

существует ряд препятствий, мешающих нормальному развитию предпринимательского корпуса. «Камнем преткновения», со стороны правительства, является: высокая ставка налога, отсутствие льготных кредитов, незащищенность от мафии и рэкета, «административные барьеры» и т.п. Предприниматели также создают немало проблем: укрытие от уплаты налога, несоблюдение законов, ведение бизнеса в условиях нечестной конкуренции. Говоря о современной ситуации в экономическом развитии страны можно отметить, что за последние годы пройден большой и полный трудностей путь. Тем не менее, сегодняшнюю тенденцию можно оценить как благоприятную.

Таким образом, на сегодняшний момент приоритетными задачами в решении перспектив развития предпринимательства являются: совершенствование нормативно-правовой; финансовая поддержка предпринимательства со стороны государства; формирование благоприятного предпринимательского климата; концентрация финансовых средств; создание оперативно действующей справочно-информационной системы. При осуществлении вышеперечисленных механизмов нашей стране гарантирован крепкий остов для осуществления предпринимательской деятельности.

ББК У050

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА СТРАТЕГИЙ РАЗВИТИЯ КОМПАНИЙ В УСЛОВИЯХ ИХ СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ

Семдянова А.С., Хакимова Д.Р.

Научный руководитель: асс. Я.С. Мязова

Самарский государственный аэрокосмический университет

им. акад. С.П. Королева

Стремление к расширению масштабов деятельности является неотъемлемой чертой любого бизнеса. Однако чтобы такое расширение происходило тем или иным путем, необходимо, чтобы этот путь был более эффективным по сравнению с возможными альтернативами.

В истекшем десятилетии интернациональное производство росло преимущественно на основе транснациональных слияний и поглощений, а не путем инвестиций в создание новых филиалов, предприятий, в осуществление новых проектов. Рассмотрим, почему же компании отдают предпочтение именно этому пути развития, и сравним его со стратегией органического роста.

Органический рост является наиболее распространенным способом корпоративного развития. Сущность его состоит в том, что накопленная прибыль прошлых лет, а также заемные средства инвестируются в существующий бизнес. Таким способом достигается наращивание производственных мощностей, увеличение числа работающих и соответственно объема реализации продукции и услуг.

Преимущество *стратегии слияний и поглощений компаний* по сравнению с органическим ростом состоит в скорости ее осуществления. Для новичков на данном рынке или для тех, кто еще не работал в области данных технологий, есть возможность быстро догнать конкурентов.

Практика показывает, что в настоящее время сделки по слияниям и поглощениям представляют собой преобладающую часть прямых иностранных инвестиций. В развивающихся странах опасаются, что поглощения местных компаний могут привести к установлению иностранного господства в определенных отраслях экономики.

УДК ББКУ50

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ АМЕРИКАНСКОЙ И РУССКОЙ СИСТЕМ МЕНЕДЖМЕНТА

Совенкова Ю. С.

Научный руководитель: ст.пр. Свиридова Г. Б.

Самарский государственный аэрокосмический университет

им. акад. С.П. Королева

Целью данного исследования является сравнение американской и русской систем менеджмента за счёт рассмотрения их отличительных особенностей. В ходе работы приведен пример американской модели.

«Порядок и последовательность нужнее великих дарований для того, чтобы управлять»; в этих словах французского политика восемнадцатого века Оноре Мирабо заключается суть и основа управленческой деятельности как таковой. Поэтому сравнение систем менеджмента США и России, затруднено, и, скорее всего, исключено вовсе ввиду того, что управленческая традиция в области предпринимательства в нашей стране насчитывает всего каких-то пятнадцать лет, в то время как американская менеджерская мысль уходит куда дальше в историю. В связи с этим можно выделить ряд особенностей, отличающих менеджмент США: