

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

СОВЕТ ИСТОРИКОВ ПРИ АССОЦИАЦИИ
"АЭРОКОСМИЧЕСКОЕ ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ"

САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АЭРОКОСМИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ имени академика С. П. КОРОЛЕВА

Н.Ф. Банникова

ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ

Учебное пособие

Рекомендовано Учебно-методическим объединением высших учебных заведений Российской Федерации по образованию в области авиации, ракетостроения и космоса в качестве учебного пособия для студентов, обучающихся по техническим специальностям

САМАРА 1999

УДК УОЗ (0)

***История экономики: Учеб пособие / Н.Ф. Банникова; Самар. гос. аэрокосм. ун-т; Самара, 1999. 139 с.
ISBN 5-7883-0089-4***

Учебное пособие по истории экономики содержит программу, планы семинарских занятий с методическими указаниями, темами рефератов. Кроме этого, в пособии даны дополнительные материалы к отдельным темам и вопросы к коллоквиуму.

Учебное пособие предназначено для студентов, изучающих экономику и менеджмент (спец. 06.08.00; 06.11.00). Подготовлено на кафедре истории СГАУ.

Печатается по решению редакционно-издательского совета Самарского государственного аэрокосмического университета имени академика С.П.Королева

Рецензенты: проф., д-р ист. наук Н. Л. К л е й н

ISBN 5-7883-0089-4

© Самарский государственный
аэрокосмический университет, 1999

ПРЕДИСЛОВИЕ

История, называемая экономической и представляющая собой еще не вполне сложившуюся дисциплину – глобальная история людей, хотя и рассматривается с определенной точки зрения.

Фернан Бродель

В основе курса истории экономики России и зарубежных стран с древнейших времен до наших дней – сравнительный историко – экономический анализ моделей развития мирового хозяйства, а также экономической политики правительств ведущих европейских стран, России, США и Японии на разных исторических этапах.

Задача курса истории экономики – познакомить студентов с богатым наследием делового мира России и ведущих стран мира, повлиявшим на хозяйственные, культурные и политические традиции жизни разных народов; помочь студентам понять образование международных хозяйственных связей, осмыслить процессы формирования характерных черт доиндустриальной экономики и капитализма развитых стран мира, выявить условия и предпосылки смены одной экономической системы другой.

ПРОГРАММА КУРСА ИСТОРИИ ЭКОНОМИКИ

Тема I. Введение. Хозяйство ранних цивилизаций. Основные черты рабовладельческого и феодального способов производства

Предмет и метод исследования истории экономики. Важнейшие представи-

тели историко – экономической науки: М. Вебер, Ф.Бродель, А. Тойнби, И.М. Кулишер, Войкен, У. Ростоу, М.Н.Соболев, С.Г. Струмилин и др.

Азиатский способ производства и античное рабство. Хозяйственный строй теократий Древнего Востока. Египет. Финикия. Подъем торгового предпринимательства и денежного хозяйства в условиях рабовладения в античном мире. Древняя Греция. Формы частного землевладения (Вилла. Латифундия. Колонат). Основные черты экономической истории Древнего Рима.

Тема II. Экономическое развитие западно-европейских стран в эпоху феодализма (X – XVвв.)

Кризис рабовладельческой системы и возникновение феодальных отношений в Европе. Община и сеньерия.

Основные черты, этапы развития и экономическая структура западно-европейского феодализма.

Феодальные отношения в Европе. Классическая модель феодальной экономики Франции. Особенности феодального хозяйства Англии и Германии. Отмена личной зависимости крестьян. Развитие средневековых городов и их роль в экономической жизни. Возникновение цеховой промышленности. Второе общественное разделение труда. Торговля внутренняя и внешняя. Ярмарки. Биржи.

Крестовые походы (XI – XIII вв.) и установление торговых связей Европы с Востоком. Левантийская торговля. Экономическое развитие Северной Италии. Ганзейский торговый союз. Зарождение банковской системы. Денежное обращение. Кредит.

Тема III. Разложение феодализма и генезис капитализма в Западной Европе в XVI – XVIII веках

Торговый капитализм XV – XVIII веков и его экономические последствия. Великие географические открытия. Создание новых торговых путей. Начало образования мировой колониальной системы. Развитие международного разделения труда.

«Революция цен», подрыв экономических позиций дворянства и подъем предпринимательских элементов города и деревни. Первоначальное накопление капитала.

Экономика Голландии в XVII веке. Образование независимой буржуазной республики на севере страны. Развитие судостроения. Причины поражения Голландии в экономическом соперничестве с Англией. Аграрный переворот в Англии «Огораживание земель». Развитие мануфактур, рост внутренней и внешней торговли. Колониальные захваты Англии.

Меркантилизм (*). Англия и Франция в эпоху меркантилизма.

Экономическая политика абсолютизма во Франции в XVII – нач. XVIII веков. Проблема финансирования армии и двора. Государственный протекционизм.

Усиление роли банков в экономической жизни Европы. Особенности экономического развития Германии.

(*) – Меркантилизм – экономическая политика государства эпохи первоначального накопления капитала – накопление государственного золотого запаса путем расширения экспансии торгового капитала.

Тема IV. Основы развития американской экономики (XVIII – XIX вв.)

Хозяйство английских колоний в Северной Америке в XVII – XVIII вв. Причины войны за независимость. Создание независимой федерации штатов (САСШ).

Федеральная конституция 1787г. – экономическая хартия. Особенности промышленного переворота.

Экономические предпосылки гражданской войны в США и ее значение для свободного развития капитализма. Развитие предпринимательства. Фермерский путь развития капитализма в сельском хозяйстве. Первые промышленные магнаты: Дж. Гулд, Дж. П. Морган, Э. Карнеги, Дж. Д. Рокфеллер и Г. Форд.

Факторы экономического подъема: рост численности населения, расширение транспортной сети, увеличение емкости внутреннего рынка, приток европейских капиталов. Сбалансированное развитие американской экономики. Закон Шермана (1890 г.).

Сбалансирование торговли фермерского хозяйства. Рост сельскохозяйственного экспорта.

Тема V. Особенности экономического развития России в X – XVIII вв.

Хозяйственная жизнь славян. Земледелие и ремесло в Киевской Руси. Торговля русского государства с Византией и Западной Европой. Новгород.

Особенности торговых отношений с Золотой Ордой. Хозяйство русских земель в XII – XV вв.

Становление экономики Московского государства. Складничество. Вотчина и поместье. Крепостное право, его особенности и влияние на экономическое развитие страны. Торговые уставы 1607 и 1653 гг. А.М. Ордын – Нашекин. Начало формирования российского рынка.

Экономические реформы Петра I и их результаты (прогрессивная налоговая система, составление государственного бюджета и т.д.). Формирование гильдейского купечества. Мануфактуры, их отличие от западно-европейских. Таможенный тариф 1724 года. И. Посошков.

Выпуск первых бумажных денег (1769г.). Особенности внешней торговли в XVIIIв. Развитие банковского дела. Первое коммерческое училище в Москве (1772г.). Окончательное деление на гильдии (1780 г.).

Тема VI. Промышленный переворот и индустриализация наиболее развитых стран Европы

Промышленный переворот в Англии и его влияние на экономическую жизнь в Европе. Превращение Англии в «фабрику мира». Манчестерская школа. Формирование фабричного законодательства (с 1802 г.).

Политические и военные факторы экономического развития Франции в XIX веке. Своеобразие капитализма во Франции. Опережающее развитие банковской и кредитной сферы.

Быстрый темп индустриализации Германии. Грюндерство (*). хозяйственная консолидация немецких государств: таможенный союз, пути сообщения, унификация денежной единицы. «Северный союз» (1867 г.). Фридрих Лист.

(*) – Грюндерство – массовое лихорадочное учредительство акционерных обществ, банков, страховых компаний. Сопровождение широкой эмиссией ценных бумаг, биржевых спекуляций, созданием дутых предприятий.

Причины медленных темпов развития капиталистического хозяйства Японии. «Верхушечная» революция Мэйдзи 1868 г. Проведение аграрной реформы. Создание государственной капиталистической промышленности Японии. Резкий подъем экономики в конце XIX века. Начало колониальной экспансии.

Тема VII. Особенности перехода России к экономике индустриального типа в XIX веке

Торговля, денежное обращение, финансы в России в первой половине XIX века. Денежная реформа Е.Ф. Канкрин. Реформа государственной деревни П.Д. Киселева.

Подготовка крестьянской реформы, ее осуществление и последствия (1860–е годы). Разложение общины.

Развитие промышленности и торговли в пореформенный период. Акционерное дело. Усиление связи сельскохозяйственного производства с рынком. Железнодорожное строительство и создание коммерческого капитала. Преобладание легкой и пищевой промышленности. Деловая активность в крестьянской сфере. Купеческие династии: Морозовы, Абрикосовы, Хлудовы, Третьяковы и др.

Промышленный подъем 90 – х годов. Денежная реформа С. Витте 1897г. Банковская система. Железнодорожное строительство. Закон 1898г. о промысловом налоге. Меценатство.

Представительные организации делового мира. Коммерческое образование. Формирование делового мира. Реформы П.А. Столыпина. Особенности экономического подъема 1909 – 1913 гг. Внутренняя и внешняя торговля.

Тема VIII. Основные тенденции развития мировой экономики в начале XX века

Технический прогресс и социально – экономические изменения в мировом хозяйстве. Завершение формирования мирового рынка. Внедрение новейших технических открытий. Создание монополий. Изменения в отраслевой структуре хозяйств ведущих стран мира. Усиление экспансии. Формирование международных монополий.

Федеральная резервная система (ФРС) в США. Ростовщический характер французского монополистического капитализма. Предпринимательство юнкеров в Пруссии. Торговый протекционизм (*) и борьба за внешние рынки Германии. Реформы Т. Рузвельта (1901 – 1909 гг.).

Патерналистская модель капитализма в Японии. Завершение промышленного переворота в Японии (1905 – 1907гг.).

Экономические проблемы для воюющих стран в годы первой мировой войны и ее последствия. Усиление вмешательства государства в экономическую политику в России. Эмиссия денег. Хлебный кризис.

Укрепление позиций США. Мировой экономический кризис 1929 – 1933 годов и его последствия. Формирование регулируемого капитализма. Дж. Кейнс. «Новый курс» Т.Д. Рузвельта. Особенности экономического развития Германии. План Дауэса. Милитаризация экономики Японии. Создание стерлингового блока (1931г.). Экономическое развитие Англии и Франции.

(*) – Протекционизм – экономическая политика государства, имеющая целью защитить отечественную промышленность от иностранной конкуренции.

Тема IX. Экономическое развитие России в 1917 – 1945 годы

Проекты социально – экономического обновления России. Предприниматели в условиях роста внутренней нестабильности.

Февральская революция 1917 г. Продовольственная, аграрная, финансовая политика Временного правительства и ее поражение.

Октябрьская революция. Огосударствление экономики. Политика советского правительства в отношении крестьянства. Хозяйственная раздробленность страны в годы гражданской войны. Экономическая блокада Советской республики. Переход к военным методам производства и распределения.

Новая экономическая политика: ее сущность и значение. Денежная реформа Г. Сокольникова 1922 – 1924гг.

Переход к директивному планированию народного хозяйства в СССР. «Великий перелом» 1929 г. Победа внеэкономических методов управления и накопления средств.

Территориальные потери и сужение экономической базы в начале Великой Отечественной войны. Массовая переброска промышленных предприятий на восток страны.

Экономическая помощь союзников по антигитлеровской коалиции. Экономические последствия Великой Отечественной войны.

Тема X. Экономика Западной Европы, США, Японии и СССР после второй мировой войны (1945 – 1980гг.)

Экономические итоги второй мировой войны. Создание ООН и системы международной экономики учреждений (МБРР, МВФ, ГААТ). Бреттонвудская

валютно – финансовая система (1944г.). План Маршалла и восстановительный процесс в странах Запада и Японии.

Новый уровень технического прогресса, его социально – экономические последствия. Выдвижение средних и мелких компаний. Развертывание социальных программ. Государственный сектор экономики в странах Запада, пути его развития.

Интеграционные процессы в мире. Транснациональные компании (ТНК). Западно – европейская интеграция (ЕЭС) США в послевоенном мире. Военно – промышленный комплекс в США. Усиление конкуренции со стороны Западной Европы и Японии. Подъем 80 – х годов, «фрейганомика».

Модернизация Японии. Национальный фактор. Роль государства в ускорении НТР. Достижения японской технологии. Раскол Германии. Реформа Л. Эрхарда. Реорганизация германских концернов. Экономический подъем ФРГ.

Перестройка отраслевой структуры Франции и превращение ее в один из двигателей экономического подъема в Европе. Французский «дирижизм». Вклад Франции в обеспечение ЕЭС продовольствием.

Распад английской колониальной системы. Национализация в Англии. Экономическая политика М. Тетчер. Международный валютный фонд. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Генеральное соглашение таможенных тарифов (ГСТТ).

Особенности восстановительного периода в СССР. Денежная реформа 1947г. Реформы в управлении народным хозяйством. Развитие новых отраслей (химической, газовой, космической, автомобилестроительной и др.). Попытка проведения экономических реформ в 60 – е годы и причины их неудач. Обострение продовольственной проблемы. Экстенсивный характер экономического роста страны.

Тема XI. Основные направления перестройки мирового хозяйства на современном этапе

Сдвиги в структуре экономики ведущих капиталистических государств, различные модели смешанной экономики. Преодоление инфляции в США. Внешнеэкономические связи.

Восстановление Германии и проблема «восточных земель».

Сотрудничество Англии с Европейскими странами. Роль Японии в тихоокеанском регионе, особенности экономических связей. Возникновение новых экономических союзов.

Распад Совета Экономической Взаимопомощи стран Варшавского Договора. Углубление технологического разрыва между странами Запада и СССР. Необходимость коренных экономических преобразований в СССР. Распад всесоюзного рынка. Трудности экономического развития России на современном этапе. Изменение внешнеэкономических связей.

Современная мировая система хозяйства и ее проблемы.

СПИСОК ОСНОВНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Бор М.З. История мировой экономики. Конспект лекций. М., 1998.
2. Всемирная история/ Под ред. Г.Б. Поляка, А.Н. Марковой. М.: Культура и спорт. ЮНИТИ, 1997.
3. Гермес. Сборник. Спб., 1994.
4. Дружинин Н.М. Социально – экономическая история России. М., 1987.
5. История мировой экономики. Хозяйственные реформы 1920 – 1990 гг. / Под ред. Марковой А.Н. М., 1995.

6. История мировых цивилизаций / Под ред. В.И. Уколовой. М., 1996.
7. История Европы. М., 1992 – 1994. Т. 1 – 4.
8. История экономики. Часть I. От древности до второй мировой войны. Учебное пособие / Под ред. Н.П. Клейн. Самара, 1998.
9. Корнилов А.А. Курс истории России XIX века. М., 1993.
10. Ключевский В.О. Сочинения: В 9 т. М., 1998 – 1990.
11. Конотопов В., Сметанин С. Очерки истории экономики. М., 1993.
12. Лойберг М.Я. История экономики. Учебное пособие. М.: Инфра М., 1998.
13. Орлов А.С., Георгиев В.А., Георгиева Н.Т., Сивохина Т.А. История России. Учебник. М.: Проспект, 1997.
14. Платонов С.Ф. Лекции по русской истории. М., 1993.
15. Тимошина Т.М. Экономическая история России. Учебное пособие. М., 1998.
16. Экономическая история зарубежных стран. Курс лекций / Под общ. ред. В.И. Голубовича. Мн.: НКФ Экоперспектива, 1996.

Тематический план курса истории экономики

N	Наименование темы	Количество часов	
		Лекции	Семинары
1	Введение. Древние цивилизации. Типы способов производства	4	-
2	Развитие товарно – денежных отношений в Средневековой Европе	2	2
3	Разложение феодализма и генезис капитализма в Западной Европе (XVI-XVIII вв.)	4	-
4	Формирование американской экономики (XVII – XIX вв.)	2	2
5	Становление и развитие экономики России (IX – XVIII вв.)	4	2
6	Промышленный переворот и особенности индустриализации в странах Западной Европы (в конце XVIII – XIX вв.)	4	-
7	Экономика России в конце XIX первой половине XX вв.	4	4
8	Основные тенденции мировой экономики в конце XIX – первой половине XX века	2	2
9	Экономика ведущих стран мира и России после второй мировой войны	4	4
1	Основные направления развития мировой экономики на современном этапе	4	-
	Итого	34	16

I. Ярмарки и Биржи. (История и современность)

Ярмарка – это периодический рынок, т.е. рынок, собирающийся регулярно в одном и том же месте, в определенное время года и на установленный срок. По составу участников – экспонентов, а также по масштабам товарооборота и экономическому значению различают местные, национальные и международные ярмарки. Местную ярмарку характеризует сравнительно незначительный товарооборот, ее участниками являются главным образом продавцы и покупатели из близлежащих к ней районов данной страны, т.е. она обслуживает нужды населения небольшой хозяйственной области. Национальная ярмарка имеет значительно больший товарооборот, ее влияние распространяется на всю экономику соответствующего государства. На национальные ярмарки допускаются иностранные покупатели, но право продажи строго закреплено за национальными фирмами. Международные ярмарки обслуживают международную торговлю. В них без ограничения могут участвовать как покупатели, так и продавцы любой страны.

Возникновение и развитие международных ярмарок

Возникновение ярмарок относится к периоду раннего феодализма, их развитие тесно связано с развитием товарного производства. В условиях натурального хозяйства обмен носил случайный характер. Однако постепенно расширявшийся обмен товарами становился и все более регулярным. В местах крупных поселений, скрещивания торговых путей, перевалки грузов в определенные дни, обычно совпадавшие с церковными праздниками, собирались товаропроизводители и местное население. Поскольку первыми организаторами ярмарок выступали монастыри, началом ярмарки, как правило, являлось окончание церковной службы. На многих языках «ярмарка» и «праздник» или «богослужение» обозначаются

одним и тем же словом. Позднее организацию ярмарок взяли на себя крупные феодалы, а затем государство. По мере развития городов многие ярмарки превращались в центры междугородней торговли. Постепенно выработывалось ярмарочное право. За участниками ярмарок закреплялись определенные привилегии.

Ярмарки международного значения стали возникать в Европе со второй половины XII века. Первые ярмарки были организованы в Шампани, являвшейся в период феодальной раздробленности самостоятельным графством. Графство находилось на перекрестке торговых путей из Франции, Германии и Фландрии. А политическая независимость, гарантировала безопасность купцам, съезжавшимся, помимо упомянутых стран, также из Голландии, Италии, Испании, Англии. Это обусловило важную роль, которую шампаньские ярмарки играли в европейской торговле. В ярмарочных городах сооружались огромные склады для привозных товаров – шерсти, шелка, мехов, тканей, вин, кожаных изделий.

Как одна из форм торговли ярмарки способствовали росту денежного обращения и кредита. Купцы обычно производили между собой расчеты сразу после заключения сделок, но иногда переносили их на следующую ярмарку (это было начало кредита). Поскольку в ярмарках участвовали купцы из различных стран, для производства расчетов возникла необходимость в обмене валюты. Функции по обмену взяли на себя специальные лица – менялы. Денежные и кредитные расчеты по своему объему росли, ведение этих операций целиком перешло в руки менял. Таким образом было положено начало банковскому делу.

В начале XIV в., после того как Шампань подпала под власть французских королей, значение устраиваемых в ней ярмарок упало. Центральным пунктом европейской торговли и кредита стал город Брюгге во Фландрии. С конца XV в. центр торговли и кредита переместился на ярмарки в Лион. Из германских ярмарок большое значение имели ярмарки во Франкфурге – на – Майне и в Лейпциге.

Расширению международной торговли и развитию ярмарок, как одной из ее форм, способствовали великие географические открытия XVI, XVII, XVIII вв., в

результате которых торговые пути соединили Европу с Южной и Северной Америкой, Индией и Индонезией. Центром ярмарочной торговли в XVI в. стал г. Антверпен. В XVIII в. международное значение приобрела лейпцигская ярмарка.

Это был период расцвета товарных ярмарок. В ярмарочных складских помещениях концентрировались для продажи огромные для того времени массы товаров. Основными позициями ярмарочного торга были сначала дефицитные товары: в Европу импортировались драгоценные металлы из Америки, пряности из Индии и Персии, фарфор из Китая и т.д. По мере развития капиталистического способа производства, изменения структуры международной торговли, менялась и номенклатура ярмарочных товаров – все более важное место стали занимать сырье и товары широкого потребления.

С конца XVIII в. с возникновением и развитием крупного машинного производства, нуждающегося во все новых рынках сбыта и снабжения, с дальнейшим совершенствованием средств сообщения товарные ярмарки все меньше и меньше отвечали потребностям товарооборота. В XIX в. их значение в международной торговле падает. Это было вызвано изменениями размеров и структуры внешнего оборота и развитием новых организационных форм торговли, более соответствовавших условиям капиталистического производства, массового производства на рынок.

Расширение объема товарооборота (с 1800 по 1880 г. оборот мировой торговли увеличился в 10 раз) и его товарной номенклатуры привело к созданию специализированных торговых предприятий: торговых домов, акционерных компаний и товариществ. Развитие транспортных средств позволило организовать доставку товаров непосредственно к местам потребления в любом направлении и в любое время года. В результате роста масштаба морских и речных перевозок судоходство выделилось в самостоятельную отрасль предпринимательской деятельности. Возникли фирмы по фрахтованию судов, экспедиционное дело и т.д. Улучшение почтовой связи и книгопечатания содействовало рекламе товаров. Появились каталоги, прейскуранты, проспекты, по которым покупатель

мог заказать товар нужного качества, назвав лишь наименование и номер по рекламному изданию. Массовые товары – хлеб, хлопок, шерсть, нефть и т.д. – стали продаваться на товарных биржах. Все эти изменения не могли не сказаться на характере ярмарочной торговли.

Возникновение первых международных ярмарок образцов относится к началу XX века. Появляются отраслевые ярмарки. В Италии в Турине в 1900 г. была организована ярмарка автомобилей, а в 1905г. в Швейцарии в Женеве. Во Франции в 1904г. начала функционировать Парижская ярмарка. В 1905г. в Швейцарии была организована в Женеве ярмарка автомобилей. В Австро – Венгрии в 1906г. были открыты ярмарки образцов в Будапеште и Граце.

