вестник Самарского государственного университета. Серия «Экономика и управление». – 2015 - № 9/1 (131). – С.164-169.
7. Развитие промышленных комплексов России в условиях вызовов XXI века: монография /Л.К. Агаева, В.Ю. Анисимова, Н.В. Безлепкина; под общ. ред. Н.М. Тюкавкина.- Самара: Самарский государственный университет, 2015.- 230 с..
8. Теория и практика интеграционных процессов в промышленности Самарской области: монография / В.А. Васяйчева, Н.Г. Гарькина, Е.А. Курносова. – Самара: Изд-во «Самарский университет», 2016.- 188 с.
9. Чебыкина М.В. Формирование конкурентной стратегии предприятия: методические подходы // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 8 (106). С.46-50.