

# ПОНЯТИЙНЫЙ АППАРАТ ТЕОРИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

Б.Н. Герасимов, К.Б. Герасимов

*Самарский государственный аэрокосмический университет  
им. академика С.П.Королева, Самара, Россия*

Среди вопросов, решения которых сегодня требует управление хозяйственной деятельностью организаций в условиях рынка, следует выделить проблему формирования эффективной системы управления с учетом изменений внешней и внутренней среды.

В настоящее время исследованию данной тематики посвящено не так много работ. Однако ряд вопросов, связанных с организационно-экономическим механизмом создания и функционирования систем управления первичных организационных звеньев с учетом рыночных концепций экономических систем, до сих пор остается не решенным [1].

Необходимо отметить, что формирование системы управления на отечественных организациях опирается больше на опыт, аналогию, стандартные решения и интуицию, чем на строгую методологию и методику, базирующуюся на научных методах и принципах управления. Такой подход приводит к негативным явлениям и необратимым процессам, отрицательно сказывающимся на эффективности системы управления организации.

Имеющийся опыт деятельности предприятий различного профиля свидетельствует о наличии значительных отклонений фактической экономической эффективности от рассчитанной по различным методикам вследствие того, что состав показателей, характеризующих экономический эффект, и их значимость (важность) зависит от специфики деятельности, классов решаемых функциональных задач управления и некоторых других факторов организационной деятельности.

Полное и всестороннее изучение причин этих отклонений становится возможным после длительного периода деятельности различных организаций, когда будет накоплен достаточный фактический материал.

Существует необходимость систематизированной классификации факторов и источников экономической эффективности, так как действующие методики определения эффективности, внося необходимое единство в определение экономической эффективности различных предприятий в целом,

не дают возможность полного учёта всех факторов и, соответственно, не позволяет определить значения эффективности экономических систем достаточно достоверно.

Рассмотрим основные термины и понятия эффективности экономических систем.

**Эффект** (от лат. effectus – действие) – 1. действие, результат чего-либо; 2. впечатление, произведенное на кого-либо, чем-либо [2].

**Экономический эффект** – полезный результат экономической деятельности, измеряемый обычно разностью между денежным доходом от деятельности и денежными расходами на её осуществление [2].

**Экономический эффект** – разность между результатами деятельности хозяйствующего субъекта и произведенными для их получения затратами на изменения условий деятельности.

**Положительный** экономический эффект достигается в случае, когда результаты деятельности предприятия (продукт в стоимостном выражении) превышают затраты. Этот эффект называется прибылью. Для его получения необходимо расширение производства, либо экономия ресурсов на единицу продукта, либо и то, и другое.

Если затраты превышают результаты, имеет место **отрицательный** экономический эффект, то есть убыток.

**Социальный эффект** – это результат деятельности некоммерческого субъекта, направленный на благо общества в целом или отдельных групп населения, не связанный с получением прибыли.

**Эффективность** (от лат. effectus – действие) – способность приносить эффект, оказывать действие [2].

**Эффективность** – относительный эффект, результативность процесса, операции, проекта, определяемые как отношение эффекта, результата к затратам, расходам, обусловившим, обеспечившим его получение.

**Экономическая эффективность (эффективность производства)** – это соотношение полезного результата и затрат факторов производственного процесса.

**Экономическая эффективность** – результативность экономической деятельности, экономических программ и мероприятий, характеризуемая отношением полученного экономического эффекта, результата к затратам

факторов, ресурсов. Обусловивших этого результата, достижение наибольшего объема производства с применением ресурсов определенной стоимости [2].

Складывается как интегральный показатель эффективности на разных уровнях экономической системы и является итоговой характеристикой функционирования национальной экономики.

**Бюджетная эффективность** – относительный показатель эффекта для бюджета в результате осуществления государственной функции, реализации программы, инвестиционного проекта, определяемый как отношение полученного бюджетом результата к затратам, расходам, обусловившим, обеспечившим его получение.