Особенно бурное развитие международные ярмарки образцов получили во время первой мировой войны и в послевоенные годы. В обстановке ослабления международных связей, в условиях внешнеторговых и валютных ограничений и нарушения платежных балансов международные ярмарки являлись в тот период одной из наиболее удобных форм содействия восстановлению и развитию мировой торговли.

В Англии организация международных ярмарок образцов во многом была связана с борьбой английских монополий против германских, которые теснили их на многих рынках, в том числе на внутреннем и в английских колониях. Ярмарки имели целью побудить английских промышленников к усилению производства на экспорт. В 1915г. в Лондоне открылась первая такого рода промышленная ярмарка, через два года ярмарка в Глазго, а в 1919г. – ярмарка в Бирмингеме. В 1922г. ярмарка в Глазго была ликвидирована, а ярмарки в Лондоне и Бирмингеме сохранились до настоящего времени.

Многие международные ярмарки образцов во Франции возникли также на базе ожесточенной конкурентной борьбы французского монополистического капитала с германским. В 1916 г. при финансовой поддержке магистрата в Лионе была создана ярмарка, которая имела большой успех: обороты на ней составляли 90 млн. фр., число экспонатов достигло 1400. В 1917г. в мае возобновила свою

деятельность, прерванную войной, Парижская ярмарка, а с 1920г. постоянно начала работать ярмарка в Бордо, главной целью которой было развитие торговли Франции с ее африканскими колониями. В 1925 г. организуются международные ярмарки в Марселе, Лионе, Страсбурге.

В Италии важнейшим фактором, способствовавшим развитию международных ярмарок образцов, было стремление итальянских монополистических кругов привлечь в страну иностранные капиталы, а также вытеснить с итальянского рынка германских экспортеров. В 1919г. была организована ярмарка в Падуе (в целях развития торговли с балканскими странами и Ближним Востоком). В 1920г. начала функционировать Миланская ярмарка, быстро завоевавшая ведущее положение среди европейских ярмарок. Международные ярмарки были организованы и в других странах.

В период между двумя мировыми войнами общее количество международных ярмарок почти не менялось, однако наметилась тенденция к росту удельного веса специализированных ярмарок, представляющих несколько смежных отраслей производства. Эта тенденция усилилась после второй мировой войны, и определяет характер ярмарок в настоящее время.

Ярмарки в России

О ярмарках в России можно сказать то же самое, что и о ярмарках в Европе. В дореволюционной России ярмарки обычно приурочивались к церковным праздникам. Наиболее древняя ярмарка – Арская (близ Казани) известна с середины XIII века. В связи с грабежами русских купцов татарами Василий III запретил новую ярмарку. Она была переведена к Желтоводскому (Макарьеву) монастырю (Макарьевская ярмарка). Самые ранние сведения о русских ярмарках находятся у Герберштейна, который упоминает о ярмарке на р. Мологе, при городке Холопьем. Затем ярмарочный торг развивался в других регионах: в приморских (напр. в Архангельске), так и во внутренних (Псков, Новгород). Петр Вели-

кий в регламенте главному магистрату 1721г. вменял в обязанность заботиться об умножении ярмарок. В 1755г., с установлением особого процента сбора с гильдейских капиталов, купцы первых двух гильдий получили, между прочим, право беспощинной торговли на всех ярмарках страны, которого не имели купцы 3-й гильдии и мещане. С развитием торговых связей число ярмарок и их обороты увеличиваются. Ярмарки были центром складывания всероссийского рынка. В 1865г. в России действовало 6.5 тыс. ярмарок. Великие реформы шестидесятых годов XIX века, усиленное строительство железных дорог и усовершенствование системы кредита внесли значительные изменения в экономический строй России. Это привело к снижению значения крупных оптовых ярмарок (Нижегородской, Ирбитской, Мензелинской, Харьковской и др.). Но увеличилось число и роль мелких ярмарок, на которые периодически доставлялся товар, находившийся раньше далеко от покупателей, в более крупных торговых центрах. Число таких ярмарок местами было значительно. Так, например, в Донской области их было 52, по числу недель в году. Здесь существовал ряд мелких фирм, которые, торгуя весьма необходимыми для населения товарами, не имели постоянной торговой оседлости, а кочевали круглый год с товарами с одной ярмарки на другую. Из переписи ярмарок, сделанной в 90-х гг. прошлого столетия, видно, что ярмарок было: однодневных – 64,29%, от 2 до 7 дней – 32,56%, и только 3,15% выпадало на долю ярмарок, длящихся более недели.

По закону 1882г. все ярмарки относительно уплаты особого торгового обложения были разделены на 5 классов. Причем последний класс был освобожден от этого сбора. По закону о промысловом налоге 1898г. от означенного налога были освобождены мелочный торг и приказный промысел на всех ярмарках, продолжающихся менее 14 дней. Для остальной торговли оставлены сборы прежних разрядов (для оптового торга от 100 до 40 руб. и для мелочного – от 25 до 10 руб.).

Ярмарки в России были разделены в конце XIX века порайонно на 13 групп.

- 1) Московский или центральный район (губернии Московская, Владимирская, Калужская, Костромская, Нижегородская, Смоленская, Тверская и Ярославская) имел более 2100 ярмарок с оборотом по привозу и продаже товаров до 380 млн руб., из них не более 11,2% были коммерческими и продолжались более 7 дней. Все остальные – кратковременные и имели местное значение. Главнейшими были Нижегородская (Макарьевская) ярмарка с оборотом по привозу и продаже товаров до 200 млн руб., Ростовская (в Ярославской губернии).
- 2) Восточный район (губернии Вятская, Казанская, Уфимская, Оренбургская, Пермская и Самарская) насчитывал около 2700 ярмарок. Из них 82 ярмарки продолжались более 7 дней. Этот регион отличался особым развитием ярмарочного торгова благодаря своему географическому положению. На пути между европейской и азиатской Россией ему приходилось играть роль посредника по обмену товаров обеих частей России. Особенно выделялась главнейшая ярмарка этого района – Ирбитская (1 февраля – 1 марта), основанная в 1643 г. в бывшей слободе. Сибирь запасалась здесь на целый год мануфактурными, галантерейными и колониальными товарами, сбывая меха, кожу, щетину, волос, медь, воск, коровье масло, льняное и конопляное семя, чай, шелковые китайские товары, верблюжью шерсть и прочее. С проведением Уральской и Великой Сибирской дорог значение Ирбитской ярмарки уменьшилось, но для отдельных товаров, например для пушнины, значение ее все – таки продолжало оставаться весьма значительным. Второй по значению являлась здесь Крестовско – Ивановская ярмарка (Пермской губернии). Другими более крупными ярмарками были: Мензелинская (Уфимской губернии), главные ее товары – мануфактура, чай, сахар, кубовая краска и кожи (роль ее также усилилась после проведения к Уфе железной дороги); Алексеевская (Вятской губернии) и караванная (в г. Лапшеве, Казанской губернии). Здесь торговали железом и чугуном, приплавляемыми к Лапшевской пристани по р. Каме с горных заводов Оренбургской, Уфимской, Вятской и Пермской губерний.

Козьмодемьянская ярмарка – лесная, на которую плоты с лесом пригонялись из Костромской, Нижегородской и других губерний. Весенняя, в г. Казани, с открытия навигации до спада воды; главный ее товар – посуда. Ярмарочный торг на Оренбургском меновом и на Троицком меновом дворе был также широко известен. До проведения Закаспийской железной дороги эти торги имели огромное значение для местных товаров – шерсти, скота, сырых кож, верблюдов, лошадей, хлопка, азиатских фруктов, материй для халатов, в обмен на которые из Европейской России привозились мануфактура, железный, чугунный, деревянный и кожевенный товары.

- 3) Малороссийский район (губ. Харьковская, Полтавская, Черниговская) с 2600 ярмарками. Большое значение имели: Крещенская (зимняя) - мануфактурная и Троицкая (летняя) - главная шерстяная ярмарка Малороссии. Успенская (осенняя), также главным образом для торговли шерстью, и другие. Полтавская ярмарка предназначалась для торговли разными, преимущественно крестьянскими, товарами. Главным товаром (до 60 %) на Роменских ярмарках являлась мануфактура (из Москвы, Иваново – Вознесенска, Царства Польского и С.-Петербурга).
- 4) Южный район (губ. Астраханская, Екатеринославская, Таврическая, Херсонская, Бессарабская и Область Войска Донского) имел свыше 1000 ярмарок. Наиболее важное значение имели ярмарки Донской области, особенно для торговли скотом и лошадьми. Наиболее крупной являлась Троицкая ярмарка (в слоб. Криворожье в мае); на нее пригонялось до 30 тыс. голов крупного рогатого скота, до 15 тыс. лошадей и до 45 тыс. овец. Затем следуют: Макеевская (в слободе Макеевской), также со значительными оборотами по торговле скотом, сырьем и другими товарами; Вознесенская, Крещенская и Покровская (в станице Урюпской), с торговлей разными товарами. В других губерниях этого района славились Петропавловская ярмарка (Екатеринославской губернии), главным товаром на которой являлась шерсть; Никольская – весенняя и Покровская – осенняя (в Каховке, Таврической губернии), на которых проис-

ходили не только торговля скотом и крестьянскими товарами, но и наем (весной) пришлых рабочих (до 30 тыс. человек ежегодно) землевладельцами Таврической и Екатеринославской губернии.

- 5) Юго - Западный район (губ. Волынская, Киевская и Подольская), с 1000 ярмарок. Главная ярмарка этого района: Сретенская («Контрактовская») - в Киеве. Здесь большую роль играли крупные срочные сделки по торговле хлебом, масличными семенами, растительными маслами, сахаром, металлами, каменным углем, машинами, солью, лесом. Кроме того, здесь заключались арендные и продажные условия на землю, на поставку свекловицы на заводы, с учетом ежегодных результатов свеклосахарной промышленности. На ярмарках Петропавловской (в Ермолинцах) и Троицкой (в г. Балте) в Подольской губернии предметом торга служили мануфактура, рогатый скот, кожевенные изделия.
- 6) Средний земледельческий район (губ. Тульская, Орловская, Рязанская, Курская, Тамбовская, Пензенская, Саратовская, Симбирская и Воронежская), с 2300 ярмарками. Несмотря на обилие ярмарок, только 3,8% их имели значение для крупной оптовой торговли и продолжались более 7 дней; прочие 96,2% носили розничный характер. Наиболее известными были: Коренная ярмарка (в г. Курске), существовавшая с XVII века и имевшая большое значение для здешнего края; Сборная (в г. Симбирске). Главные товары: мануфактура, сырые кожи, сукна, скот и хлеб. Успенская (в слоб. Калач) и Яновская (в слоб. Красноженовой) в Воронежской губернии предназначались для торговли скотом.
- 7) Польский район (10 привисленских губерний). Многочисленные ярмарки этого района не имели большого значения для оптовой торговли. Отдельные ярмарки: Свентоянская (в г. Варшаве) была важной шерстяной ярмаркой, с характером западно - европейских аукционов; Хмелевая (в г. Варшаве 13 - 17 сентября), имела большое значение в торговле местным хмелем. На весенней

и осенней ярмарках в г. Ленчо (Люблинской губернии) торговали лошадьми, овчиной и мануфактурой.

- 8) Балтийский (Петербургский) район (губ. С. – Петербургская, Новгородская, Псковская, Лифляндская, Эстляндская и Курляндская), с 1400 небольшими ярмарками. Наибольшая ярмарка – Успенская (в г. Новой Ладого, Петербургской губернии). Северный район (губ. Архангельская, Вологодская и Олонецкая) имел не более 380 ярмарок. Главными товарами торговли, с одной стороны, были рыба (особенно треска), мука, пушной товар, шкуры морских зверей, тресковый жир, ворванное сало, птичье перо, продукты смолокурения и оленеводства, дичь; с другой стороны – мануфактура, галантерея, бакалея, кожевенные изделия, керамические, стеклянные, металлические и кондитерские товары. Самой важной ярмаркой была Маргаритенская (в г. Архангельске). Здесь поморы и их товары приобретались купцами, приезжающими из Вологодской, Вятской, Костромской и Олонецкой губерний. А также ярмарки: Евдокиевская (в г. Шенкурске, Архангельской губернии), Никольская (в г. Пинеге, Архангельской губернии), Январская в г. Вологде.
- 9) Северо – Западный район (шесть губерний северо – западного края), около 1700 ярмарок. Самая значительная ярмарка – Георгиевская в г. Вильно. Главные товары: хлеб, лен, пенька, лошади, мануфактура.
- 10) Кавказский район (губ. Бакинская, Кутаисская, Тифлисская, Ставропольская и области Кубанская и Терская). Здесь проводилось около 200 ярмарок. Наибольшее значение имела Покровская (г. Георгиевск), проводимая в сентябре. Предметами торга в этом районе были лошади, скот и продукты скотоводства, а также рыба, мануфактура и другие привозные товары.
- 11) Сибирский район имел 630 ярмарок. Вследствие отдаленности края и плохих сообщений они сохраняли здесь еще роль собирателей и распределителей товаров. Влияние железных дорог сказывалось только на некоторых местностях Западной Сибири. В этом районе ярмарочный торг нередко сохранял меновой характер. Иностранцы, охотники и рыболовы, меняли продукты своего

промысла на чай, сахар, водку, порох, дробь, мануфактуру и прочее. Наибольшее число ярмарок имела Тобольская губерния по торговле салом, коровьим маслом и кожами. Летняя - в г. Тюмени и Обдорская - в Тобольской губернии по торговле главным образом мехами. А также две ярмарки Ишимского уезда - Крещенская и Козьмодемьянская. Главные товары - сало, коровье масло и мясо.

Ярмарка в г. Якутске имела исключительное значение для этого отдаленного края. Непроданные товары, например из Китая, оставлялись здесь на складах и распродавались в течение всей зимы. В Забайкальской области - на Верхнеудинской ярмарке и на Спасопреображенской главными товарами были привозная мануфактура, бакалея, местный соленый омуль.

- 12) Среднеазиатский район (области Семипалатинская, Семереченская, Акмолинская, Тургайская, Уральская, Самаркандская, Ферганская, Закаспийская и Сыр - Дарьинская), с 130 ярмарками и с 40 - миллионным оборотом товаров. Здесь на ярмарках денежной единицей нередко являлся вес барана. Ярмарки играли особую роль в торговле так называемым жировым товаром (шкуры, шерсть, сало и прочее), идущим не только в Европейскую Россию, но и за границу. В общей сумме ярмарочного торга скот и продукты скотоводства занимали здесь до 70 %, европейские товары не более 20%. Ярмарки делились на летние и зимние. Из летних наиболее значительны: в Акмолинской области - Константиновская, Петровская и Таинчикульская (в урочище Таинчикуль). Эти ярмарки имели обширный район влияния и связь не только между собою, но и с Куяндинско - Ботовской ярмаркой. Торг был преимущественно меновой; со стороны киргизов предметом мены служил скот и животные продукты, а с другой стороны - хлеб, мануфактура. Из других ярмарок были известны Аулиэтинская (в Сыр - Дарьинской области) и Уильская, весенняя и осенняя ярмарки (Уральской области). Кроме местного скота и его продуктов, сюда привозили шерсть, кожи и хлопок из хивинских владений.

В России существовало специальное ярмарочное законодательство для руководства торговлей. На крупных ярмарках создавались ярмарочные комитеты. С началом первой мировой войны 1914 – 1918 гг. число ярмарок сократилось, уменьшился их товарооборот.

В годы гражданской войны 1918 – 1920 гг. в условиях «военного коммунизма» ярмарки в Советской России не проводились. С переходом к новой экономической политике ярмарки начинают возрождаться. Они делились на всесоюзные, республиканские, областные и местные. Продажа за наличные не превышала на этих ярмарках 1/3 оборота. В начале 1930 г. ярмарки в СССР были упразднены. В послевоенный период они были восстановлены как одна из форм государственной или кооперативной торговли. С 1958 г. периодически устраивались межрайонные и межреспубликанские ярмарки с оптовой продажей и заключением торговых сделок по образцам. В настоящее время роль всех типов ярмарок в России возрастает.

Возникновение и развитие биржи

Биржа возникла в XIII – XV веках в Северной Италии. Но широкое применение в деловом мире получила в XVI веке в Антверпене, Лионе и Тулузе, затем в Лондоне и Гамбурге. С XVII века биржи уже действовали во многих торговых городах европейских государств.

Под биржами подразумевались здания, где собирались деловые люди и причастные к торговле лица для ведения переговоров и заключения оптовых торговых сделок в соответствии с установленными правилами. Первые биржи были лишь товарными, значение которых состояло в том, что они заменили куплю – продажу наличным товаром из рук в руки на покупку по образцам через биржевых посредников.

Говоря о России, надо отметить, что становление биржевых учреждений связано с Петром I. Первая товарная биржа была учреждена в Петербурге еще в

1703 году, но объективные условия не способствовали ее развитию. Через двадцать лет волевым указом 1723 года Петр I предписал «приневолить» купцов к посещению новых коммерческих учреждений. Таким образом, в отличие от Запада инициатива создания биржи принадлежала не торговцам, а государю.

Создание же Московской биржи связано с декретом Екатерины II «Об утверждении плана построения Гостинного двора с биржей при нем», подписанного императрицей в 1789 году. Однако практическая деятельность Московской биржи, расположенной на Ильинке, началась лишь после войны 1812 года. В числе первых российских бирж была и Одесская, основанная в 1796 году.

Заметное развитие биржевого движения в России произошло в 30 – 40 – х годах прошлого столетия, когда рост фабрично – заводских и кустарных предприятий стал стимулировать расширение торгово – рыночных отношений. В эти годы возникли биржи в Кременчуге, Рыбинске, Нижнем Новгороде и других торговых центрах России.

Основным же периодом утверждения биржевой деятельности в России были 60 – 70 – е годы. Это и было связано с экономическим подъемом в стране после реформ 1861 года. Биржи возникли практически во всех крупных городах России.

Вся деятельность биржевых учреждений регламентировалась уставными положениями. В них строго определялась процедура, условия и правила заключения сделок, права и обязанности участников.

К 1917 году в России было зарегистрировано 115 торговых и универсальных бирж и соответствующее число биржевых комитетов.

После Октябрьской революции деятельность биржевых комитетов, как и самих бирж, была прекращена: они не вписывались в теорию и практику «военного коммунизма». Однако НЭП восстановил биржи в правах. Первые товарные биржи в стране Советов были открыты в 1921 году (Вятская, Нижегородская и др.).

К августу 1922 года, когда вышло постановление Совета Труда и Обороне о биржах, их число достигло 50. К 1923 году их насчитывалось 79, а к 1924г. – 109.

Самое большое значение в биржевом обороте имела Московская товарная биржа, оборот которой достиг 39,3% всего биржевого оборота, а затем Ленинградская (9,1%), Харьковская (8,1%), на остальные 109 бирж приходилось – 43,5%.

Большинство бирж, в соответствии с резолюцией IX съезда Советов (1920г.), возникли как государственные, кооперативные или государственно – кооперативные. Однако в некоторых случаях в зарождении участвовала частная торговля. Так, Воронежская биржа возникла как «Объединенная биржа государственных, кооперативных и общественных учреждений и организаций и частных предприятий».

Поскольку юридическая природа советских товарных бирж вызывала споры, разъяснениями Комвноторга от 18 января и 17 февраля 1923 года биржи были признаны общественными организациями. Как организации общественные, товарные биржи пользовались относительной независимостью, устанавливая внутреннюю организацию и распорядок работы биржевых институтов – маклериата, котировальной и арбитражной комиссий и др.

Основным принципом организации товарной биржи была выборность ее органов. Комвноторгу же сообщались данные о личном составе избранного биржевого комитета.

Деятельность бирж была направлена на защиту интересов торговли; создание центрального рынка, выявление состояния рынка и цен; содействие развитию более высоких форм торговли и т.п.

В 1930 году деятельность советской биржи прекратилась. Утверждавшаяся в стране тоталитарная командно – распределительная система не нуждалась более в механизме свободного рыночного регулирования. За плановыми основами народного хозяйства стояла железно- регламентная принудительная система кон-

тролируемого производства и распределения, держащая в руках свободу и права человека, его материальные и духовные потребности.

Возрождение биржи в наши дни продиктовано жизненными требованиями возвращения к разумным методам хозяйствования, апробированным опытом истории человечества. Первой была зарегистрирована биржа Мосгориспоком 19 мая 1990г. Сегодня в России уже около 400 бирж различной специализации, в том числе биржи труда во многих крупных городах. Количество бирж в России большое, но обороты их коммерческой деятельности малые. Однако среди действующих бирж много и крупных, с относительно большим торговым оборотом. Среди них: Российская товарно – сырьевая биржа, деятельность которой охватывает Читинскую, Иркутскую области и Бурятскую АССР, Всероссийская биржа АПК в Рязани и другие. В числе членов этих бирж - крупные промышленные предприятия и зарубежные фирмы.

Сам факт вторичного возрождения биржи – достаточное основание для утверждения, что оно идет от самой жизни как безотлагательное явление насущных экономических потребностей общества. Оптовая биржевая торговля – проверенная веками прогрессивная форма коммерческого посредничества. Нет сомнения, что, преодолев все трудности и препятствия, и Россия не только практически реализует эту форму коммерческих отношений, но и сама включится в мировую систему биржевой торговли.

Товарные биржи сегодня регистрируются в порядке, установленном соответствующим законом России «О предприятии и предпринимательской деятельности».

Почти все созданные в России товарные биржи являются универсальными. Тем не менее идет специализация по некоторым направлениям: МТБ – нефть, нефтепродукты, зерно; РТСБ – металлы; Тюменская и сургутская ТФБ – нефть и нефтепродукты; Росагробиржа, Всесоюзная биржа АПК – сельхозпродукция.

Важнейшие центры биржевой торговли в мире

Для биржевой торговли характерна высокая концентрация оборотов по странам и биржам. Подавляющая часть биржевого оборота сосредоточена в ведущих торговых и финансовых центрах мира – США, Великобритании и Японии, на которые приходится до 98% объема биржевых сделок с товарами в стоимостном выражении. Кроме того, на товарных биржах ведется также фьючерская и опционная торговля ценностями, валютами, процентными ставками и т.п.

Формирование центров биржевой торговли обусловлено действием целого ряда факторов. Среди них важнейшими являются наличие достаточных финансовых ресурсов, развитие средств связи и другой инфраструктуры, удобство географического положения, благоприятное законодательство в части налогового и валютного регулирования.

Крупнейшей товарной биржей мира является «Чикаго Борд оф Трэйд». На ней заключаются сделки с контрактами на пшеницу, кукурузу, овес, соевые бобы, серебро, золото, а также на государственные ценные бумаги, банковские депозиты.

Вторая по величине биржа мира также расположена в Чикаго. Это «Чикаго Меркэнтайл Эксчэйндж». Собственно товары составляют сравнительно небольшую часть ее оборота. Остальное количество приходится на продажи контрактов, в основе которых лежат валюты, евродолларовые депозиты, государственные ценные бумаги. Объем опционных сделок превышает 17 млн.

Третьим по обороту является «Нью – Йорк Меркэнтайл Эксчэйндж», но по объему сделок с товарами эта биржа сопоставима с «Чикаго Борд оф Трэйд». Только в 1989 году на ней было совершено более 32 млн фьючерских и 6 млн опционных сделок с нефтью, бензином, дизельным топливом, платиной и палладием.

В качестве представителей крупнейших бирж Европы можно отметить английские биржи:

- Лондонская биржа металлов (алюминий, медь, свинец, цинк, никель);
- Лондонская международная нефтяная биржа (мазут, дизельное топливо, нефть).

Парижская биржа «МАТИФ» занимает ведущее место по биржевому обороту после ранее перечисленных бирж США. Крупнейшей японской биржей является Токийская товарная биржа. На ней заключаются сделки с хлопковой и шерстяной пряжей, каучуком, платиной, золотом, серебром.

В отличие от международных, региональные биржи обслуживают преимущественно рынки нескольких стран. Так, «Болтик фьючерс Эксчэйндж» в Лондоне ведет торговлю сельскохозяйственной продукцией и ориентирована в основном на рынок стран ЕЭС. Существуют национальные биржи: японские, бразильские, некоторые американские и др. Они обслуживают интересы торговли и промышленности только в странах своего местонахождения.

II. Развитие банковской системы в Европе в XVIII – XIX вв.

Двойственная роль банков в капиталистическом хозяйстве хорошо известна. С одной стороны, они сосредотачивают в своих руках почти все временно свободные денежные средства – накопления капиталистических предприятий, доходы буржуазии и сбережения трудящихся, превращая их в ссудный капитал, поступающий в распоряжение капиталистических компаний и государства. Они обслуживают денежный и платежный оборот, выпуская кредитные орудия обращения, осуществляя расчеты и платежи по поручению своих клиентов. Они проводят фондовые, доверительные и другие посреднические операции. Растет значение банков в финансировании внешней торговли, проведении международных расчетов, перераспределении между странами потоков ссудного капитала.

Однако выполняя функцию «общественного счетовода» и распределения средств производства в общественном масштабе, банки являются капиталистическими предприятиями в денежно – кредитной сфере и стремятся прежде всего к получению максимальной прибыли. Что приводит к противоречию с потребностями развития производительных сил общества. В погоне за наивысшей прибылью банки зачастую нарушают границы кредитования и инвестирования, способствуя тем самым усилению неравномерности экономического развития и углублению народнохозяйственных диспропорций. Жажда наживы толкает клиентов банка на финансовые аферы и преступления, пособниками которых иногда становятся и сами банкиры. Развитие кредита и акционерного дела породило, по словам К. Маркса, «новую финансовую аристократию, новую разновидность паразитов в образе прожекторов, учредителей и чисто номинальных директоров, воспроизводит целую систему мошенничества и обмана в отношении учредительства, выпуска акций и торговли акциями».

Важная роль банков в современной экономике, пожалуй, нигде не проявляется так ярко, как в Швейцарии – небольшой стране с высокоразвитой банковской системой, влияние которой распространено далеко за национальные границы. Крупнейшие швейцарские банки не только занимают доминирующее положение в денежно – кредитной сфере страны и оказывает сильное воздействие на другие отрасли народного хозяйства, но и осуществляют активную внешнюю экспансию, закрепившись в основных международных финансовых центрах.

Банковская система Швейцарии

Развитие ростовщичества и банковского дела в Швейцарии обусловлено выгодным географическим положением страны в центре Европы, на пересечении торговых путей.

Быстрое развитие производительных сил и капиталистических производственных отношений во второй половине XIX в. в Швейцарии сопровождалось

расцветом банковского дела. В 50 – 60 – х годах были созданы ведущие коммерческие и многие кантональные банки. Они возникли на чисто капиталистической основе и принципиально отличались от ростовщической по своей природе «Женевской модели» XVIII в., которая считается прообразом современных швейцарских банков. Если банкирские дома Женевы в средние века ссужали деньги французскому королю и другим европейским монархам, то вновь созданные банки Цюриха, Базеля и Санкт – Галлена ориентировались главным образом на местную промышленность и другие отрасли хозяйства. Крупнейшие швейцарские банки уже в тот период установили тесные связи с промышленными компаниями: «Швейцеришер банкферайн» – с химической и фармацевтической промышленностью, «Швейцерише кредитанштальт» – с электротехнической и машиностроительной промышленностью, «Швейцерише банкгезельшафт» – с текстильной и кружевной промышленностью.

Ускорившийся процесс концентрации производства все больше побуждал швейцарские промышленные концерны ориентироваться на внешние рынки сбыта. В то же время увеличение масштабов накопления денежного капитала вело к образованию его относительного избытка, не находящего достаточно прибыльного приложения внутри страны. В конце XIX в. Швейцария превратилась в крупного экспортера капитала. К началу первой мировой войны швейцарские банки вложили за границей значительную часть своих активов, предоставив крупные займы Австро – Венгрии, Германии, Турции, балканским и латиноамериканским странам.

Швейцарские банки в тот период были подвержены опасностям даже в большей степени, чем их партнеры в других странах. Более половины из приблизительно 1200 банков, основанных в Швейцарии начиная с XVIII в., обанкротились, а еще 150 оказались в столь плачевном состоянии, что были взяты под крыло более устойчивыми финансовыми учреждениями.

Но почему именно швейцарские банки, а не финансовые учреждения других стран привлекают столь пристальное внимание и такое количество клиентов, и почему им придают столь важное значение во всем мире.

Более 50 лет назад швейцарский профессор Жюль Ландман подсчитал общий размер капиталов, вложенных его предками в Европе и отметил: «От Его Императорского Величества в Вене и королей Франции и Англии до малых немецких князьков и французских муниципалитетов – словом, все, кто представлял собой реальную власть в Европе XVIII в., были в долгу у швейцарских кантонов.» Однако, несмотря на то, что большинство кантонов в Швейцарии участвовало в международных финансовых операциях, прототипом современной банковской системы является гордый и независимый город – государство Женева.

Теоретически целый ряд городов мог служить примером для изучения швейцарской системы еще до того, как сложилось единое швейцарское общество. В некотором смысле Базель – исторически наиболее важный центр торговли между кантонами – больше подходит для этого, чем Женева. В начале XVIII века она даже не являлась членом Швейцарской Конфедерации. Но только в Женеве мы обнаруживаем тот микромир всех обычаев, предубеждений и привычек, который обеспечил швейцарской банковской системе ее мировую известность и значимость.

Выбор Женевы как образца объясняется важной для того времени территориальной близостью ее к Франции и тем, что Женева предоставляла убежище денежным капиталам, попадавшим туда из Франции в обход ее налоговой системы, и ссужала ими же французское правительство.

В 1702 г. женевские торговцы иностранной валютой приняли решение не помогать военным усилиям Людовика XIV, но это не дало ощутимых результатов. Как писал Герберт Люти, пока Людовик XIV вел в Европе войны, Женева стала выделяться среди швейцарских городов, принеся интересы своей промышленности в жертву интересам финансовым и торговым». Города же, соперничавшие с Женевой, - Базель и Цюрих – действовали в противоположном направл

ления: они постарались извлечь выгоду из многочисленных ограничений в области торговли, введенных во время войн, для того, чтобы защитить и стимулировать местную промышленность. (То же повторилось спустя столетие во время войн с Наполеоном, когда швейцарцы перестали закупать в Англии новейшее оборудование для текстильной промышленности). В отличие от них Женева превратилась в «заграничного банкира», финансирующего войны Людовика XIV.

Женевские банкиры того времени осуществляли две функции: они снабжали Людовика XIV наличностью, в которой тот постоянно нуждался, а затем помогали ему по мере необходимости переправлять полученные деньги в другие страны – в то время обычная отправка золота и серебра за границу в железнодорожных вагонах была еще невозможна. Женевские банкиры были единственными нейтральными соседями Франции и выполняли существенную и единственную в своем роде роль в переводе средств из одной страны в другую.

Финансистами Женевы была изобретена система «тридцати женевских дев». Она базировалась на новейших достижениях в области медицины и сочетала изобретательность и организационный опыт с совершенно аморальным подходом к вопросам коммерции. В течение 30 лет, предшествовавших Французской революции, женевцы давали возможность инвесторам принимать участие в ссудных операциях с широко распределенным риском. Они ссужали деньги французской казне, используя уже многократно проверенную формулу, согласно которой проценты выплачивались только в течение жизни определенного человека.

Но женевцы намного повышали шансы своих клиентов. Во – первых, они распределили риск на большее число лиц, и поэтому каждый кредитор рисковал только 1/30 частью своих денег, поставленных на жизнь определенного человека. Во – вторых, банкиры предоставляли французской казне один большой консолидированный заем, по которому выплачивались проценты в зависимости от продолжительности жизни каждой из тридцати девушек. Насколько это возможно, банкиры использовали подробную демографическую информацию о членах со-

стоятельных женеvских семей. Они производили отбор только девочек (так как женщины жили дольше, чем мужчины) и только из семей, в которых продолжительность жизни была самой большой. Расчет основывался на последних достижениях в области медицины не случайно: два самых известных врача в городе происходили из семей банкиров. Принятые меры предосторожности оправдали себя: средняя продолжительность жизни каждой из тридцати девушек была не меньше 63 лет, что почти в два раза превышало среднюю продолжительность жизни для Швейцарии того времени, да и для ряда других стран. Хотя преждевременная смерть одной из девушек (которые сами не получали никакой выгоды от действующей системы) могла причинить страшные муки кредиторам. Историк Люти описывает всеобщий траур в день похорон несчастной Пернетт – Элизабет Мартен, умершей в возрасте восьми лет и унесшей в могилу 2 млн фр. невыплаченных процентов.

Изобретательность женеvских банкиров обеспечила городу широкую популярность во время Французской революции 1789 г., когда каждый зажиточный француз, обладающий ликвидными средствами, стремился (зачастую слишком поздно) вывезти их за пределы Франции.

Женева была для них подлинным раем. Неслучайно большинство частных банков города ведет свою родословную именно с этого периода.

Банки Женеvы еще не были банками в строгом смысле этого слова, поскольку в основном занимались не размещением собственных капиталов своих партнеров, а управлением состояниями богатой клиентуры. Они были партнерами, зависимыми от личных связей владельцев. Действовали они весьма осторожно: никогда не рекламировали свои услуги, а надеялись на приток новых клиентов за счет знакомых и родственников уже имеющихся клиентов. Они строили свою деятельность в основном на распоряжении капиталами французских семей, поскольку последние в отличие от состоятельных людей других европейских стран не вкладывали свои капиталы в земельную собственность. Французов больше интересовала сохранность вкладов, чем прибыль, что в значительной

степени облегчало задачу их финансовых советчиков. Французские клиенты в свою очередь рассчитывали на получение негласной информации о своих зарубежных вкладах в обход собственных властей, а возможно, и завистливых или недружелюбных соседей. Женевские банкиры были инициаторами тех методов, которые стали столь привычными в практике современных швейцарских банков. Письма банкиров к их клиентам отправлялись не из Швейцарии, а из самой Франции. Причем не по домашним или служебным адресам клиентов, так как те не желали информировать о своих финансовых делах ни жен, ни деловых партнеров. А если банкиры отправлялись на встречу со своими клиентами, они также принимали определенные меры предосторожности. До настоящего времени в паспорте швейцарского банкира пишется не «банкир», а «адвокат» или «коммерсант». Отправляясь в деловую поездку, банкир брал с собой минимум деловых бумаг и старался запомнить, а не записать состояние счета своего клиента.

Неудивительно, что почти те же меры предосторожности предпринимались и предпринимаются и в тех случаях, когда клиент приезжает в Швейцарию. До сегодняшнего дня на загородных виллах и в отелях проводится не меньше финансовых деловых встреч, чем в конторах. Это - одна из многих причин, объясняющих чрезмерное количество банков на фешенебельных курортах. Нужно сказать, что личного визита представителя банковской фирмы удостоиваются лишь клиенты с «серьезным» состоянием, исчисляемым не одним миллионом долларов. По этой же причине конторы женевских частных банков и по сей день прячутся в тени. О том, что перед вами банковская контора, свидетельствует в большинстве случаев лишь маленькая медная табличка на внушительной двери городского дома средних размеров; на табличке нет названия банка, есть только его условное обозначение.

Женевские банкиры символизируют собой основное преимущество швейцарских банков перед всеми остальными — они всегда рядом с основным источником капитала, обеспечивая ему надежное убежище и уклонение от уплаты налогов. Они не были еще ни «банкирами», ни «швейцарцами»: они управляли

портфелем ценных бумаг и располагались на самой границе Швейцарии. То есть были французами во всем, кроме национальности, но со своими законами и обычаями, регулирующими их деятельность. Они пользовались теми же преимуществами, что и французы, но не испытывали никаких неудобств. Их не завоевывали немцы и им не приходилось отчитываться за свои действия или за действия своих клиентов перед правительственными чиновниками. Собственно швейцарские банкиры часто пытались следовать примеру женевцев и их собратьев из Базеля и Цюриха. Но они были только самонадеянными выскочками, начавшими свою деятельность лишь после 1848 года, когда Швейцария наконец получила конституцию, а товар и деньги стали беспошлинно и беспрепятственно пересекать границы кантонов.

Структура женевских частных банков была определена раз и навсегда во время Французской революции. Три из четырех банков, игравших в 40 – х годах XIX в. важную роль в предоставлении займов, - «Ломбар – Одье», «Пикте» и «Гентч» – до сих пор доминируют среди частных банков Женевы (четвертый член «четверки» был поглощен «Пикте»).

В остальной части Швейцарии все обстояло по – другому. До 1848г. там существовало в основном два вида банков – частные и местные сберегательные (свыше 160). Практически все они начали свою деятельность после 1815 г. Не сколько городов, таких, как Цюрих и Санкт – Галлен, а также один или два кантона позднее основали свои собственные коммерческие организации. «Кантональные» банки были организованы с привлечением государственного капитала не исключая при этом участия частных акционеров. Для швейцарцев они были символом победы демократии над олигархией. Первоначально они создавались с расчетом обеспечения в каждом кантоне хотя бы одного стабильного, надежного финансового учреждения с целью аккумуляции сбережений и использовались для разного рода ссудных операций в местном масштабе. Требования рынка с течением времени заставили их больше заниматься предоставлением ссуд по

недвижимость и кредитов частным компаниям, которые составили почти половину их активов.

Швейцарская сеть банков, самая густая, самая многочисленная и сложная во всем мире, сложилась только за прошлый век и первую четверть нынешнего. В течение 20 лет, начиная с 1848 г., образовались сотни местных банков и почти 50 «земельных» или ипотечных кредитных учреждений. Первый крупный коммерческий банк, «Креди Сюисс», был основан в 1856 г. группой патриотов Цюриха в ответ на попытку Лейпцигского банка открыть в городе свой филиал. По образу и подобию французского банка «Креди Мобилье», новый швейцарский банк был призван стимулировать развитие промышленности и транспорта и был популярным.

В 50 – е и 60 – е годы XIX в. количество банков стало быстро расти: каждый кантон, не имеющий собственного банка, не хотел отставать от других. Угроза монополизации финансирования швейцарской железнодорожной сети иностранными банками заставила местные финансовые группировки создавать достаточно крупные банки, способные финансировать столь солидные проекты. Да и швейцарские концерны стали уже достаточно сильными, чтобы пользоваться кредитами банков, а не рассчитывать только на самофинансирование, как это было ранее.

Один из трех крупнейших банков, которые сейчас доминируют в Швейцарии, - «Креди Сюисс» – начинал блестяще. Первоначально намеченная сумма подписки на акции была превышена в 70 раз, настолько воодушевлены были граждане города Цюриха. И занял фактически монопольное положение в области коммерческих банковских операций этого самого быстроразвивающегося города Швейцарии. С 1850 г. население Цюриха быстро росло и увеличилось в 11 раз. К 1900 г. превзошло по численности население таких городов, как Базель и Женева. Единственным конкурентом «Креди Сюисс» был старинный цюрихский «Банк Лей», основанный в 1755 г. и выдержавший несколько реорганизаций. Банк не прекратил своего существования благодаря патриотизму местного населения, а также желанию большинства из них иметь ипотечный банк и у себя.

«Креди Сюисс» с самого начала был задуман как организация международного масштаба.

Банк, который впоследствии стал называться «Швейцеришер банкферайн» представлял слабо организованную группу банкиров, действовавших в Базеле, пытавшихся на протяжении ряда лет освободиться от влияния немецких банков, которые когда – то сами помогли образовать эту группу. Третий банк, входящий сегодня в «большую тройку», - «Швейцерише банкгезельшафт» – образовался в результате слияния двух местных банков. Один из них действовал в промышленном центре Винтертуре, а второй – в районе Тоггенбург близ Санкт-Галлена, в то время центра быстроразвивающейся вышивальной промышленности.

Бурное развитие банковской системы Швейцарии в середине XIX в. совпало с ростом промышленности в стране.

Несмотря на то, что железнодорожные компании больше всего нуждались в капиталовложениях, займы предоставлялись в основном другим отраслям. С ростом специализации фермеров в производстве мясомолочной продукции росли их потребности в капиталовложениях, и вскоре сельское хозяйство Швейцарии стало самым капиталоемким в Европе. С увеличением притока туристов в страны гор и озер стало увеличиваться строительство отелей. А это также требовало значительных капиталовложений. Процветали, способствуя развитию банков, другие отрасли промышленности: шелковая, вышивальная, шоколадная, часовая, машиностроительная и электротехническая, - все нуждались в услугах банков, тем больше, чем большая доля их продукции шла на экспорт. Банки, входящие сегодня в «большую тройку», были связаны с определенными отраслями промышленности: «ШБФ» с развивающейся химической промышленностью Базеля, «Креди Сюисс» – с производством электроэнергии, единственного вида природных ресурсов страны, и разработкой необходимого для этого оборудования, «Банкгезельшафт» – с текстильной и вышивальной промышленностью и т.д.

Вкладывая средства в промышленность, швейцарские банки были вынуждены учитывать интересы своих промышленных клиентов за рубежом. Их клиентура была типичной и для банков других стран. Но в Швейцарии любая отрасль промышленности состояла из фирм местного, а не национального масштаба. Поэтому неудивительно, что несколько сот банков, основанных в 50 – х и 60 – х годах XIX в., обслуживали максимум один кантон или крупный город. Исключение составлял Федеральный банк, расположенный в столице Конфедерации – Берне. С самого своего основания он пытался открыть филиалы как в германоговорящей, так и во франкоговорящей Швейцарии. Это был весьма смелый шаг: большинство банков не открывало филиалов до начала нашего века, а те, которые решались на это (например, банк Тоггенбурга), ограничивались местным экономическим ареалом, своими кантонами или прилегающими к ним областями. Даже банк Винертура вплоть до 1906 г. не имел филиала в Цюрихе, отстоящем от него на 15 миль. Ни один банк германоговорящей части Швейцарии не помышлял об открытии филиалов во франкоговорящей ее части, составляющей треть страны. (Италоговорящий кантон, в котором проживала лишь десятая часть населения страны, был тем не менее в значительной степени колонизирован банками, за которыми стоял «иностранный» швейцарский капитал).

Несмотря на то, что швейцарская банковская система по ряду серьезных причин претерпела существенные изменения на протяжении прошлого столетия, и, несмотря на то, что она гораздо более централизована, ее структура уникальна. Швейцарское банковское дело признано во всем мире образцовым. Женевский или цюрихский банк прежде всего – «кошелек», хранитель доверенных ему вкладов, он специализируется на работе с депозитами, делая при этом особый упор на совершенную надежность и конфиденциальность вклада. Он проявляет крайнюю осторожность в размещении полученных средств. В Швейцарии впервые начало развиваться страхование вкладов и вторичное страхование размещения банком его капиталов. Большой золотой запас, стабильность швейцарского

франка и политическая стабильность самой страны сделали Швейцарию идеальным «сейфом Европы».

Банковское дело Италии, Германии и Нидерландов

Итальянские средневековые банки были тесно связаны с торговым и судоходным капиталом. Содержание банка в Италии было делом клановым, семейным, поэтому конкуренция принимала форму родовой вражды. Все это, при наличии таких факторов, как горячий итальянский темперамент и радикальный обычай (vendetta), делало экономическую жизнь Италии какой угодно, но только не скучной.

Итальянские банки первыми поняли важность информации в конкурентной борьбе. Их многочисленные агенты, стараясь помешать и по возможности истребить друг друга, держали под контролем все Средиземноморье и забирались далеко на Восток. (Наиболее известный из них – агент – представитель венецианского банка Св. Иннокентия - Марко Поло).

С течением времени торгово – банковский капитал полностью срастается с истеблишментом городов – республик, «съедая» в нем зачатки выборной демократии, и переходит де – факто к прямой диктатуре финансово – промышленной олигархии. Конкуренция между региональными капиталами выливается в форму военных межгосударственных столкновений. Начинаются классические капиталистические войны – колониальные (за рынка сбыта, за контроль над стратегическими торговыми коммуникациями). Особенно натянутые отношения были между двумя крупнейшими центрами итальянского капитализма – Генуей и Венецией. Все прочие, более мелкие города, постепенно примкнули к той или другой стороне. Их торговые и финансовые структуры слились с соответствующими структурами городов – доминантов. Произошло укрупнение финансовых структур и объединение слабого с более сильным.