**X-эффективность** в экономике – концепция эффективности функционирования организации, введенная американским экономистом Х. Лейбенстайном. Функционирование фирмы называется X-эффективным, если она производит при имеющемся наборе ресурсов и наилучшей из доступных технологий максимальный возможный объем продукции. В случае, если максимального объема выпуска не достигается, говорят о X-неэффективности организации.

**Эффективность системы** – это свойство системы выполнять поставленную цель в заданных условиях использования и с определенным качеством.

Обычно выделяют:

- **коммерческую (финансовую)** эффективность, которая учитывает финансовые последствия реализации проекта для его непосредственных участников;
- **бюджетную** эффективность, отражающую финансовые последствия реализации проекта для федерального, регионального или местного бюджетов;
- **экономическую** эффективность, учитывающую затраты и результаты, связанные с реализацией проекта, выходящие за пределы прямых финансовых интересов участников.

Экономическая эффективность определяется величиной снижения затрат труда, экономией материальных и финансовых ресурсов, что, в конечном итоге, выражается в снижении издержек производства, в росте прибыли и производительности труда.

**Эффективность производства** представляет собой комплексное отражение конечных результатов использования всех ресурсов производства за определенный промежуток времени.

Эффективность производства характеризует повышение производительности труда, наиболее полное использование производственных мощностей, сырьевых и материальных ресурсов, достижение наибольших результатов при наименьших затратах.

Важным является понятие «эффективности управления». Несколько определений этого понятия приведены в табл. 1 [3].

**Таблица 1. Основные определения понятия – «эффективность управления»**

№ п.п	Определение эффективности управления и методов ее оценки	Существенные признаки понятия характеристики подходов к оценке эффективности управления	Автор определения
	Эффективность управления определяется, прежде всего, тем, в какой степени система управления способствует удовлетворению непрерывно растущих потребностей общества, укреплению экономического могущества страны. Эффективность управления характеризует полученный результат (объем реализованной продукции) в сопоставлении с затратами на его достижение	Эффективность управления – результат деятельности по управлению Эффективность управления оценивается по экономическим результатам деятельности управленческого объекта	Баков Н.Д., Русинов Ф.М.
	Эффективность управления в конечных результатах деятельности предприятий – в сокращении затрат на единицу продукции и повышении рентабельности производства	Эффективность управления – результат деятельности системы управления. Эффективность управления оценивается по экономическим результатам деятельности управленческого объекта	Омаров А.М.
	Эффективность управления – производительный, действенный, дающий нужные результаты – результат функционирования системы управления и труда в ней, обеспечивающий достижение стоящих перед управляемой системой целей при наименьших затратах на управление	Одна из основополагающих экономических категорий, используемых в теории оценки эффективности управления	Сильченко в А.Ф.

	Эффективность управления выражается в конечных результатах деятельности предприятия - в сокращении затрат на единицу продукции и повышении рентабельности производства	Эффективность управления – результат функционирования управления. Эффективность управления оценивается по экономическим результатам деятельности как производства, так и управления	Тихомирова А.В.
--	--	--	-----------------

Таким образом, учитывая многогранность управленческих отношений, проблема оценки процессов управления является сложной и комплексной. Она включает выбор показателей и их характеристик, измерение, выявление взаимосвязи и взаимообусловленности показателей для формирования моделей и процедур оценки, анализ результатов, формирование комплекса мер по развитию менеджмента. Внимание акцентируется на ключевых характеристиках управления организации, таких как качество, конкурентоспособность, результативность, эффективность.

#### Список литературы:

1. Богатырев В.Д., Герасимов Б.Н. Основы теории управления экономическими системами: учеб. пособие. – Самара: СГАУ, 2008. – 260 с.
2. Большой экономический словарь / Под ред. А.Н. Азрилияна. – 7-е изд. доп. – М.: Институт новой экономики, 2008. – 1472 с.
3. Герасимов Б.Н., Герасимов К.Б. Введение в эффективность экономических систем: монография. – Пенза: МАКУ, ПДЗ, 2011. – 120 с.