После слияния образовались две мощные группировки торгового, промышленного и банковского капитала Италии – Венецианская, или Адриатическая, на восточном побережье и Лигурийская, во главе с Генуей, на западном. Итальянский капитал постепенно прекратил свое интенсивное развитие и перешел к развитию экстенсивному – территориальной экспансии, захвату колоний и военному подавлению соперника. Были колонизированы Албания, часть Югославии и Греции. Банковский капитал принял активное участие в кредитовании строительства военного флота, возведения крепостей и факторий, а также в развитии мануфактуры.

Развитие итальянского торгового капитализма было прервано Великими географическими открытиями. Поход Васко да Гамы морским путем в Индию подрубил транзитную торговлю между Востоком и Западом через Левант и свел на нет посредническую роль Северной Италии. Лишившись своего значения, итальянский капитал ослабевал и распался. К началу XVII века Италия была феодальной страной, разделенной между множеством герцогов и князей, королем Сицилийским и Неаполитанским и папой. Финансовые центры Европы переместились на Северо – Восток.

После заката Италии банковскими лидерами Европы стали Германия и Нидерланды. Культура европейских банков той поры была целиком заимствована из Италии. Здесь следует упомянуть великого немецкого финансиста Якоба Фуггера. В молодости он «прошел стажировку» в банках Генуи и досконально изучил итальянское финансовое дело. Возвратившись на родину, он основал настоящую финансовую империю – первое крупное образование чистого финансового капитала.

Контора Фуггера, со штаб – квартирой в Аахене и филиалами во всей Германии и европейских столицах, была передовым финансовым учреждением своего времени. Фуггер выполнял все виды банковских операций – депозитные, ссудные, расчетно – кассовые (именно ему принадлежит идея понятия «чек» в том виде, как мы его сегодня знаем), а также трастовые, опекунские и аудитор-

ские функции. Фуггер держал в Европе целую сеть ипотечных банков, аккумулявавших громадные материальные ценности. Ему же принадлежала идея о замене золотых и серебряных монет бумажным эквивалентом (о китайских бумажных деньгах в Европе тогда не знали).

Фуггер принес в общеевропейское банковское дело итальянские приемы и терминологию. Он же принес и итальянские традиции банковской конкуренции – добиваться вытеснения соперника с рынка любой ценой, не разбирая способов. Главными конкурентами Фуггера были многочисленные еврейские ростовщики и менялы, имевшиеся в каждом крупном городе Европы. Локальные гонения на них ничего не давали; еврейские капиталы – свободные и вложенные – свободно перетекали в безопасное место благодаря устоявшейся культуре еврейского век селя и клановой поруке. Фуггер инспирировал массовые и всеобщие гонения против евреев, унесшие тысячи жизней. Десятки тысяч людей вынуждены были бежать, спасаясь от преследований (в основном в Восточную Европу, в Речь Посполитую). Конкуренция «по – итальянски» не знает морали и жалости. Фуггер захватил контроль над финансовой жизнью Германии, Фландрии и т.д.

После смерти Фуггера его финансовая империя распалась, разбираемая многочисленными наследниками в яростной борьбе. Ее отдельные части стали конкурировать между собой. Но в европейском финансовом деле навсегда осталась итальянская терминология, многие итальянские приемы и принципы, стремление к интернационализации деятельности и к заимствованию нового.

В Германии и Италии банковское дело и банковская конкуренция вновь начинают интенсивно развиваться в 60 – х годах XIX века после объединения немецких княжеств «железом и кровью» под руководством Пруссии и национальной – освободительной революции Джузеппе Гарибальди в Италии. С самого начала германский и итальянский капиталы оказываются тесно связанными с тяжелой индустрией, прежде всего – с военно – промышленным комплексом. В сфере привлечения вкладов частных лиц они проигрывали в конкурентной борьбе

французскими банками, которые через сеть филиалов работали с населением Центральной и Восточной Европы.

В нидерландских банках конкуренция протекала более мягко, драконовских расправ с соперником не наблюдалось. Это объяснялось постоянным экстенсивным расширением морской торговли Соединенных Провинций, которая и была основным полем деятельности банков. Места и прибылей хватало всем. Многие голландские банки, основанные в ту эпоху, успешно просуществовали вплоть до наполеоновских войн, сравнительно мало страдая от внутренней и внешней конкуренции. Они славилась в Европе честностью, точностью и высоким качеством обслуживания. Немалое влияние на это оказывала их близость к Амстердамской Бирже (основана в 1605г.), ведущей в то время в Европе. Именно голландские банки получали свежую биржевую информацию в первую очередь, что само по себе давало им успех перед конкурентами.

Голландия первая применила банковское страхование коммерческих операций, развила межбанковские и надбанковские финансовые структуры. Венчал нидерландскую систему Амстердамский купеческий банк, разбиравший споры между банками и клиентами и исполнявший, таким образом, роль хозяйственного и финансового суда. Он же совместно с администрацией Соединенных Провинций разрабатывал законодательное регулирование банковской и ссудной деятельности.

Банковское дело Франции и Англии

Во Франции кредит начал интенсивно развиваться после окончательного падения Бурбонов и завершения периода политических устройств в 30 – х годах XIX века. При Наполеоне французские банки, еще недавно – ростовщические конторы, были мелки и слабы и не поднимались на уровень национальной или международной конкуренции. Но при Луи – Филиппе (1830 – 1848 гг.) с началом развития промышленности на частном капитале произошел резкий экономиче-

ский подъем. Банки стали укрупняться и вкладывать средства в промышленные предприятия, железные дороги и финансовые операции европейского масштаба. Особенно рос капитал в трех крупнейших банках Франции – «Лионский кредит», «Национальная учетная контора» и «Генеральное общество». Французский финансовый капитал складывался вокруг банков, а не промышленных монополий. Его центром стал Французский банк с директором, назначаемым традиционно из наиболее успешных руководителей частных банков. Французский банк представлял уникальный случай концентрации финансового капитала в национальном масштабе. Таким образом была создана двухуровневая финансовая система, упорядочившая конкурентные отношения. В этом Франция обогнала Британию (Английский банк был формально национализирован лишь в 1864 г.). Следует отметить, что французские банки (должно быть, в силу «ростовщического» происхождения) уделяли сравнительно больше внимания, чем в других странах, работе с мелкими вкладами и привлечению небольших сбережений частных лиц. Если в Англии в банковской конкуренции основную роль играли предоставление займов и выгодное помещение капитала, то во Франции – сфера депозита и расчетно – кассовые операции.

В первой половине XIX века расширился спектр банковских услуг. Все большее распространение получают чековые книжки. По мере становления промышленности банки интенсивнее работали с ценными бумагами – акциями и паевыми свидетельствами, государственными облигациями и пр. Появилась банковская конкуренция в общеевропейском масштабе.

К концу XIX в. центром интересов французского финансового капитала стала ссудно – ростовщическая деятельность за границей. За 1870 – 1913 гг. промышленное производство во Франции выросло примерно в три раза, а экспорт французского капитала – более чем в четыре раза. Хотя больше всего капитал вывозила не Франция, а Англия, именно Франция играла роль мирового ростовщика. Английский капитал представлял главным образом промышленные инвестиции, а французский – займы иностранным государствам. Международно

ростовщичество наложило паразитический отпечаток на всю жизнь страны. Ростовщическая политика французских капиталистов имела мощную опору в лице сугубо рациональной ментальности французов, предпочитающих гарантированный, пусть небольшой, доход, но без экономического риска.

В конце XVII в. в Англии после революции, окончательно покончившей с феодализмом, установился буржуазно – демократический политический строй. А сама Англия, победившая в борьбе за господство на морях Испании и Голландию, превратилась в мировую супердержаву. Оставаясь небольшой страной, она стала центром огромной колониальной империи, куда входила почти вся Северная Америка, Индия и другие регионы. Это означало приток новых капиталов в английскую промышленность. С начала XVIII века, после окончательного разрешения внутривнутриполитической борьбы между Стюартами и Оранжевой династиями, представлявшими соответственно профеодальный и пробуржуазный пути развития страны, начинает развиваться банковская система Англии.

Британская финансовая культура, в общем, никогда не была отсталой, особенно со времен экономического оздоровления страны Елизаветой I, которая обеспечила почти четырехвековую стабильность курса британского фунта стерлингов. Отдельные менялы, ссудные конторы и небольшие корпоративные банки сливаются и образуют крупные финансовые агломерации. Старейшая из них – Английский банк, основанный в 1664г. как частное учреждение и существующий до сих пор (но уже в качестве государственного).

Банковская система Англии 1690 – х годов состояла из кредиторов – банкиров, которые предоставляли кредиты из заемных средств, и ювелиров, которые принимали золото на депозиты и затем предоставляли ссуду. В 1688 году дорогостоящая гражданская война наконец – то закончилась, и на трон Англии взошли Вильям и Мэри. К власти пришла политическая партия, которая проводила политику меркантилизма и грабительского захвата колоний. Самым серьезным противником Англии была Французская империя, и вскоре Англия развязала полувекую войну.

Политика милитаризма оказалась очень дорогостоящей, и в 1690-х Английское правительство обнаружило, что казна истощена и денег нет.

Тогда в 1693 году был образован комитет Палаты Общин, с целью поиска способов получить деньги для правительства. Тогда же появился шотландский финансист Вильям Петерсон, предложивший от имени своей финансовой группы совершенно новый план правительству. В обмен на определенные привилегии со стороны государства, Петерсон предложил создать Банк Англии, который бы выпустил новые банкноты и покрыл дефицит. Сразу же после утверждения банка (1694г.) парламентом сам король Вильям и некоторые члены парламента поспешили стать акционерами новой «денежной фабрики».

Вильям Петерсон потребовал от английского правительства присвоить новым банкнотам статус законного платежного средства. Британское правительство отказало, но Парламент дал новому Банку привилегию содержать правительственные вклады и выпускать новые ценные бумаги для оплаты правительственного долга.

Банк Англии сразу же выпустил новых денег на сумму 760 000 фунтов стерлингов, которые пошли на оплату долга. Это вызвало скачок инфляции, и за два года Банк оказался совершенно неплатежеспособным, что дало определенные преимущества частным ювелирам. Банкноты Банка Англии могли быть свободно обменены на обращающиеся металлические монеты.

В 1696 году Банк Англии, управляемый магнатами правящей политической партии Виги, столкнулся с угрозой конкуренции. Партия Тори попыталась учредить новый National Land Bank, и хотя данное предприятие не удалось, Банк Англии сразу же предпринял меры. В следующем году парламент принял закон, запрещающий учреждение в Англии крупных банков. Согласно этому же закону подделка банкнот Банка Англии каралась смертной казнью.

В 1708 году закон еще более ужесточился. Теперь стало незаконным выпускать векселя на предъявителя (это право было дано только Банку Англии) и создавать компании, состоящие больше чем из шести человек (партнеров), а также

предоставлять краткосрочные кредиты сроком до шести месяцев. Таким образом, конкурентами Банка Англии могли стать маленькие банки числом участников менее семи.

Несмотря на эти условия, Банк Англии все – таки столкнулся с сильными конкурентами со стороны партии Тори во время пребывания на престоле королевы Анны. В 1711 году была создана Компания Южного моря (South Sea Company), возглавляемая премьер – министром Робертом Харлей, которая стала сильным конкурентом Банку Англии, но она обанкротилась уже через девять лет. Это банкротство подвергло Банк Англии натиску со стороны вкладчиков, и банку было дано право приостанавливать платежи монетами. Подобному натиску Банк Англии подвергся во время вступления на престол Бонни Принца Чарли в Шотландии. И вновь Банк Англии приостановил платежи.

Во второй половине XVIII века появились частные банки, выпускающие векселя. К 1793 году их насчитывалось около 400. Финансирование длящихся поколениями войн с Францией, начавшихся в 1790 – х, привело к приостановке платежей монетами третьей частью банков Англии в 1793 году, а затем и самим Банком Англии в 1797 году. Позже к ним присоединились и остальные банки.

Эта приостановка длилась 24 года вплоть до завершения войны с Францией. Во время этого периода до 1821 года банкноты банка Англии служили настоящими деньгами (хотя еще незаконно), а после 1812 до конца этого периода стали законным платежным средством. Как и следовало ожидать, в это период появился ряд ненадежных банков. В 1797 году в Англии и Уэльсе было около 280 «country» банков, а к 1813 году их число превышало 900. К 1816 году общее число банкнот составило 24 миллиона фунтов стерлингов, увеличившись вдвое по сравнению с 1797 годом.

В 1826 году вследствие либерализации банковского дела корпорациям было разрешено выпускать предъявительские векселя, но эта свобода была ограничена специальным «радиусом - 65 миль от Лондона». В 1833 году были разрешены услуги по приему депозитов. В дальнейшем «country» банки, которые раньше

могли обменивать свои банкноты на металлические деньги, получили право обменивать их на банкноты Банка Англии. Все эти изменения усилили позиции Банка Англии, и с этого момента он функционировал как полноценный универсальный банк. В середине XIX в. Лондон превратился в мировой кредитный центр. Английский банк постепенно становился «банком банков», кредитующим не только промышленность и торговлю, а всю кредитную систему страны и даже мира.

III. О развитии фабрично – заводского производства в России

В России в XVIII веке складывается хозяйственно – региональная структура мануфактурной промышленности. Предпосылки появления мануфактурного типа производства были созданы с возникновением и развитием промыслов и ремесел. С развитием рыночных связей они приобрели тенденцию к укрупнению. Текстильное производство развивалось в центральных губерниях – Московской, Владимирской, Костромской, Ярославской и в Петербурге. Первые централизованные полотняные и суконные мануфактуры возникли в России в начале XVII в. при поддержке монаршей власти в Москве и в Петербурге. Они развивались на фоне широкого мелкого промысла. В крестьянском хозяйстве осуществлялась первичная обработка льна, прядение и ткачество льняных изделий.

Льняная пряжа вырабатывалась в крестьянских светелках с помощью ручных веретен, очень редко применялись самопрядки. В порядке опыта введено было машинное прядение льна на Александровской мануфактуре в Петербурге 1811 г. Но механическая пряжа сбыта не нашла. Только в 50 – е годы стало развиваться машинное прядение. Полотняная мануфактура соединила в производственном процессе ткачество и отделку готовых изделий. Процесс разделения труда выражался в обособленности ряда операций: варке, отбелке, сушке. На мануфактурах для ткачества использовались и узкие станы кустарного типа, и иностранные станки с широкой рамой, которые обслуживало два человека. Сначала

на них работали иностранные мастера. Они обучали своему искусству русских учеников.

Сохранение узких станов свидетельствовало о глубоких и прочных корнях культуры крестьянского ткачества. Ручные ткацкие станки завезенные в начале XVIII в. служили до начала XIX в. Основным инструментом ткача было бердо – длинный гребень, представляющий собой раму с укрепленными поперек тонкими пластинками или зубьями (сначала были деревянные, потом металлические). Самостоятельной операцией была аппретура (отделка) тканей.

Ткачи и прядильщики составляли почти 70% всех рабочих России. На мануфактурах вырабатывалось много видов полотна – каламенок, полукаламенок, стамед, равендук, фламское и парусное полотно, скатерти, салфетки и т.д.

Первые суконные (шерстяные) мануфактуры предназначались для приготовления армейского сукна.

Регламент суконным и каразейным фабрикам 1741 г. выделял разные профессии (т.е. было уже разделение труда):

- шерстесниматели (снимали с овчин),
- шерстомыляры,
- шерсторазбиратели,
- шерстобиты,
- чесальщики,
- бабинщики,
- сновальщики (наматывали на барабан),
- ткачи и др.

Вытканное сукно мыли, удаляли грубые волоски, разглаживали ткань. В начале XIX века в России на крупных предприятиях утвердилось прядение шерсти для сукноделия. Новинкой становится, по сравнению с крестьянским трудом, широкий ткацкий стан. А потом и гребенное чесание, в результате которого тонкая длинная шерсть после прядения шла на производство камвольных безворсовых тканей- кашемир, камлот, трико, фланель и др. Камвольное производство в

самостоятельную отрасль сформировалось в 30 – е годы XIX века. Причем отечественное сырье шло только на изготовление грубых сукон и каразеи. А для безворсовых тканей использовалась импортная тонкорунная шерсть. Первыми стали производить пряжу гребенную из отечественной шерсти для камвольной ткани фабриканты Гучковы. Первые шелковые централизованные мануфактуры появились в Москве в XVIII в. Для этого производства шелк – сырец или пряжа ввозились как из восточных, так и из западно-европейских стран. Производство хлопчатобумажных тканей было освоено в XVIII веке в основном в районе около Астрахани, а затем в середине XVIII века в Петербурге. Первые ситцевые мануфактуры принадлежали иностранцам. Все они работали на привозном сырье. В конце XVIII в. в с.Иванове были созданы первые ситцевые мануфактуры.

Континентальная блокада и Отечественная война 1812 г., фритрегерские тарифы 1816 и 1819 гг. тяжело отразились на шелковой и хлопчатобумажной промышленности (не было сырья). Мануфактуры потом восстанавливались и основывались уже на вольнонаемном труде. Но ткани шли исключительно на внутренний рынок. В 30 – е годы XIX в. московские фабриканты Рогожины стали применять жаккардовые станки. Им принадлежала и инициатива механического сучения и размотки шелка. Жаккардовые станки были ручными, на них изготавливались узорчатые материи. К 1856 г. в России действовало 900 жаккардовых станков (в основном в Московской губернии).

В Закавказье и Южной России в шелководческих районах развивалось шелководство, т.е. получение шелка. В конце XIX века наиболее сильное развитие производства шелка было обусловлено представленными привилегиями для фабрикантов, которые занимались его производством (пяти иностранцам и трем российским купцам). В конце XIX в. развивалось мелкое производство по подготовке к шелковому производству, в основном размотка шелка – сырца и сучение.

На ситцевых мануфактурах цилиндрические машины (вал с выгравированным рисунком) появились в России в начале XIX в. (а в Англии – в конце XVIII в.). Первая такая цилиндрическая машина была установлена в 1817 г. в за-

ведении московского купца М. Вебера. Появляются ткацко – набивные мануфактурные заведения, возникает бумагопрядение, пряжа для которого в основном была импортная. Везде широко использовался крепостной труд. В 40 – х годах XIX в. эти предприятия перешли к купцам, а крестьяне по отношению к купцам сделались наемными рабочими.

Позднее развивается крашение как отдельная отрасль. Наиболее крупной была мануфактура фабриканта Лимана. На его мануфактурах впервые было освоено закрепление масляных красок химическим составом, чтобы ткани не линяли (хотя в с. Иваново в середине XVIII в. применялись заварные краски).

Красители были растительного происхождения – крап (марена) и индиго. Из них, приготавливались красная (андриапольская) и синяя (кубовая) краски. Первые красители были импортные. Но в 30 – е годы на юге России началось разведение и выращивание местных красителей (например, на Кавказе разводилась марена). В Москве химические заведения в середине XIX в. обрабатывали марену для улучшения качества по особой авиньонской системе.

В 1855 г. в маленьком городке Моековской области, Павловском Пасаде, был создан «Торговый дом Я. Лабзина и Е. Грязнова». Фабрика сначала занималась крашением шерстяных и полушерстяных платков. Но потом освоила выпуск чистошерстяных тканей, ввозившихся ранее из Германии и Австрии. Император Наполеон I привез из похода в подарок Жозефине великолепную восточную шаль – и в Европе началась «шалевая лихорадка». Причем кашемирские шали – прямоугольные (~ до 3м) - представляли изысканный вкус. Именно фирма Я.Лабзина и Е.Грязнова первой в России наладила выпуск шерстяных и полушерстяных тканей с набивным рисунком, полюбившимся российскому покупателю. Художественная отделка шалей была ориентирована на разные вкусы и слои общества. Фабрика выпускала не только шерстяные, но и шелковые шали из гроденапля, а также из дешевой китайской нанки. Хотя шаль подарил нам Восток (Индия, Персия, Турция), но восточный узор – «боб» или «огурец» быстро стал традиционно русским.

Шали в «огурцах» – называли еще «персидскими». В XIX в. их производили на мануфактуре Пейслей из шерстяной пряжи, а на Большой Японской мануфактуре во Франции – из шелковых нитей.

Русские помещики предприниматели Н.А. Мерлина и Д.А. Колокольцев и другие подхватили идею паласного ткачества шалей, организовали его производство. В рисунках появилась сложная игра светотени (до 60 оттенков). В производстве часто использовали козий пух: 13 граммов пуха давали нить 4500м. В первой четверти XIX в. в России горожанкам считалось обязательно иметь 5 – 6 шалей – в русском, восточном, западно – европейском стилях.

Широко известны были Оренбургские плетеные шали. Для них использовался пух среднеазиатских коз. Это ремесло появилось в среде уральских казачек (по реке Яик). Имело место и кружевоплетение, и вышивка. В 1861 г. уральская казачка М. Ускова получила в Лондоне на международной выставке медаль «За шали из козьего пуха» и премию 125 рублей серебром.

В России школ по подготовке рабочих кадров для мануфактур, как на Западе, не было. Однако 1825 г. учреждено в Москве «Общество поощрения мануфактурной промышленности». Через 2 года (1827) оно было объединено с Московским обществом сельского хозяйства. Целью общества стало открытие специального учебного заведения – практического училища для фабрик. Таким впоследствии стал Технологический институт, открытый в Санкт - Петербурге в 1828г.

В Санкт – Петербурге в 1830 –1833 гг. еженедельно выходила газета «Северный муравей», рассчитанная на промышленников и коммерсантов. В 1833 – 1859 гг. издавался «Журнал общепользных сведений», содержащий сведения по истории ремесел, об открытиях и изобретениях, большей частью заимствованных из иностранных журналов.

Распространение новых механизмов, усовершенствованных орудий труда, практики их использования происходило путем создания так называемых образ-

цовых заведений. Первым таким заведением стала Александровская мануфактура, основанная в Санкт – Петербурге в 1798 г.

В конце 30 – х годов правительство поддержало инициативу секретаря Ярославского общества сельского хозяйства Е.С. Карповича о создании «образцовых» заведений для улучшения полотняных изделий. В 1839 г. Е.С. Карпович открыл на р. Талице «Общественную белильню», которая должна была помочь «исправить неискusное беление полотен в хозяйстве крестьян». Были туда приглашены иностранные мастера. Первые металлические чесалки ввел тоже Е.С. Карпович. Благодаря этому жаккардовые станки, появившиеся на мануфактурах, в конце 40 – х годов начали применяться по деревням «между простыми крестьянами».

Мануфактура в текстильном производстве влияла на распространение новых технических и технологических усовершенствований, способствовала унификации всего производства.

Но на Западе - уже капиталистическое производство, которое было гораздо выше по сравнению с крепостными предприятиями и мелкими кустарными производствами. В России был создан к середине XIX в. только фундамент для капиталистического производства.

После отмены крепостного права промышленное производство и предпринимательство претерпело серьезные изменения. За пятьдесят лет (с 1861 по 1917 год) аграрная Россия превратилась в державу, занимавшую пятое место в мире по объему промышленного производства.

Промышленная революция, которую развитые страны Европы пережили в более ранний период, позволила России за короткое время сделать бросок в капитализм.

В этот период сложились в стране основные индустриальные районы – Центрально – промышленный, Северо – Западный, Польский, Уральский (горнозаводской), Южный (металлургический) и Бакинский. Предприниматели стали составлять образованный, профессионально подготовленный социальный слой.

Только крупная буржуазия (руководители акционерных и частновладельческих компаний) насчитывала около 7 тыс. человек.

Большинство из них начали свою деятельность еще в дореформенный период. Такими были представители известных торгово – промышленных фамилий: миллионеры сахарозаводчики Бродские, «хлопковые бароны» Кнопты, клан Вогау, банкиры Поляковы, золотопромышленники Гинцбурги и др.

В этой группе доминировали владельцы огромных личных состояний. Например, братьям Бродским, Г.Е. Гинцбургу и Л.С. Полякову принадлежали более 20 тыс. десятин земли, да еще недвижимость в городах. Причем одна треть крупной буржуазии принадлежала к дворянскому сословию. Хотя большая часть из них была «новым дворянством», получив доступ в сословие «по чину» или «по ордеру» – К.Л. Вахтер, братья Поляковы, А.Я. Прозоров и др. Это свидетельствовало о высокой степени концентрации и слиянии банковского и промышленного капитала.

Значительной была группа дельцов – потомственных купцов. Некоторые из них были иностранцами, принявшими русское подданство – А.И. Грубе, К.П. Каложи, Э.Е. Линдес и др.

Существенной чертой российских предпринимателей было служение своим богатством делу милосердия и просвещения. Около 5 тыс. благотворительных обществ и более 6 тыс. благотворительных заведений действовало в России в начале XX века. Широко известна подвижническая деятельность создателей знаменитой галереи П. и С. Третьяковых, одного из основателей МХАТа С. Морозова, книгоиздателя К. Солдатенкова и многих других.

Часть делового мира стремилась участвовать и в создании программы экономического роста страны совместно с научной интеллигенцией. В 1908 – 1913гг. в Москве в особняках А. Коновалова и П. Рябушинского проходили так называемые «экономические беседы», в которых принимали участие известные ученые: экономист, ректор МГУ А. Мануйлов; социолог П.Б. Струве; юрист П.Новгородцев и др. Они хотели совместными усилиями людей делового мира и

ученых выработать систему практических мер монополизации промышленности, организации научных экспедиций и др. «Экономические беседы» способствовали расширению мировоззренческого уровня российских предпринимателей.

Зародившаяся в Средневековой Европе гильдейская организация в XVIII веке себя изжила. Поэтому по инициативе С.Ю. Витте в 1898 году в соответствии с законом о промысловом налоге было отменено обязательное приобретение купеческих свидетельств для желающих заниматься коммерческой деятельностью.

Государство контролировало деятельность предпринимателей через различные советы и союзы (например, Совет торговли и мануфактур – 1872 г. и др.). В начале XX века в России насчитывалось около 150 предпринимательских организаций. В 1905 – 1907 г. в годы революции в России формируется «политическое сознание» русских капиталистов. Они выступили с требованием установления конституционно – монархического строя, созыва законодательного парламента, отмены административно – чиновнического произвола. Но вследствие непопулярности в обществе идеи создания буржуазной партии, деловая Россия так и не создала собственную политическую партию.

Политическому объединению более трехсот предпринимательских организаций страны был призван содействовать возникший по замыслу П. Рябушинского Всероссийский торгово – промышленный союз накануне февральской революции. Но в 1917 году политическое влияние предпринимателей в России было очень слабым.

К началу двадцатого столетия по производству промышленной продукции на душу населения Россия находилась на уровне Италии и Испании, уступая во много раз передовым индустриальным странам. Кроме этого, сельскохозяйственное производство преобладало над промышленным. Например, в 1905–1914гг. на долю России приходилось 20,4 % мировых сборов пшеницы, 51, 5 % ржи, 82,6% льняного волокна.

В начале XX века Россия вошла также в число крупнейших производителей яиц и коровьего масла. Но и в сельском хозяйстве в начале 90 – х годов было

производство продукции на душу населения ниже, чем в других аграрно – индустриальных странах. Причем 9/10 промышленной и земледельческой продукции Российской империи приходилось на ее Европейскую часть. В России было велико различие между отсталыми и передовыми сферами хозяйства и территориями.

Продвигаясь по пути индустриального развития вслед за западными странами, Россия имела возможность использовать их технические достижения и опыт машинного производства. Об этом свидетельствует громадный импорт машин. В Россию ввозились из – за границы главным образом производственные машины (станки, паровые и электрические двигатели) и заводское оборудование, сельскохозяйственные машины и орудия. Удельный вес продукции отраслей группы «А» в валовой продукции промышленности России поднимался почти до 40%, а в развитых капиталистических странах – не более 1/3. Это свидетельствовало в основном о высоких темпах развития страны.

В условиях индустриализации на основе использования зарубежной техники и российские ученые, и инженеры в основном приспособляли ее к современным условиям. Но к началу XX века подъем промышленности создал предпосылки для развития технической мысли. В 1907 г. на конкурсе на поставку паровозов для румынских железных дорог Коломенскому и Луганскому заводам удалось потеснить берлинскую фирму «Борзиг» и получить часть заказа и др.

Впечатляющими были успехи и в самолетостроении. В 1912 – 1913 гг. Русско – Балтийский завод приступил к производству крупных многомоторных самолетов конструкции И. Сикорского – «Русский витязь» и «Илья Муромец».

Машиностроение наряду с черной металлургией были передовыми в техническом отношении отраслями российской промышленности. Быстрое расширение в пореформенный период сети коммуникаций – железных дорог и водных путей сообщения – придало машиностроению транспортное направление. Отечественное производство паровозов и вагонов приобрело наибольший размах, и

российская промышленность полностью удовлетворяла возросшие потребности в подвижном составе.

Положение Комитета министров и департамента Государственной экономики Государственного Совета « О мерах к привлечению частных капиталов в дело железнодорожного строительства в России» признало целесообразность « Льгот для частных железных дорог, имеющих государственное значение».

Это способствовало повышению темпов железнодорожного строительства в стране. В период с 1908 по 1913 годы частные железные дороги России эксплуатировали 33% общей сети железных дорог, перевозили 27 % всех грузов. Но первая мировая война резко ухудшила состояние железных дорог России.

В пореформенный период имела место и миграция предпринимателей из — за границы. Ее первыми объектами были хлопчатобумажное и сахарное производство. Товарное мукомольное производство развивалось в конце XIX века особенно в Поволжье (Саратов, Самара, Ярославль, Нижний Новгород) и на юге (Донская, Киевская, Полтавская и др.). Российская сахарная промышленность также отличалась высокой концентрацией производства, наиболее развита была на юге страны финансово — промышленная группа.

В начале XX столетия в России был высокий уровень и пивоваренного производства. В стране насчитывалось свыше 1000 заводов. Среди них: Пивомедоваренный в Петербурге, завод акционерного общества «Бавария» и Хамовнический в Москве, завод «Товарищества А. Вакано и К^о» в Самаре и др.

Особенно быстрыми темпами развивалась кондитерская промышленность (фабричное Товарищество «Жорж Барман» в Петербурге, Товарищество «А. Абрикосова и сыновей» в Москве). Зарождалось новое промышленное производство по изготовлению макарон и консервов.

Развивалась винная промышленность. Хотя производство водки в России было сферой дворянского предпринимательства, охраняемого государством и казной, в конце XIX в. появились новые фабричные производства: «Торговый дом П.А. Смирнова», «Товарищество Н.Л. Шустов с сыновьями» и др.

Иностранные предприниматели способствовали и становлению новых производств: электротехнического, парфюмерного, кондитерского. В 70 – 80 годы XIX столетия иностранное предпринимательство в России стало смещаться в сторону отраслей тяжелой промышленности (горно-добывающей, металлургической, металлообрабатывающей, химической) и городского хозяйства. Гигантское увеличение масштабов капиталистического производства в последней трети XIX в. оттеснили на второй план индивидуальный капитализм капитализмом ассоциированным – т.е. акционерными компаниями, все это предопределило и усиление роли банков в капиталистическом предпринимательстве.

Складывание банковской системы началось в России в то время, когда в странах Западной Европы этот процесс завершался. Носителями накопленного в Европе опыта часто были служащие иностранных кредитных учреждений.

Первые шаги по пути финансирования промышленности в России иностранные банки сделали уже в 80 – е годы независимо от российских. В дальнейшем между ними и петербургскими банками устанавливается постоянное сотрудничество.

В эти годы много технических специалистов из стран Европы иммигрировали в Россию. По данным общей канцелярии министра финансов С.Ю. Витте за 1898 г. в 51 губерниях европейской России иностранцы составляли 0,7% рабочих заводов и фабрик, 8,5% мастеров и 7,1% директоров и служащих администрации.

В период кризиса 1899 – 1903 гг. многие иностранные акционерные общества развалились. В 1908 – 1913 гг. на их долю приходилось около 70% прироста иностранных капиталовложений. Стала меняться стратегия иностранного капитала, появляется финансовый контроль акционерных обществ через российские банки. Но в годы первой мировой войны их число вновь возросло.

В условиях экономического роста страны и увеличения роли отечественного капитала усилилось деловое сотрудничество российских и иностранных банков. Но определяющим фактором экономического развития России иностранные инвестиции не являлись.

В конце XIX в. многие развитые страны (даже США и Германия) отгораживались таможенными барьерами от иностранной торговой конкуренции. Барьер в России был, если не очень высоким, то очень плотным. Он охватывал более широкий ассортимент товаров.

По размерам своей территории, разнообразию природных условий, наличию возможностей для развития капитализма, способности впитывать иностранный капитал Россия была похожа на США. Но в США правил капитал, а в России у власти была прежняя феодальная элита, которая формировала капитализм, заботясь прежде всего о своих интересах. Поэтому экономическое положение в России было сложным и противоречивым.

Бюджетный дефицит создавался за счет превышения чрезвычайных расходов над чрезвычайными доходами. Развивающееся железнодорожное строительство было тяжелым для экономики России. Государственный долг России был велик, железнодорожные займы составили только в 1907 г. – 36,7%.

Характерными чертами экономики России в период с 1900 – 1913 гг. были:

1. Резкий отрыв в темпах прироста между промышленностью и сельским хозяйством.
2. Близость в темпах прироста промышленности и такой важнейшей инфраструктурной отрасли, как транспорт.
3. Умеренный рост торговли, которая на макроуровне не была сдерживающим фактором экономического развития.
4. Нормальное в условиях России определение темпов прироста строительства над общим приростом.

То есть, как отмечал П.И. Лященко, ко второму десятилетию XX века вместе с промышленным подъемом, усилением товарного обращения шел довольно значительный процесс интенсификации и подъема сельского хозяйства, дифференциации деревни с выделением крепкой, хозяйствующей мелко- и среднебуржуазной верхушки.

Транспорт долго был узким местом в развитии всей экономики, и это было характерно для молодых, т.е. экономически развивающихся стран, в экономике которых имелись диспропорции. В этот период темпы развития связи (как отрасли) были высокими, хотя сам по себе уровень ее был очень низок. В конце XIX в. встав на путь капиталистического развития, России, чтобы выдержать конкуренцию среди европейских держав, нужны были высокие темпы индустриализации всего народного хозяйства. Чтобы утвердить этот путь капиталистического модернизма, государству важно было решить множество финансовых проблем. Министерство финансов, руководимое С.Ю. Витте, непосредственно занималось разработкой и реализацией торгово – промышленной политики. Но экономическое состояние страны, а прежде всего бюджета было непрочным (особенно после неурожая и голода 1891 – 1892 годов).

С.Ю. Витте, продолжая политику И.А. Вышнеградского, осуществлял выкуп внешних и внутренних займов. К концу 1894 года размер ежегодных платежей по займу сократился, составив 13,4 млн руб. золотом и 30 млн кредитных рублей.

С.Ю. Витте удалось несколько улучшить положение, и прежде всего благодаря урожаям 1893 – 94 гг. Анализируя сложившееся положение, он пришел к выводу, что «целью финансовой политики должно быть разумное содействие экономическим успехам и развитию производительных сил, что является непременным условием прочности государственных финансов, экономики и благосостояния населения». А правительство, как отмечал С.Ю. Витте, должно иметь возможность «широко воздействовать на народную промышленность, направляя ее в ту или другую сторону соответственно общегосударственным потребностям».

Стремясь упорядочить структуру бюджета, его доходные и расходные статьи, С.Ю. Витте добился четкого разграничения бюджетов. Он мечтал о сильной России, стране со здоровой развивающейся экономикой и вполне кредитоспособном партнере на мировом денежном рынке.

Создание фонда «свободной наличности» казначейства, а не просто достижение превышения доходов над расходами, стало важнейшим направлением С.Ю. Витте в работе над структурой бюджета России. Механизм получения «свободной наличности» был довольно прост. Доходные статьи заведомо уменьшались. Сэкономленные деньги направлялись в основном на строительство казенных железных дорог, а затем на усиление резервов Государственного банка, предоставляя Министерству финансов более широкие возможности для ведения экономической политики.

Кроме этого, Министерство финансов повысило ввозные пошлины. Это было традиционной политикой. Но С.Ю. Витте ввел принципиально новые начала во внешнеторговую политику. Учитывая, что на Западе распространена была дифференцированная система таможенных тарифов, С.Ю. Витте добился принятия Нового закона в 1891 г. Согласно этому закону, министру финансов предоставлялось право, с санкции царя и по его соглашению с министром иностранных дел, при необходимости повышать ставки тарифов для стран, которые для России не оказали благоприятных условий.

Фискальные результаты новой тарифной политики С. Витте были успешны, российский таможенный доход, достигнув в 1899 г. 219 млн, а в 1903 г. 241 млн руб., составил примерно 14 % доходной части государственного бюджета.

Торговый баланс стал активным. Причем число отраслей промышленности, поставивших в 90 – е годы продукцию на экспорт, увеличилось (нефтяная, текстильная, пищевая и др.). Высокие пошлины ограждали российских предпринимателей от иностранной конкуренции, в полном отсутствии конкуренции на внутреннем рынке, и привели к росту цен на промышленную продукцию, это повышало прибыль предпринимателей.

В этот период шел интенсивный рост инвестирования иностранных капиталов в производство России. Но, как ни странно, стали ощущаться негативные последствия:

- сужение потребительского рынка (особенно аграриев);

- протесты общества на повышение цен на иностранные товары, и др.

И все недовольство было обращено на министра финансов.

В условиях жесткой критики и нападков на Витте политику протекционизма пришлось изменить. Большую поддержку С.Ю. Витте оказал ученый Д.И. Менделеев. Он написал Николаю II письмо, в котором обращал его внимание на то, что покровительство промышленности не противоречит интересам сельского хозяйства, а наоборот.

С. Витте сам понял, что покровительственные тарифы не могут решить все проблемы, которые усилили бы регулирующую роль государства и устранили неблагоприятные факторы. Одним из факторов была неустойчивость русского рубля, и С.Ю. Витте стал укреплять российскую денежную систему.

Основным пороком денежной системы в России был избыток кредитно-бумажной массы, что приводило к финансовым спекуляциям. В поисках путей оздоровления финансов России Витте применял административные методы. В январе 1893 г. Особенная канцелярия по кредитной части обратилась к коммерческим учреждениям с циркуляром – предостережением о проводимых спекулятивных сделках на курс кредитного рубля с тенденцией в сторону понижения. Так, это наносило вред экономическим интересам России. Министерство пыталось установить усиленный контроль за циркулированием денежной наличности. Но практически изменить ничего не удалось. Витте даже хотел ввести дополнительную эмиссию кредитных билетов. Но понял ошибочность этих расчетов и стал более глубоко изучать деятельность своих предшественников: Бунге Н.Х. и Вышнеградского И.А. Они тоже в свое время пытались укрепить курс рубля и увеличить запасы золота в стране. Продолжение их курса по увеличению доходов от экспорта и импорта, конверсии внешних займов, уменьшение сроков выплат и понижение процентов по ним, уменьшение процентов доходов от облигаций и закладных листов земельных банков - это должно было способствовать переливанию капиталов в торгово – промышленную сферу.

Но нужна была кардинальная реформа. Большую помощь С. Витте в подготовке реформы оказывал банкир А.Ю. Ротштейн. 15 марта 1895 г. была уже представлена программа реформы Комитету при министерстве финансов. Из возможных вариантов базового обеспечения реформы – проводить ли ее на базе монометаллизма (и золото, и серебро), С. Витте остановился на золоте, т.к. все крупные партнеры России на Западе уже перешли на золотое обращение.

Но не все были согласны с предстоящей реформой. Сама идея укрепления курса рубля и перехода на универсальный золотой паритет отвечала задачам развития промышленности. Но аграрному сектору в ближайшее время она никаких выгод не сулила и даже грозила потерями. Советниками С.Ю. Витте по проведению реформы были профессор петербургского университета И.И. Кауфман и директор департамента финансов министерства Н.Н. Кутлер. Сам С. Витте высоко оценивал значение реформы.

Денежная реформа проводилась поэтапно в течение 1895 – 1897 гг. В феврале 1895 г. С. Витте представил в Комитет финансов проект закона о разрешении сделок за золотую монету. Следующим шагом был закон 8 мая 1895 г., утвердивший два положения:

1. Всякие дозволенные законом письменные сделки могли заключаться на российскую золотую монету.
2. По всем таким сделкам уплата могла производиться либо золотой монетой, либо кредитными билетами по курсу на золото в день платежа.

Введены были правила приема банком золотой монеты на текущий счет. Вскоре эта операция была разрешена и коммерческим банкам, «которые объявили, что они принимают золото по текущим счетам и всем обязательствам». Государственный банк вынужден был выступить с официальным заявлением о покупке золота по стабильным ценам, что привело к установлению паритета между кредитным и золотым рублем в пропорции 1,5 : 1. С.Ю. Витте в период реформы, отстаивая ее, несколько раз выступал в Государственном совете и отмечал,

что «на почве расстроенного денежного обращения ничто твердо стоять не может».

Технически суть реформы сводилась к тому, чтобы стабилизировать курс бумажного рубля, учитывая его девальвацию, путем сохранения фактического его курса и допустив свободный размен кредитных билетов на золото. Витте подчеркивал, что реформа должна осуществляться без малейших потрясений и искусственных изменений, ибо на денежной системе покоятся все имущественные и трудовые интересы населения.

Достичь этого, он считал, можно только введением золотого размена рубля по уже утвердившемуся курсу. (Один кредитный рубль равен $66 \frac{2}{3}$ копеек золотом). Окончательно денежная реформа при поддержке Николая II в обход совета была введена указом 29 августа 1897 г. Государственный банк стал единственным в стране эмиссионным учреждением. Но только он мог выпускать не обеспеченные золотом кредитные билеты на сумму примерно 300 млн руб., остальные должны были быть обеспечены золотом рубль за рубль.

К 1898 г. запас золота оценивался в 1146 млн руб., а в обращении находилось золотых и серебряных монет на 445 млн руб. Золото быстро утвердилось в качестве главного платежного средства, это способствовало укреплению рублевого курса. Высокий процент золотого покрытия кредитных билетов, превышавший 100%, сохранялся до начала первой мировой войны. Русский рубль считался одной из устойчивых валют в мире.

В 1899 г. был принят новый валютный устав. В нем отмечалось, что государственной денежной единицей Российской империи являлся рубль, содержащий 17,424 доли чистого золота. Серебряная и медная монеты также изготавливались только из металла казны и являлись вспомогательными в обращении, обязательными к приему в платежах до 25 руб. Золотая валюта способствовала интеграции России в мировую рыночную систему.

Существующая в то время в России налоговая система сохраняла в значительной степени архаичный, запутанный и громоздкий характер. Вслед за

Н.Х. Бунге Витте пытался ввести буржуазные принципы налогообложения, начав их внедрение с прямых налогов. Он завершил отмену феодальной подушной подати в Сибири, отменил подымную подать в Закавказье (заменял единым земельным налогом) и др. В 1894 г. он ввел квартирный налог.

Предпринимательская деятельность облагалась государством. Поступления от всех видов промыслового обложения составили около 3% государственного бюджета, хотя торговля и промышленность давали 45 % национального дохода.

С.Ю. Витте стал инициатором проведения реформы торгового – промышленного обложения. Была создана специальная комиссия под председательством В.И. Ковалевского. В 1893 г. Витте провел закон об увеличении размера промышленного налога до 5% и привлечении к обложению предприятий, уплачивавших акцизные сборы, что дало увеличение бюджетных доходов на 5 млн руб. После обсуждения и неоднократных доработок «положение о промышленном налоге» было утверждено 8 июня 1898 г. Согласно ему налог, как и прежде, состоял из основного и дополнительного.

Основной – уплачивался путем ежегодной выборки промысловых свидетельств на право занятия тем или иным видом предпринимательства. Но размер устанавливался в зависимости от вида предприятия и его территориального расположения.

Дополнительный налог уплачивался акционерными обществами и подразделениями на налог с капитала и процентный сбор прибыли (если прибыль превышала 3 % на основной капитал). То есть все примитивные принципы обложения не были преодолены. Прогрессивно – подходное налогообложение так и не было в России осуществлено. Хотя уплата всех налогов предпринимателями была меньше 24 %, введенных ими самими (т.е. около 20 %).

Новый промысловый налог увеличил доходы казны. Но несущественно. Значение его было больше в социальном плане, в частности, для стирания классовых градаций в предпринимательской среде и российском обществе в целом. Благодаря ему прекращалась прямая связь между покупкой промысловых свиде-

тельств и получением гильдейских свидетельств о принадлежности к купеческому сословию.

Основную массу бюджетных доходов давали косвенные налоги, составляющие 50% всех поступлений. На увеличение косвенного налога С.Ю. Витте очень рассчитывал в целях развития отечественной промышленности. За время его деятельности в министерстве косвенные налоги выросли с 581 до 776 млн руб., дав казне около 1,5 млрд руб. Помимо неоднократного повышения цен на товары широкого потребления, были повышены акцизы на нефть и нефтепродукты, спички, сахар, табак, спирт, вино, увеличены таможенные тарифы на хлопок, чай и другие товары, что в конечном итоге также ложилось тяжелым бременем на потребителей.

Большая часть поступлений в бюджет была от продажи водки. Акцизная система обложения выделки и реализации спирта и спиртоводочных изделий существовала в России с 60-х годов; пришедшая на смену откупам, состояла из сборов спирта, сборов за переделку спирта в водочные изделия и платежного сбора в виде промыслового обложения.

С.Ю. Витте предложил установить государственную монополию на реализацию крепких напитков. По новой системе винокурение оставалось в частных руках, однако сырой спирт приобретался исключительно казной и по ценам, устанавливавшимся Министерством финансов. Ликвидировалось феодальное по существу «пропинационное» право помещиков прибалтийских и западных губерний на торговлю винно – водочными изделиями в своих имениях.

Винная монополия была введена в 1893 – 1894 гг. в виде опыта сначала в четырех губерниях: Пермской, Уфимской, Оренбургской и Самарской, а затем распространилась в другие регионы. К 1902 г. охватила почти всю Европейскую Россию и западно – сибирские губернии (63 губернии и 8 областей).

Реформа имела несколько целей:

- добиться увеличения казны;

улучшение качества крепких напитков и повышение культуры их потребления.

Это должно было иметь социальные и экономические последствия.

Последующий закон 1897 года довольно жестко определил порядок торговли крепкими напитками в питейных заведениях, регламентируя даже часы и дни работы. Для борьбы с пьянством были расширены полномочия губернаторов и управляющих акцизными сборами по надзору за водочной торговлей, учреждены особые попечительства о народной трезвости (закон 20 декабря 1894 г.) и др.

Конечно, реформа улучшила ситуацию в России с потреблением водки, но такое социальное зло как пьянство в России было и тогда серьезной проблемой. Экономические последствия были ощутимыми. Удельный вес доходов от производства и продажи водки способствовал устойчивому положению государственного бюджета. Расширилась и укрепилась регулирующая роль государства в сфере экономики. Были созданы и развивались новые отрасли промышленности, связанные с очисткой спирта и др.

С. Витте был и у истоков казенной сахарной нормировки, введенной правительством в 1895 г. Сахарная промышленность в России развивалась благодаря протекционистской политике. Высокие цены на сахар позволяли увеличить размер акциза, вся тяжесть которого ложилась на потребителя. С целью сохранения высоких цен на внутреннем рынке правительство устанавливало вывозные премии, предусматривало возврат акцизов при экспорте сахара.

В условиях узости внутреннего рынка возникали периодически кризисы производства. В 1887 г. возник Союз сахарозаводчиков – одна из первых российских монополистических организаций картельного типа, которым хотели ограничить выпуск сахара на внутренний рынок.

Но объединение оказалось непрочным. Витте в 1893 г. созвал совещание сахарозаводчиков, но распад преодолеть не удалось. Закон 1895 г. «О некоторых мерах относительно сахарной промышленности» ввел нормирование выпуска сахара на внутренний рынок и цен на него. В 1897 г. было создано Всероссийское

общество сахарозаводчиков. Все меры привели к увеличению потребления сахара населением и к увеличению поступлений доходов в казну. Но при этом потребление сахара в России было самым низким в Европе.

В этот период большая часть предприятий сахарной отрасли была акционирована. В 1900 г. был издан закон о постепенном подчинении в течение 5 лет всех предприятий отрасли общим правилам уплаты акциза путем ежегодного увеличения взносов до полной суммы акциза. Заводовладельцы, таким образом, лишались скрытого казенного кредита, а отрасль была подчинена общим правилам налогообложения. Государственное регулирование сахарного производства через правительственную нормировку, акцизное и акционерное законодательство охватывало все стадии производства и сбыта сахара на внутреннем рынке и отчасти его экспорт.

Поощрение сахарного экспорта за счет возврата акциза, а также прямыми и скрытыми премиями было характерно для некоторых стран Европы – Германии, Франции, Австро – Венгрии. Россия в силу отсталости и неконкурентоспособности многих сахарных заводов в европейской концепции (Брюссель, 1902 г.) не участвовала, что привело к потере внешних рынков. К этой конвенции Россия присоединилась в 1907 г.

Последствия правительственной политики были неоднозначными. С одной стороны, был установлен ценовой предел, ограничивающий засилье монополии, с другой стороны, старые заводы оказывались в более выгодных условиях, что тормозило технический прогресс отрасли. Проблема производства и сбыта сахара не была решена.

За 10 лет виттевского министерства (1894 – 1903 гг.) госбюджет России увеличился. Россия приобрела репутацию надежного кредитоспособного партнера. Прочное финансовое положение страны способствовало увеличению притока иностранных инвестиций в ее экономику, а правительству предоставляло возможность вести активную экономическую политику.

В ходе реформирования таможенной системы модернизировалась вся российская внешнеторговая политика, перешедшая от охранительно – покровительственной системы к конвенционной, что ставило Россию в положение партнерства с передовыми странами Запада. Денежная реформа, стабилизирующая курс рубля упрочила денежное обращение и подвела базу под отечественное предпринимательство. Реформы в области налогообложения привели к введению новых буржуазных принципов взимания налогов (квартирный, единый поземельный, подоходный и т.п.). Развитие внутреннего рынка осуществлялось путем государственного регулирования. Постоянный рост цен на товары массового спроса и увеличение налоговых ставок тяжелым бременем легли на население, подрывая его платежеспособность, сужая потребительский рынок. Все это обострило социальную напряженность в стране в тот период.

ПЛАНЫ СЕМИНАРСКИХ ЗАНЯТИЙ

ТЕМА I : Возникновение и развитие товарно – денежных отношений в обществах древнего Востока, Средиземноморья и Средневековой Европы (2 часа)

ПЛАН

1. Древневосточные цивилизации. Типы производства. Египет. Древняя Греция. Древний Рим.
2. Возникновение и развитие в Европе феодальных отношений (X – XV вв.).
3. Подъем Средневековых городов. Цеховая организация и расцвет ремесла (XI- XV вв.).
4. Крестовые походы и установление торговых связей Европы с Востоком.

Древний Восток по праву считают колыбелью мировой цивилизации. Раннему развитию хозяйства (~ IV тыс. до н. э.) благоприятствовали теплый климат и наличие плодородных земель. Если взять Древний Египет, то следует отметить не только выгодное географическое положение, но и богатые полезными ископаемыми территории. Все это способствовало тому, что Древний Египет был одним из развитых государств Востока с высокоразвитым сельским хозяйством на основе иррационального земледелия.

При анализе данной темы необходимо выделить характерные черты, общие для всех стран древневосточной цивилизации:

- устойчивость общины и коллективный характер труда (особенно для строительных работ);

- сильная центральная государственная власть, организующая все общественные работы;
- слабо развитая частная собственность и неразвитые товарно – денежные отношения;
- большая роль религии в управлении государством, и др.

Основами хозяйственной жизни древних народов были: рабство как главный источник получения рабочей силы и преобладание натурального хозяйства. Видное место в жизни древних обществ занимали военные интересы. Торговля между древними народами велась посредством караванов.

Следует отметить, что в V – IV вв. до н.э. (период, который называется классическим) важнейшей чертой жизни многих стран было господство полисов и распространение рабства классического типа.

Древняя Греция. Особо необходимо обратить внимание на развитие экономической жизни в VIII – VI вв. до н. э. (период великой греческой колонизации), когда развивались ремесла и торговля, формировалась эллинистическая культура.

Какие процессы лежат в основе формирования античных полисов – городов – государств?

Существует два типа полисов:

- 1) аграрный, с преобладанием сельского хозяйства, слабо развитыми товарно – денежными отношениями и ремеслами, и, как правило, олигархическим устройством (например, Спарта, Беотия);
- 2) товарно – ремесленный, с развитыми торгово – денежными отношениями и ремеслами, применением рабского труда и демократическим устройством (например, Афины, Коринф и др.).

Древний Рим. В период с VI – III вв. до н. э. создается уникальное государственное устройство. Основой социально – экономической жизни являлось развитие сельского хозяйства. Земля принадлежала либо знатным патрицианским ро-

дам, либо плебеям. Одновременно идет захват колоний, в которых земли в основном раздавали плебеям. «Законом XII таблиц» была закреплена частная собственность. К началу III в. до н. э. плебс Рим превратился в гражданскую общину — цивитас (аналогичную греческому полису).

В этот период развиваются различные ремесла и торговля, о чем свидетельствует формирование торговых центров: Сиракузы, Тарент, Адрия и др. Чеканилась монета. Поэтому следует подробно остановиться на анализе денежного обращения. Необходимо более подробно рассмотреть особенности рабовладельческих отношений.

На рубеже II — I вв. до н. э. в Древнем Риме наблюдался подъем в развитии ремесел. Причем, происходит специализация ремесленного производства. Каковы основные причины этого подъема? Развивались также связи между провинциями Римской империи. На этом следует остановиться подробнее.

Римлянам принадлежит заслуга изобретения бетона (II в. до н. э.), открытие способа изготовления дутого стекла (I в. до н. э.), колесного плуга и других технических нововведений.

Что привело Рим к экономическому кризису в III в. н. э. и каковы его последствия?

В IV в. н.э. уже начинается процесс медленной феодализации экономической системы Римской империи и разделение ее на Западную и Восточную.

Важно отметить, что у истоков феодализма в Западной Европе стояли две специальные системы: античная и варварская.

Чтобы разобраться в процессе развития феодальных отношений Средневековой Европы, необходимо дать характеристику периодов Средневековья (V — XV вв.).

Для феодальной экономики характерны:

- господство крупной земельной собственности феодалов в сочетании с мелким индивидуальным хозяйством крестьян;
- различные формы внеэкономического принуждения крестьян;

преобладание аграрного сектора в экономике и натуральное хозяйство и т.п.

Важно определить общее и особенное в развитии Англии, Франции и Германии в период феодализма. Так, в Англии еще в XI веке Вильгельм Завоеватель в целях замирения страны издал указ, по которому все помещики могли требовать от крестьян платежи и повинности в размерах, установленных в особых вотчинных протоколах, а копии этих протоколов выдавались крепостным.

Помещики в эпоху борьбы Белой и Алой Розы нуждались в деньгах и были готовы поступиться некоторыми феодальными правами, поэтому они предлагали уплачивать ежегодно денежную повинность вместо разнообразных крепостных обязательств. Это было желательно для крестьян. К концу XV века в Англии крестьяне стали свободными.

В Западной Европе в конце Средневековья (XI – XV вв.) усиливается процесс освобождения крестьян от личной зависимости, а также имущественного расслоения населения. Возрастает экономическая роль городов в развитии государств.

Варвары разрушили множество римских городов. Франки были в основном земледельцами и животноводами, ставили дома на свободных землях, образуя сельские поселения.

Города стали формироваться как вид поселения в период более позднего Средневековья. Как центры ремесла и торговли, они отражали уровень развития экономики и производства и являлись по сути следствием второго общественно-го разделения труда: отделения ремесла от сельского хозяйства.

Образ жизни горожан отличался от сельского. Они были лично свободны. Каждая социальная группа внутри города имела свою организацию: купцы – гильдии, ремесленники – цехи, свои профессиональные корпорации имели – юристы, врачи, цирюльники и др. В городах существовали выборные организации самоуправления – городские советы, суды, магистраты. Они распоряжались городской казной, сбором налогов, занимались вопросами обороны и др.

Города и крупные владельцы земель – феодалы находились в противоречии. И только в XVIII веке города в результате борьбы стали вольными и свободными от крупных феодалов.

Города были центрами розничной торговли, большую роль играли ярмарки. В сельскую местность товары доставлялись мелкими торговцами.

Для Средневековья характерны два вида торговли: внутренняя (обмен продукцией ремесла и земледелия) и внешняя (обмен товарами купцами – профессионалами).

Средиземноморская (левантийская) торговля складывалась из нескольких этапов. Центральную роль в ней играли города – республики: Венеция, Генуя и др.

Балтийская зона международного обмена – Ганзейский союз, с центром в г. Любеке. Балтийская торговля связывала Новгород на востоке с городами Брөгге и Лондоном на Западе.

Торговые экспедиции в средние века были сложными и опасными: – навигационные трудности и морское пиратство – на море, а на суше – бездорожье.

В Средневековье возникли элементы рыночной экономики: деньги, кредит, банки. Очень важно разобраться в содержании этих элементов.

В средневековых городах в XIV – XV вв. формируется особое сословие – бюргерство. Города становятся центрами торгово – денежных отношений. Возникают банковские конторы и банки, финансовая деятельность выделяется в особую отрасль.

Почему экономическая жизнь в Европе преимущественно развивалась в приморских городах? Наиболее высокие темпы градостроительства были в Италии (с XI века). Развитие крестьянских городов – государств связано прежде всего с развитием производительных сил и товарного обмена.

С усилением торговых связей Запада с Востоком получает развитие оптовая продажа, зарождается кредит и т. п.

Свои особенности развития имели городские республики в Германии (Любек, Гамбург, Бремен, Франкфурт – на Майне и др.). Чем же объясняется высокая

степень самоуправления в этих городах. Важно раскрыть роль Ганзейского торгового — политического союза купечества североевропейских городов. Внешняя политика Ганзы была направлена к тому, чтобы получить исключительное господство в торговле Северной Европы. То силой, то хитростью ганзейцы приобретали различные привилегии у государей северных стран, в которых основывали конторы с постоянными складами и местами сбыта товаров.

Но Ганзейский союз был обязан своим происхождением неурядицам политических отношений средневековой Германии и недостаточной безопасности в северных морях Европы. С установлением твердой государственной власти и разрывом международных отношений значение этого крупного торгового союза падает и Ганзейский союз распадается около середины XVII века. В экономической жизни средневековой Европы все большее значение приобретают ярмарки: постоянные, сезонные, региональные и т. д.

На севере и северо — востоке Европы (особенно в Скандинавии) феодальные отношения развивались медленно. Города выросли из рыночных местечек.

В Нидерландах высокая степень личных и имущественных прав граждан и самоуправления городов способствовали раннему развитию торговли и промышленности. Уже в XI — XII века здесь существовали шерстяные и полотняные мастерские, позднее — обработка шелка и хлопка. Шерсть закупалась в Англии и Испании. Торговые отношения с Англией велись через торговое товарищество «Лондонскую Ганзу», состоявшее из фландрских и французских городов.

В течение XII — XV веков Нидерланды служили торговым посредником между итальянскими городами и государствами Северной Европы. Важным торговым — промышленным центром был г. Брюгге. Сюда Ганзейские купцы привозили сырье из Северных стран, а итальянские купцы — восточные товары.

Отличительной чертой политики всех нидерландских городов была свобода торговли, представляемая купцами всех стран.

Развитие ремесел в Западной Европе способствовало формированию цехов, знаменитых организаций ремесленников. При положительных сторонах (моно-

полия цехов создавала для мастеров постоянный устойчивый заработок, материальная помощь своим членам, высокое качество продукции и др.), цеховая организация задерживала развитие средневекового производства, не давала простора личной инициативы и предприимчивости. Сбыт цехового ремесленника сосредоточивался в собственном городе и носил местный характер, деятельность ремесленников была скована цеховыми традициями. Отсюда невозможность пользоваться изобретательными орудиями и машинами. В Средневековье сложилась общеевропейская цеховая модель: мастер, подмастерье и ученик. Какую особенность имела итальянская модель?

В Италии в XIV веке уже зарождаются раннекапиталистические отношения, что определило ее особую роль в мировой экономической истории и сделало одной из ведущих стран Западной Европы в этот период, а ее города – одним из источников эпохи Возрождения.

ТЕМЫ РЕФЕРАТОВ

1. Особенности хозяйственного быта в древности (Египет, Финикия, Греция, Рим, Русь).
2. Ганзейский торговый союз.
3. Торговые связи Востока и Запада в средние века.
4. Ярмарки и их роль в развитии экономики в Европе.
5. Зарождение банковской системы в Европе в Средневековье.
6. Особенности развития городов Франции и Англии.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Бродель Ф. Материальная цивилизация, экономика и капитализм. XV–XVIII вв. М.: Прогресс, 1986 – 1992. Т.1 – 3.
2. Бор М.З.. История мировой экономики. Конспект лекций. М., 1998.
3. Васильев Л.С. История Востока. Т.1. М., 1993.
4. Всемирная история/ Под ред. Г.Б. Поляка, А.Н. Марковой. – М.: Культура и спорт. ЮНИТИ, 1997.
5. Валлон А. История рабства в античном мире. М., 1941.
6. Галкина Л.А. Гильдейский социализм. Л., 1998.
7. Дюби Ж. Европа в Средние века. Смоленск, 1994.
8. Жак ле Гофф. Цивилизация средневекового Запада. М., 1992.
9. Зарин В.А. Запад и Восток в мировой истории. XIV – XIX вв. М., 1991.
10. История цивилизаций. М.: Владара, 1995.
11. История Древнего Востока. М.: Высш. шк., 1991.
12. История Италии. В 3 Т. М.: Наука. 1970 – 1971.
13. История средних веков. В 2 Т. / Под ред. Л.М. Брагина, Э.В. Удальцовой, С.П. Карпова. М., 1990.
14. История Европы. С древнейших времен до наших дней. М., 1990. Т.1 – 8.
15. История мировой экономики/ Под ред. А.Н. Марковой. М., 1995.
16. История мировых цивилизаций/ Под ред. В.И. Уколовой. М., 1996.
17. Котельникова Л.А. Итальянское крестьянство и город в XI – XIV вв. М., 1967.
18. Лойберг М.Я. История экономики. Учебное пособие. М., 1998.
19. Майер В.Е. Деревня и город в Германии в XIV – XVI вв. Л., 1979.
20. Нуреев Р. М. Политическая экономика. Докапиталистические способы производства. Основные закономерности развития. М.: МГУ, 1991.
21. Павлов К.А. Международные ярмарки и выставки. М., 1962.
22. Павлов – Сильванский Н.П. Феодализм в России. М., 1988.

23. Рутенбург В.И. Итальянский город от раннего средневековья до Возрождения. Л., 1987.
24. Соболев М.И. Из истории всемирной торговли в связи с развитием экономической жизни. / В кн. "Термес". Спб., 1994.
25. Социальная природа средневекового бюргерства XIII – XVII вв. М., 1987.
26. Смит В. Происхождение центральных банков. М.: ИНМЭ, 1996.
27. Тарле Е.В. Очерки истории колониальной политики западно-европейских государств. М., 1965.
28. Тимошина Т.М. Экономическая история России. Учебное пособие. М., 1998.
29. Штаерман Е.М. Древний Рим: проблемы экономического развития. М., 1971.
30. Экономическая история зарубежных стран/ Под общ. ред. В.И. Голубовича. Мн.: НКФ «Экоперспектива». 1996.
31. Ястребицкая А.Л. Средневековая культура и город в новой исторической науке. М., 1995.

ТЕМА II. Генезис капиталистической экономики в странах Западной Европы США и Японии (XVII – XIX вв.) (4 часа)

ПЛАН

1. Предпосылки и последствия великих географических открытий.
2. Экономическая сущность первоначального накопления капитала.
3. Промышленный переворот в Англии. Этапы и итоги.
4. Особенности становления и развития капиталистической экономики Франции и Германии.
5. Становление и развитие индустриальной системы в США.

В XVI веке в странах Запада происходит расширение внутреннего рынка, изменяется качество товаров, появляются новые виды торговых сделок и т.д.

Происходит прежде всего изменение в производительных силах, появляются начальные формы капиталистического производства (рассеянная мануфактура и др.). Поэтому необходимо раскрыть содержание предпосылок открытия новых торговых путей, а также роль и значение великих географических открытий для ускорения процесса развития капиталистических отношений. Первыми из западно-европейских стран, которые начали поиск новых морских путей в Африку, Индию и Азию, были Португалия и Испания, страны где был сильный флот. Причем в открытии новых торговых путей были заинтересованы и королевская власть, и церковь, и дворяне, и купцы. Наиболее известны экспедиции, которые осуществили: Генрих Мореплаватель (1394 – 1460 гг.) – португальский принц, организатор морских экспедиций к северо – западным берегам Африки. В 1475 г. был перейден экватор. В 1487 г. Диас Бартоломео (1450–1560 гг.) – португальский мореплаватель открыл Южную Африку, мыс Доброй Надежды. В 1498 г. – открыли Ост – Индию португальцы Васко да Гамма, (1469 – 1524 гг.) португальский мореплаватель Христофор Колумб (родился в 1435 г.), который получил математическое и географическое образование в школе в Павии, потом переехал в Португалию. В 1492 г. Х. Колумб открыл Кубу, Гаити и др., в 1498 г. материк Южной Америки. В 1502 г. он умер с мыслью, что достиг восточных земель Азии.

В XVI веке французы открыли Канаду. Магеллан Фернан (1480 – 1521 гг.) впервые совершил кругосветное путешествие. Англичанин Генри Гудзон (1550 – 1611 г.) открыл в 1601 г. ряд стран в Северной Америке.

В результате географических открытий:

1. Центр мировой торговли из Италии переходит к Испании и Португалии. Снизилась цены на многие товары.
2. Каботажное плавание заменяется океаническим, морская торговля выдвинулась на первый план.

3. Торговля становится международной.
4. Появляются новые товары: табак, какао, ваниль, картофель, др.
5. Наплыв драгоценных металлов из Америки в Европу, «революция цен».
6. Развивается денежное хозяйство.
7. Изменилась экономическая жизнь, повлиявшая на духовную жизнь европейцев.

Таким образом, начинается процесс первоначального накопления капитала как исходная точка становления капитализма. Важно отметить, что в руках цеховых мастеров, купцов и ростовщиков были накоплены солидные капиталы. «Революция цен» в XV веке была вызвана огромным притоком золота, серебра и других ценностей из колоний, что привело к увеличению количества золота в Европе почти в два раза, а серебра – в три раза. Спрос на товары разбогатевших людей возрос, а феодальное хозяйство удовлетворить его не могло. Этим объясняется поиск новых эффективных способов производства. Такой формой становится мануфактура.

Мануфактура – предприятие, где процесс производства разделен на отдельные операции, используется ручной труд или простые механизмы. Производство приобретает еще и товарный характер, собственность на средства производства отделена от труда. Роль мануфактуры в развитии мировой экономики велика.

В XVI веке начинаются и преобразования земельных отношений на основе частной собственности. В западной Европе происходило разрушение феодальных рамок, создавались условия для формирования основ капиталистических отношений, а в странах Восточной Европы шел процесс усиления крепостничества. В позднее Средневековье закладывались основы мирового товарного рынка:

- вырос товарооборот;
- расширился ассортимент товаров;
- изменились формы торговли;
- разделилась оптовая и розничная торговля;
- развиваются биржи.

Одновременно развивалось денежное обращение, ликвидация феодальной раздробленности, монетное дело становится монополией государства.

Государство устанавливало основную денежную единицу и денежную систему. Усиливается роль банков, кредитные операции становятся главным делом, роль ростовщиков теряется. Для обеспечения денежного оборота банки начали применять чеки.

С переходом к новому времени в Европе образуются крупные централизованные государства. Именно в это время складывается и особая система государственной экономической политики – меркантилизм. В эпоху меркантилизма была выработана особая система денежного баланса (ввоз дороже вывоза отечественного товара). Оживление экономической жизни и торговли в XVI веке положило конец системе денежного баланса, развивалась система торгового баланса.

Чтобы облегчить сбыт продуктов за границу, государственная власть старалась понизить издержки производства. Для этого она устанавливала обязательные таксы заработной платы и пищевых продуктов, нормировала высоту процентов при займах. Государственная власть определяла объем производства. Правительство заботилось о расширении сбыта туземных товаров, для чего заключало договоры с другими странами. Для рынка сбыта государство стремилось заключать выгодные сделки, расширять колониальные владения.

Почти все правительства Европы в XVI, XVII и начале XVIII веков пережили политику меркантилизма.

В отличие от России европейские государства, образовавшиеся в XVI – XVII вв., на основе национальных рынков опирались на поддержку буржуазии, хотя были абсолютными монархиями.

Государство занималось предпринимательством и утверждением законов для частного предпринимательства. Для большинства стран была характерна политика протекционизма по отношению к отечественному производству и торговле. Такая экономическая политика позднее получила название меркантилизма, цель которой – накопление золота в результате активного внешнеторгового баланса.

Главным источником поступления денежных средств были налоги. Происходит упорядочение налогов. Ведь еще Монтескье отмечал: «Ничто не требует столько мудрости и ума, как определение той части, которую у подданных забирают, и той, которую оставляют им».

Так, акцизные сборы впервые были введены в Германии в XVI веке.

Налоговая система в период абсолютизма только начинала приобретать системность, хотя основная часть их приходилась на трудящиеся слои населения. Поэтому одним из главных требований буржуазных революций была отмена сословных привилегий дворянства и духовенства.

Колониальная политика Испании после освоения Америки имела огромное значение. Испанцы стремились приобрести драгоценные металлы.

Правительство Испании пренебрегало развитием земледелия и промышленности в колониях – только драгоценные металлы. Сосредоточенные деньги уходили в другие страны на покупку предметов роскоши, что привело к развитию иностранной торговли. Но колониальная политика Испании отличалась исключительностью, нетерпимостью и пренебрежением к интересам самих колоний. В последних были запрещены все отрасли промышленности, которые существовали в метрополии, а также виноделие и разведение оливок. Во внешней торговле правительство установило массу запретов и ограничений. Религиозные преследования и инквизиции отразились неблагоприятно на внутренней и внешней торговле и производстве – лишали народ спокойствия и уверенности в завтрашнем дне. Война Испании и Нидерландов и др. подрывали экономику Испании. В начале XVI века в Испании было около 30 млн жителей, а в конце XVI века примерно 5 млн человек.

Голландия в период борьбы с Испанией, чтобы приобретать нужные товары, сама искала пути отношений с Индией. В Индии в 1602 г. Голландия создала Ост – Индскую компанию (торговля с Персией, Китаем, Японией, Индией), которая за двухсотлетнее существование давала своим акционерам высокие дивиденды. В 1621 г. создается Вест – Индская компания (торговля с западным афри-

канским берегом и Америкой). Голландия стала первой морской державой Европы. Развивалась биржевая спекуляция. Тюльпаномания – в 1634 – 1638 годах.

Наиболее интенсивно развивались капиталистические отношения в Англии. Большое значение для развития экономики Англии сыграл Навигационный акт 1651 года Кромвеля в Англии. Необходимо обратить особое внимание на процессы, происходящие в английской деревне. В результате реформы церкви земля и имущество монастырей были частично проданы по низким ценам дворянам и богатым горожанам. Новые владельцы увеличивали ренту, сгоняли крестьян с их земли и огораживали свои новые владения. Секуляризация имущества монастырей значительно обогатила королевскую казну, увеличила земельные владения «новых дворян» и буржуазии.

Этот процесс принудительного обезземеливания крестьян был предпосылкой аграрного переворота, суть которого заключалась в переходе от старого – феодального землевладения к новому – буржуазному, к новой организации сельскохозяйственного производства. Правда, он продолжался около 300 лет.

Немалую роль в первоначальном накоплении капитала сыграла система государственного займа, а также государственная политика протекционизма. В XVI – XVII веках были введены высокие налоги на ввозимые товары и запрещен экспорт сырья и продуктов питания.

Экономическая политика английского правительства способствовала развитию и внутреннего и внешнего рынка. Глубокое понимание этого вопроса предполагает изучение процесса первоначального накопления в других странах.

Развитие капиталистических отношений в странах Западной Европы связано с формированием банковских систем, причем сопровождаемым значительными особенностями. Экономические процессы тесно переплетались с политическими, вызывали буржуазные революции, которые в свою очередь имели огромное значение для развития капитализма.

В конце Средневековья появляется важный фактор в истории торговли – образование банковских учреждений. Банки развивались из меняльного промысла.

Причем менялы и банкиры должны были обладать степенью общественного доверия, поэтому они обязаны были иметь разрешение от правительства.

Скопление денег в одних руках менялы требовало место для их хранения. Купцы часто использовали монастыри и др. «Жиро» – операция для расчета у менялы кредитора и должника, т.е. передача денег перепиской должной суммы с вклада одного лица на вклад другого.

Положенные на хранение деньги частично употреблялись менялами для выдачи ссуд частным лицам, городам и даже правительствам. К концу XIV века светская власть стала разрешать займы под проценты.

Но было очень много злоупотреблений, поэтому частные банки нередко заканчивали свою жизнь банкротством. В XVI веке появляется мысль о замене частных банкиров общественными банковскими учреждениями.

В начале XVII века в Венеции появляется первый «жиро – банк». Эти банки выполняли разные функции. «Жиро – банк» не всегда твердо держался правила неприкосновенности вкладов, иногда правление отдавало тайным образом большие суммы венецианскому правительству, вследствие чего дважды, в 1640 и 1717 гг., пришлось приостановить платежи звонкой монетой.

Так, банк св. Георгия ссужал генуэзскому правительству крупные суммы, для покрытия которых получил управление колониальными землями Генуи (например, Корсикой, гор. Кафрой), а также право на взимание многих налогов. Постепенно «жиро – банки» становятся депозитными - от выдачи денег займа получали доход. Появляются банковские билеты. Появились кредиты. Особое значение приобретают векселя.

В XVII в. во Франции, Голландии, Германии и Англии развивалась передача векселя до наступления срока платежа посредством так называемого индоссамента (передаточной надписи). Вексель становится орудием платежей в руках торговцев. Позднее появляется учет или дисконт векселей.

В Англии банкирские операции производили еще в XIV в. ломбардскими и еврейскими менялами. В 1694 г. был основан Английский банк как акционерное

общество, целью которого были не только операции приема вкладов, размена денег и трансферта (т.е. облегчения платежных операций), но и развитие кредита.

Основной акционерный капитал в Английском банке составлял 200 000 фунтов стерлингов и был передан в руки правительства, которое обязывалось платить за него 85% в год.

Банк имел право:

- учитывать векселя,
- торговать золотом и серебром в слитках, выдавать ссуды и др.

Банк конкурировал с частными менялами и банкирами. Кроме Английского банка, билеты выпускали мелкие частные банки, число которых быстро возрастало благодаря выгоды этой операции. К 1790 г. в Англии было 350 частных банков. В Германии сначала хотели создать центральный банк (по типу банка Лоу), который ведал бы, кроме традиционных, еще и торгово – промышленными предприятиями, и страхованием. Но не получилось. В 1765г. был создан «Королевский заемный и жиро – банк» в Берлине, который должен быть государственным. Особых потрясений он не переживал благодаря осторожному умеренному ведению дел. Катастрофа королевского банка Дж. Лоу затормозила развитие банковского дела. В 1776 г. был основан учетный банк в Париже. Он очень много давал ссуд правительству, в эпоху революции был закрыт (1793 г.).

В XVIII веке английский капитализм вступил в новую стадию развития. Мануфактурная ступень исчерпала свои возможности, начался переход к фабричной промышленности. В руках отдельных предпринимателей были сосредоточены громадные средства, одним из источников которых был грабёж колоний. Все эти накопленные средства были направлены на индустриальное развитие и позволили Англии стать первой индустриальной державой мира.

Важно уяснить также и особенности генезиса капитализма во Франции и в Германии.

Так, промышленный переворот в Германии прошел три стадии в своем развитии. До 1850 года – первоначальный этап – развитие в основном текстильной промышленности. Второй этап связан с развитием тяжелой промышленности. Завершение связано с образованием империи в Германии в 1871 году, когда высокое развитие получила не только фабричная промышленность, но и стали формироваться монополии. Дальнейшее развитие получило и сельское хозяйство. Необходимо понять особенности «прусского пути» в развитии сельского хозяйства.

Промышленный переворот во Франции проходил медленными темпами. При этом большую роль в жизни страны играла финансовая аристократия, что определило и особенности банковской французской системы, в основе которой был французский эмиссионный банк с большим количеством филиалов.

Кредитно – ростовщический характер французского капитализма при медленном развитии промышленности и мелкотоварном сельском хозяйстве обусловил исключительность развития французской экономики.

Становление экономики индустриального типа в США также имело и общее, и особенное. Хозяйственное развитие всех английских колоний в Северной Америке носило капиталистический товарный характер, соответствующий уровню экономического развития Англии.

Война за независимость решила не только политические, но и экономические задачи. «Декларация независимости» была первым в истории официальным документом, который провозгласил идею о праве человека на стремление к счастью. Конституция (1787 г.) юридически закрепила буржуазную республиканскую форму правления, заложила основы реформ. Были определены направления предпринимательской деятельности американских граждан, а также государственного регулирования в развитии экономики страны.

В начале XIX века в экономике США существовали две тенденции развития: капиталистические производственные отношения в развитых северных и западных районах и рабовладельческое хозяйство Юга.

Необходимо обратить внимание на особенность процесса первоначального накопления в США. Важно отметить, что материальной базой для промышленного переворота в США, как и в Англии, была мануфактурная организация производства хлопчатобумажной отрасли. Первая фабрика которой основана в США в 1791 году.

В XIX веке был осуществлен технический переворот в сельском хозяйстве США. А к началу 60 – х годов в ряде северо – восточных штатов промышленный переворот был завершен. Важно подчеркнуть суть социальных изменений, произошедших в американском обществе в результате промышленного переворота.

Принимается во внимание многоукладность экономического развития страны и наличие рабства. Следует полагать, что в национальном масштабе промышленный переворот мог быть завершен лишь после ликвидации рабской системы на Юге, т.е. после гражданской войны 1861 – 1865 годов. В решении многих задач промышленной реконструкции велика была роль железнодорожного строительства, что повышало темпы индустриализации экономики.

Таким образом, тесная связь хозяйственных отношений стран Европы с другими регионами в XVIII – XIX веках способствовали развитию не только международных отношений, но и формированию мировой хозяйственной системы.

ТЕМЫ РЕФЕРАТОВ

1. Роль географических открытий в развитии международной торговли.
2. Меркантилизм – особая система экономической политики периода новой истории.
3. Банковское дело в Европе XVIII – XIX вв.
4. Промышленный переворот в Англии и его последствия.
5. Особенности развития экономики США в XVIII – XIX веках.
6. Политические и военные факторы экономического развития Франции в XIXв. Значение парижской биржи.

7. Роль железнодорожного строительства в развитии экономики европейских стран и США.
8. Биржевая деятельность в Западной Европе и в России (XVII – XIX вв.).
9. Особенности капиталистического развития Японии.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Бродель Ф. Материальная цивилизация, экономика и капитализм. Т.3. М., 1992.
2. Бродель Ф. Динамика капитализма. Смоленск: Полиграмма, 1993.
3. Вебер М. Протестантская эпоха и дух капитализма: Избранные произведения. М.: Прогресс, 1990.
4. Германская история в новое и новейшее время. Т.1. М., 1970.
5. Джинчарадзе В.З. Экономическая история США. М., 1973.
6. Дихтер Г.А. Внутренняя торговля в дореволюционной России. М., 1960 .
7. Ерофеев Н.А. Промышленный переворот в Англии. М., 1985.
8. Зарин В.А. Запад и Восток в мировой истории XIV – XIX вв. (Записки концепций общественного развития и становления мирового рынка). М.: Наука, 1991.
9. История средних веков. В 2 Т. / Под ред. Брагина Л.М., Удальцовой З.В., Карпова С.П. М., 1990.
10. Кертман Л.Е., Рахшмир П.Ю. Буржуазия Европы и Северной Америки на рубеже XIX – XX вв. М., 1984.
11. Кертман Л.Е. География, история и культура Англии. М.: Высшая школа, 1979.
12. Кафенгауз Б.Б. Очерки внутреннего рынка России первой половины XVIII в. М., 1958.
13. Козенко Б.Д., Савостьянов А.И. История США. Самара, 1994.

14. Манцович И.П., Манцович В.И. Очерки по истории географических открытий. Т.1 – 2, М., 1982 – 1983.
15. Основы американской экономики/ Пер. с англ. М.; ППП 1993 г. Пейтон Дж. Об особенностях промышленного переворота США // Вопросы истории – 1991, №1.
16. Поршнева Б.Ф. Франция, Английская революция и европейская политика в середине XVIIв. М., 1970.
17. Потемкин Ф.М. Промышленная революция во Франции. Т. 1 – 2. М., 1971.
18. Поулсен Ч. Английские бунтари. М., 1987.
19. Поплавский В.Д. Биржа – атрибут рыночной экономики// Деньги и кредит. 1991. №2.
20. Сборник документов по истории Нового времени стран Европы и Америки (1640 – 1870). М.: Высш. шк., 1990.
21. Смит В. Происхождение центральных банков. М: ИНМЭ, 1996.
22. Трунский Ю.Г. Французская деревня в XIX – XX вв. Тенденция развития. М., 1986.
23. Харрис Д.Р. Расхождение в технологии и промышленном развитии в Англии и Франции до 1800г. М., 1990.
24. Хироси Окумура . Корпоративный капитализм в Японии. М., 1986.
25. Шардонье Ж. Экономика Франции. М. 1960 – 1961. Т.1 – 2.
26. Шепелев Л.Е. Акционерные компании в России. М., 1973.
27. Эйдус Х.Т. История Японии с древнейших времен до наших дней. Краткий очерк. М.: Наука, 1968.

(2 часа)

ПЛАН

1. Земледелие, ремесло и торговля в Киевской Руси.
2. Экономические последствия феодальной раздробленности русских земель в XII – XIV вв.
3. Торговля и промыслы России в XV – XVII вв.
4. Предпосылки, цель и результаты экономических реформ Петра I.

К середине IX века у восточных славян завершился процесс разложения первобытно-общинного строя. Развивались земледелие и промыслы. Родоплеменная знать изменила отношение к земле. Следует обратить внимание на возникновение порядка, при котором князь с дружиной, взяв на защиту от набегов территории, именуем их своими и вводит сбор дани с населения.

Произошли в связи с этим и серьезные изменения в социально – экономическом положении Киевской Руси. В XI веке киевский князь пользовался правом покровителя жаловать землей общинную знать. Причем получая землю от князя с крестьянами в собственность, феодал (боярин) не разрушал сельской общины, а использовал ее артельные начала для своей выгоды. Проявилось расслоение населения. Основными производителями стали смерды. С принятием христианства на Руси церковь постепенно становится тоже крупным феодалом. В этот период происходит также движение феодалов на свободные земли. Центром княжеской вотчины стал «княжеский двор», выделяется администрация в роли «огнищанина», «тиуна» и сельских старост.

Необходимо обратить внимание на различие крестьян – общинников и смердов, понять процесс усиления личной зависимости крестьян – общинников, выделение среди них «рядовичей», «закупов», «изгоев» и др.

В начале одиннадцатого столетия при Великом киевском князе Ярославле Мудром (1015 – 1051) были определены законы, направленные на регулирование взаимоотношения князя – феодала – крестьянина, которые нашли отражения в «Русской правде». Этот свод законов отражал классовую дифференциацию общества.

В Древнерусском государстве развивались домашние промыслы: выделка кожи, изготовление холстов, предметы утвари и др. Важно отметить, что происходило отделение ремесла от сельского хозяйства, совершенствование производительных сил, выделяются новые специальные – кузнечное, ювелирное дело и др. Развитие торговых отношений распространялось на внешние отношения.

Купцы из Руси торговали в различных городах Византии – Херсонесе, Фессалонике (современное название Салоники). В Фессалонике ежегодно осенью в день св. Дмитрия проводилась ярмарка. Туда съезжались купцы из Европы, Азии и Африки. Недалеко от этого города расположен знаменитый Афон. Здесь на Святой Горе с XI – XII веков наряду с греческим, армянским, грузинским, болгарским, сербским монастырями существовали два русских, которые посещали паломники. Сюда заезжали и русские купцы после ярмарки.

Древнерусская купеческая среда была неоднородна. «Гостями» называли иноземных купцов. Отсюда «гостьба» – заморская торговля, «гостиный» – т.е. торговый двор, «гостинец» – большая проезжая дорога, по которой везли товар, «гостиница» – место остановки гостей на ночлег, «гостиная» пошлина – взимаемая с привозных товаров и др.

Слово «купец» применялось к лицам, занимающимся товарообменом, внутренней торговлей. Торговля осуществлялась на рыночной площади, где происходили и все важнейшие события.

По всей Европе славились восточно – славянские кольчуги, льняные ткани. Дефицит товаров часто был причиной городских восстаний (например, нехватка соли в Киеве, резкие колебания цены на хлеб в Новгороде).

С XI – XII вв. в странах Западной Европы формировались купеческие гильдии. В них объединялись купцы, ездившие постоянно в одну и ту же страну. Члены гильдий иногда объединяли свои капиталы для покупки товаров.

Центром купеческих объединений служил храм. Например, церковь св. Иоанна Предтечи на Опоках в Новгороде. Храм объединял новгородских купцов – вошников, торговавших воском и другими товарами со странами Западной и Северной Европы. Они давали деньги в храмову казну, хранили часто в нем товар.

Церковные иерархии участвовали в подписании торговых соглашений, скрепляя их своими печатями. Моральный авторитет церкви использовался и при организации служб мер и весов. Большую роль в развитии торговли играл г. Сугдея (г. Судан). Здесь велась торговля с иностранцами, в основном итальянцами. Во времена первых великих киевских князей Олега и Игоря развивалась торговля с Византией. На ее рынках приобретались дорогие шелковые ткани, украшения, вина, фрукты, оливковое масло, пряности. Ежегодно вооруженные купеческие экспедиции отправлялись в Византию по пути «из Варяг в Греки». Протяженность пути составляла примерно 2700 километров. С учетом остановок для отдыха путь занимал около четырех месяцев. Из них две недели – на прохождение волоков на водоразделах рек.

Политические и военные конфликты, набеги кочевников мешали поездкам купцов в Византию. Хотя русско – византийские торговые контакты продолжались и после захвата в 1204 г. Константинополя крестоносцами.

Наряду с водными торговыми путями восточные славяне освоили и сухопутные.

Древнерусские купцы ездили к верховьям Дуная. Так, в средневековых западно-европейских источниках X – XII веков именовались древние русы. Древнерусские купцы бывали в городах: Эстергопе, Пеште, Регенсбурге, Эрфурте, Ма-

гдебурге, Кельне, Майнце. Оттуда на Русь везли серебро, сукно, бронзовую утварь и др.

У восточных славян были в XII – XIII вв. товароденьги. На рынках городов уплата за мелкие покупки шла бусиками из драгоценных камней (сердолика, горного хрусталя), маленькими дисками (пряслица), вырезанными из розового и фиолетового мягкого камня шифера (месторождение около украинского г. Овруга). Но главными были меховые деньги, а также кожаные. Так, арабский путешественник Абу Хамид ал – Гариати, который посетил Древнюю Русь в середине XII в., описал процесс скрепления восемнадцати шкурок куницы в одну связку, которая пломбировалась княжеским клеймом. (Когда производилась товарная сделка к партиям мехов прикреплялись свинцовые пломбочки, удостоверяющие, что товар принадлежал какому – нибудь князю). А в безмонетный период XII – XIV вв. – были серебряные слитки – гривны и их фрагменты. В IX – X вв. из стран арабского Востока ввозились серебряные монеты – дирхемы, а в XI в. – западно-европейские денарии.

Употребление восточными славянами меховых денег подтверждает название древнерусских денежных частных единиц – векши (от слова белка), куны (от слова куница), по стоимости приравняваемых к определенному количеству монет – дирхемов.

При формировании феодальных отношений появились металлические деньги. Причем в своих названиях они отражали прежние меры ценностей – «скот», «скотница» (казна), «куны» - ценность металлических денег определялась мехами, а не наоборот, т.е. кусочек серебра, равнявшийся ценности меха куницы, назывался кунной.

Однако в период монгольского ига (XIII – XIV вв.) экономическое развитие Киевской Руси было подорвано. Владимирские и Тверские земли, пострадавшие меньше, чем южные княжества от набегов, восстанавливали города и деревни более быстрыми темпами, и центр торговли и ремесла переместился в Северо – Восточную Русь.

С монголами на Руси появилась новая торговая пошлина с продаваемых товаров – «тамга». Слово тюркского происхождения и имеет значение «клеймо владельца, печать, подать, пошлина». От него на русском языке распространился термин «таможенник, таможня» (которые заменили древнее слово «мытник»). Кроме того, купцы платили гостинное, амбарное, и т.д., и проездные сборы. Но ростки межобластной торговли все равно развивались.

В Москве в XIV в. была целая корпорация богатых купцов – судожан (т.е. из Судана). Торговля развивалась не только с Югом и Востоком, но и с Западом. Сукно привозилось из Англии и Фландрии, а феодальная знать Руси любила заморское сукно. В Московию оно поступало через посредников ганзейских, ливонских и др. купцов. Большую роль играл Новгород в торговле между Москвой и Западом.

После объединения русских земель вокруг Москвы, всех купцов, торговавших с зарубежными странами, стали именовать в документах «гостями великого князя». Так называли и москвичей, и новгородцев, и исковитян, и др. Они стали находиться под покровительством Русского централизованного государства, защищавшего их интересы. В этот период складываются и первые торговые династии Всеяковых, Ермолиных, Сырковых и др.

В XIV – XV вв. церковь активно вмешивалась в сферу обмена. Многие купцы (например, Ермолин Василий Дмитриевич при Иване III) принимали участие в строительстве Москвы, Кремля и т.п. В XVII в. в Поморье появляются предприниматели, торгово – промышленные люди. Но главным торговым центром становится Москва.

Опустошительные набеги и гнет завоевателей заставляли крестьян искать защиты у влиятельных собственников. Появилась новая категория крестьян – новоподрядчиков. Новоподрядчики вербовались из крестьян, лишившихся своего хозяйства и не имевших средств для уплаты податей князю; практически они стали базой для будущих крепостных крестьян.

В XIV веке формируется поместное землевладение. В то время как в Средневековой Европе, защищенной русскими землями, расцветало ремесло и развивались города, экономика русских земель находилась в застое. Были утеряны многие секреты старых мастеров, например, производство стеклянных и эмалевых украшений, исчезла резьба по камню, производство гончарных изделий. И только в конце XIV века постепенно оживали ремесла, появилась новая торговая магистраль – р. Волга. Усилилась экономическая роль г. Новгорода как центра торговых связей с Европой.

Но совершенствованию торгово – денежных отношений мешала феодальная раздробленность. Только во второй половине XV века с усилением процессов, связанных со становлением централизованного государства со столицей Москвой, произошел подъем ремесленного производства. Расширилась социальная база великокняжеской власти, а крестьянство все более крепко привязано было к земле феодалов. Сформировалась поместная система.

В XVI – XVII века в Западной Европе произошли социально – экономические и культурные изменения. А в России формировалась сильная монаршая власть.

Закон 1649 г. практически лишил крестьянство личной свободы. Усилилось церковно – монастырское землевладение. Новым явлением в экономике России была специализация и выделение в регионах отдельных промыслов. Появились купцы – промышленники, хотя позиции торговых людей в государстве оставались слабыми. На внутреннем рынке преобладали иностранные купцы. В период опричнины прошел снова спад в развитии всех видов производств. И только во второй половине XVII века в экономической жизни России наблюдались качественные изменения. Появляются мануфактуры, приглашались мастера из – за границы, выросло, хотя и незначительно, городское население.

Выделяется роль ярмарки общероссийского значения: Макарьевской (под Нижним Новгородом), Ирбитской (на Урале), Свенской (под Брянском), постоянно действующие в Москве, Астрахани, Новгороде и др.

В XVI – XVII вв. складывались местные экономические центры. Поэтому в 1689 г. был издан наказ о строгости таможенной службы.

Но иноземные купцы по – прежнему имели привилегии. На протяжении XVII века в России действовало свыше 1300 западно-европейских коммерсантов (которые проникли еще в смутное время).

Английская революция, казнь короля Карла I и деятельность Кромвеля дали в руки русского купечества сильный политический козырь.

В челобитной 1649 г. русские купцы напомнили о своей лояльности царю, подчеркивая что «англичане торговые люди, все Карлусу королю не подручны, и от него отложились, и бьются с ним четвертый год», поэтому «Карлуса короля убили до смерти». Это привело к тому, что царским указом от 1 июня 1649 г. выслали английских купцов из России. Новый Торговый Устав, принятый при царе Алексее Михайловиче в 1667 г. и разработанный при участии видных коммерсантов, утвердил отказ от свободной торговли иноземных купцов на русских рынках и ввел для них повышенные таможенные сборы. Новый Торговый Устав имел элементы протекционистской политики по отношению к отечественным купцам.

В отличие от Западно-европейских стран банковско – кредитная система в России была неразвита. Хотя проводились денежные реформы, были введены медные деньги, появилась государственная денежная единица – серебряный рубль. В 1680 г. в России был принят новый государственный бюджет, где были указаны источники доходов и статьи расходов.

Центром сделок русских и заграничных торговцев считался Архангельск. Для упрочнения позиции русских купцов Новоторговый устав рекомендовал русским купцам объединиться вокруг наиболее сильных и богатых, прикладывая к их капиталам свои.

Указ Петра I от 1699 г. решал ту же проблему путем введения местного самоуправления из посадского населения. В Москве был создан центральный орган – Ратуша, которой подчинялось купечество и посадское население.

Но в России, где властвовали дворяне и приказные чиновники, состояние и личность купцов имели слабую защиту. Поэтому важно было иметь покровителей (почитались браки с дворянами). Слабые государственные законы, конкуренция и приводили купцов к борьбе между собой, которая велась любыми способами.

XVIII век – это время великих преобразований. Петр I понимал, что изолированность России отрицательно сказывалась на экономическом развитии страны. Его реформы привели к созданию промышленного производства, появилась сеть различных мануфактур, привлекались иностранные специалисты и посылались на учебу в другие страны молодые люди. Ярко была выражена политика поддержки отечественной промышленности. Петр I издал указ, «которым соизволяется всем и каждому дается воля, какого бы чина и достоинства ни был, во всех местах как на чужих землях искать, плавить, варить и чистить всякие металлы...» Особое внимание было уделено кораблестроению. Посадские люди получили льготы, это способствовало развитию торговли. Был принят Тарифный устав (1724 г.). Появилась первая биржа (1703 г.). Была проведена новая денежная реформа, суть которой важно понять.

Итак, в результате концентрации производства и невероятных усилий Петру I удалось поднять экономику России, но в последующие десятилетия темпы экономического развития были замедлены его приемниками.

Приход к власти Екатерины II способствовал изменению экономической жизни страны, но незначительно. Россия отставала от передовых европейских стран. В Англии в это время заканчивался промышленный переворот, налаживалось машинное производство, внедрялись новейшие технические достижения, использовался вольнонаемный труд. В России господствовала чудовищная эксплуатация крестьянства, усиление привилегий дворянства. Крепостное право тормозило развитие промыслов и предпринимательства. Экономика развивалась медленно и противоречиво. Крупные предприятия были сориентированы на государственные заказы, которые с рынком были связаны слабо. Все это обуслови-

ло отставание России от других Европейских стран. Русская техническая мысль не находила поддержки в государстве. Так, К. Фролов на Алтае создал гидросиловую установку, Р. Глишков изобрел многоверетенную прядильную машину, которые применения не нашли.

Наряду с традиционными формами пополнения бюджета государства через прямые и косвенные налоги, Екатерина II начала выпуск бумажных денег и займов (1769 г.), появились первые банки – Дворянский заемный банк (1754 г.), Купеческий банк (1754 г.) и др.

Таким образом, экономический потенциал России полностью не использовался. К XIX веку страна подошла с сочетанием множества противоречий и политических, и экономических. Крепостное право не давало возможности развития экономики стран поступательно.

ТЕМЫ РЕФЕРАТОВ

1. Хозяйство русских княжеств в XIII – XIV вв. Влияние монгольского нашествия на экономическое развитие русских земель.
2. Города и их роль в развитии экономики Московской Руси (XV – XVI вв.).
3. «Хождение за три моря» А. Никитина.
4. Экономика России в XVII веке. Ордын – Нащокин А.Л.
5. Особенности экономического развития России в XVIII в.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Аксенов А.И. Генеалогия московского купечества в XVIII в. М., 1988.
2. Анисимов Е.В. Время петровских времен. Л., 1989.

3. Анисимов Е.В. Податная реформа Петра I: Введение подушной подати в России 1719 – 1729 гг. Л., 1982.
4. Вопросы истории хозяйства и населения России XVIIв. Очерки по исторической географии XVII в. М., 1974.
5. Денекин А.В. Западно-европейские купцы и их приказчики в России в XVII в. М., 1992.
6. Дубов И.В. Великий Волжский путь. Л., 1989.
7. Зимин А.А. Россия на рубеже XV – XVI вв. М., 1974.
8. Кобрин Б.В. Власть и собственность в Средневековой России XV – XVIIвв. М., 1985.
9. Ковальченко И.Д., Милов Л.В. Всероссийский аграрный рынок XVIII – начало XXвв. М., 1974.
10. Кристенсен С.О. История России XVII в.: обзор исследований и источников. М., 1989.
11. Лугнов С.П. Книга о России в XVII веке. Л., 1970.
12. Лебедев Г.С. Эпоха викингов в Северной Европе. Л., 1985.
13. Предпринимательство и предприниматели России. От истоков до начала XXв. М.: РОССПЭН, 1997.
14. Потин В.М. Венгерский золотой Ивана III// Потин В.М. Феодалная Россия во всемирно – историческом процессе. М., 1972. С. 282 – 293 .
15. Русское централизованное государство. Образование и эволюция XV – XVIIIвв. М., 1980.
16. Смирнов И.И. Очерки социально – экономических отношений Руси XII – XIIIвв. Ч.1 М. – Л., 1963.
17. Соболева Н.А. Русские печати. М., 1991.
18. Соловьева А.М. Промышленная революция в России. М., 1989.
19. Тихомиров М.И. Российское государство в XV – XVII вв. М., 1978.
20. Фроянов И.А. Киевская Русь: очерки социально – экономической истории. Л., 1974.

21. Хождение за три моря Афанасия Никитина. Л.: Наука, 1986.
22. Хорошкевич А.Я. Русское государство в системе международных отношений конца XV – начала XVI вв. М., 1980.
23. Херрман Й. Славяне и скандинавы. М., 1986.
24. Церковь, общество и государство в феодальной России. М., 1990.
25. Шейнин Л.Б. Петербург и российский меркантилизм. Эпоха Петра I. М.: Наука, 1997.
26. Яцунский В.К. Социально – экономическая история России XIII – XIX вв. М., 1973.

ТЕМА IV. Изменения в экономике России в конце XIX – начале XX вв. (2 часа)

ПЛАН

1. Начало промышленного переворота и его особенности.
2. Банковская система в России в конце XIX - начале XX вв. Денежная реформа С.Ю. Витте.
3. Аграрный вопрос в России в начале XX в. Реформы Столыпина П.А.
4. Первая мировая война и ее влияние на экономику России.

19 февраля 1861 года Александр II подписал «Положение о крестьянах, вышедших из крепостной зависимости», включавшее в себя 17 законодательных актов и получившее силу закона.

Крестьяне получили личную свободу и гражданские права. Они могли заключать различные имущественные и гражданские сделки, открывать собственные предприятия в торговле и промышленности, переходить в другие сословия и т.п. Но в результате реформы у крестьян оказалось в пользовании земель меньше, чем до 1861 года. Крестьяне потеряли от своих наделов в виде «отрезков» свыше 20 % земель, а в наиболее плодородных губерниях у крестьян отрезали до 30 – 40% от площади наделов. Выкуп крестьянских наделов также происходил в пользу помещиков.

Несмотря на это, отмена крепостного права явилась прогрессивным шагом. Она способствовала развитию новых экономических отношений не только в деревне, но и во всем народном хозяйстве России.

В ведущих отраслях хозяйства страны стали преобладать паровые машины и техника, особенно в обрабатывающей промышленности. Появились и быстро развивались новые отрасли: угольная, нефтедобыча и нефтепереработка, машиностроение, химическое производство и др. Выросли новые промышленные центры: Юзовка, Горловка, Нарва, Орехово – Зуево, Ижевск, Самара и др. Наблюдался рост городского населения. Наиболее крупными городами были – Киев, Рига, Одесса, Варшава, Москва и Петербург – центры и промышленности и торговли. Появились в городах трамваи, электрические фонари. Менялся внутренний рынок России, выросли объемы внешнеторгового оборота. Утвердился протекционизм во внешней торговле.

В 1890 – 1898 годах сложилась система налогообложения предпринимательской деятельности. Было издано «Положение о государственном промысловом налоге» 1898г.

Частный капиталистический кредит в России связан с реформами 60 – х годов XIX столетия. В первые годы в кредитной сфере доминировали семейные торговые и банкирские дома. Первый такой банк появился в 1864 г. в Санкт – Петербурге. В основном они появлялись в местах развития промышленности. К 1890 г. их было уже более 30. В это время происходит объединение частных банков. На-

пример, Минский и Киевский банки были базой для создания Русско – Азиатского банка и т.п. Государственный кредит осуществляется тремя банками: Государственный банк в 90 – е годы стал независимым от казны, что создало условия для прекращения инфляции. А также последняя политика министров финансов М. Рейтужа, Н. Бунге, А. Вышнеградского и С.Ю. Витте по накоплению золотого запаса страны, сделала госбанк главным регулятором денежного обращения в стране. Госбанк расширял также и собственную коммерческую деятельность.

Мелкий кредит имел поддержку со стороны государства. Развивались городские общественные банки, ломбарды и др. Развивалась в этот период и внешняя торговля, менялась структура импорта: ввозились машины и аппараты, хлопок, металлы. Но организаторами внешней торговли были в основном посредники – иностранцы (немцы).

В эти годы создается в России единая транспортная сеть, увеличивается объем производства промышленности, ярко проявляется тенденция создания акционерных компаний с иностранным капиталом.

Реформы конца XIX – начала XX века справедливо связывают с именем С.Ю. Витте. Его личный вклад в разработку и практическое осуществление программ обновления России огромен. С.Ю. Витте с большим пониманием относился к западно-европейскому опыту и полагал, что экономическое отставание России преодолеть невозможно. Стержневым направлением он считал укрепление финансовой системы. С.Ю. Витте удалось осуществить то, чего до него не смог сделать никто – построить денежное обращение на золотой основе, превратив российский рубль в твердую валюту, которая до первой мировой войны высоко котировалась в Европе. Следует обратить особое внимание на содержание этой реформы.

Положением Комитета Министров «О мерах по привлечению частных капиталов в дело железнодорожного строительства в России» льготы были даны многим частным железным дорогам, которые имели государственное значение. Это повысило темпы работ строительства железных дорог.

Железнодорожное строительство в 70 – е годы в России потребовало увеличения производства стали. В 1869г. правительство России заключило с британским подданным Дж. Юзом договор о постройке завода, который уже в 1873 году начал производство рельсов. Совершенствуется банковская система. Усилились связи железнодорожных предприятий с банками с 80–х годов XIX века. В 1866 г. был создан Московский купеческий банк, а потом Ученый и Торговый. Вокруг них впоследствии формируются финансово – промышленные группы.

Основным учреждением государственного кредита был Государственный банк России, который был крупнейшим коммерческим банком и реально действующим эмиссионным. В канун первой мировой войны Госбанк участвовал в кредитовании хлебной торговли, снабжал оборотными средствами частные коммерческие банки. Под управлением Госбанка была создана сеть государственных сберегательных касс.

Дальнейшее развитие получила легкая промышленность, пищевая, кондитерская и т.д.

Учитывая опыт промышленной революции на Западе, бумагопрядение утвердилось в России сразу на основе машинной техники, миновав мануфактурную стадию. Формируются целые текстильные династии Морозовых, Глуховых, Прохоровых, Дербеневых, Найденовых и др., которые имели тесные связи как родственные, так и как компаньоны. Важно проанализировать меценатскую и благотворительную деятельность крупных промышленных династий, выделяя меценатов – организаторов и меценатов – коллекционеров.

Еще в 1902 г. было создано С.Ю. Витте «Особое совещание для определения нужд сельского хозяйства» с целью пересмотра законов, т.к. упала платежеспособность крестьянства. Предлагалось постепенно переводить крестьян от общинного к подворному и хуторскому хозяйству. Но тогда эти меры были признаны преждевременными. В период начавшейся революции в России в 1905 г. С.Ю. Витте, став председателем Совета министров, добился подписания Николаем II Манифеста, по которому сначала уменьшились выкупные платежи, а с 1 ян-

варя 1907г. полностью были отменены. Реализовать свои планы по крестьянскому вопросу Витге не удалось. Позже к этим мерам подошел П.А. Столыпин.

Индустриальное развитие России на рубеже веков происходило за счет отсталого земледелия, что создавало условия для антиправительственного настроения.

Вообще, реформы правительства Николая II под руководством П.А. Столыпина после 1907г. были как бы продолжением реформ 60 – х годов XIX века. Было сделано немало на пути формирования рыночных отношений в экономике.

П.А. Столыпин своими преобразованиями стремился вывести Россию вперед. Осуществление аграрной реформы было связано с указом 9 ноября 1906 г. «О дополнении некоторых положений действующего закона, касающегося крестьянского землевладения и землепользования». Следует обратить внимание на содержание этого указа, ход выполнения и его последствия. Дать понятия отруб и хутору. Реформа была прервана первой мировой войной. В деревне происходили перемены. При поддержке Госбанка и земства начали развиваться различные типы кооперативов. Крестьянам, вышедшим из общины, оказывалась различная помощь. П.А. Столыпин надеялся в результате реформы создать в деревне новый социальный слой зажиточных крестьян – собственников. Реформа была прервана первой мировой войной.

Экономика России конца XIX – начала XX вв. переживала и спады, и подъемы. Цикличность развития способствовала концентрации производства на крупных предприятиях. Усиливались монополистические процессы, были образованы крупные синдикаты: «Общество для поддержки изделий русских металлургических заводов» - 1902г.; «Продамет», «Совет паровозостроительных заводов» - 1901г.; Продпаровоз, Продвагон – 1904 г. и др. Тресты, например, «Русская генеральная нефтяная корпорация» - 1912г. и т.д.

К 1913 году Россия производила ~5% мировой продукции, приблизившись к уровню Франции по абсолютному объему промышленного производства. Но отставание от США, Германии и Великобритании было очень большим.

К сожалению, первая мировая война нарушила прогрессивное развитие экономики России. Начавшаяся милитаризация промышленности привела к диспропорции между военным и гражданским производством, и наличие социально – политический противоречий привело к экономическому краху.

Но тем не менее, благодаря подготовленным кадрам рабочих и ИТР, созданию новых промышленных отраслей были созданы условия для индустриального развития страны в последующие периоды.

ТЕМЫ РЕФЕРАТОВ

1. Коллекционеры и меценаты в России.
2. Правительственная политика в области финансов в России в XIX веке (Гурьев Д.А.; Киселев П.Д., Мордвинов Н.С., Канкрин Е. и др.).
3. Формирование купеческого сословия в России.
4. Граф С.Ю. Витте – государственный деятель.
5. Знаменитые династии российских предпринимателей (Строгановы, Демидовы, Прохоровы, Морозовы и др.).
6. Железнодорожное строительство в России.
7. Дворяне и деловая предприимчивость (XIX – нач. XX в.).
8. Зарождение капитализма в России.
9. Акционерные общества и их роль в развитии экономики России.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Аврех А.Я. П.А. Столыпин и судьба реформ в России М., 1991.
2. Ананьич В.В. Банкирские дома в России (1860 – 1914 гг.). М., 1992.
3. Аксенов А.И. Генеалогия московского купечества в XVIII в. М., 1988.

4. Болховитинов Н.Н. Русско – американские отношения и продажа Аляски. 1834 – 1867 г. М., 1990.
5. Блох А. Николай Милютин – управленец эпохи великих реформ // Проблемы теории и практики управления. 1995. № 2.
6. Бовыкин В.И. Россия накануне великих свершений. М., 1988.
7. Бовыкин В.И. Формирование финансового капитала России. М., 1984.
8. Бовыкин В.И. Иностранное предпринимательство и заграничные инвестиции в России. Очерки. М.: РОССПЭН, 1997.
9. Боханов А.Н. Крупная буржуазия России (конец XIX – начало 1914 г.). М., 1992.
10. Боханов А.Н. Коллекционеры и меценаты в России. М., 1989.
11. Бурышкин П.А. Москва купеческая. М., 1991.
12. Буганов В., Преображенский А., Тихонов Ю.А. Эволюция капитализма в России. М., 1980.
13. Барышников М.Н. История делового мира России. М., 1994.
14. Витте С.Ю. Воспоминания. М., 1994. Т. 1 – 3.
15. Васильева О. Крестьянские творцы великой России // Деловые связи. 1994. №2.
16. Гиндин И.Ф. Государственный банк и экономическая политика царского правительства (1861 – 62 гг.). М., 1960.
17. Глаголев А. Экономическая философия великих русских меценатов конца XIX – нач. XX вв. // Вопросы экономики. 1994. №7.
18. Дик Е.Н. Промышленный экспорт России на нетрадиционных рынках в начале XX века // Отечественная история. 1993. № 4.
19. Давыдов А.Ю. Князь – кооператор А.И. Васильчиков // Вопросы истории. 1993. №8.
20. Думова Н. Московские меценаты. М., 1992.
21. Донгаров А.Г. Иностранный капитал в России. М., 1990.

22. Захарова Л.Г. Самодержавие и отмена крепостного права в России 1856 – 1861 г. М., 1984.
23. Игнатъев А.В. С.Ю. Витте – дипломат. М., 1989.
24. Измestъева Т.Ф. Россия в системе европейского рынка конца XIX – начала XX вв. М., 1991.
25. Китанина Т.М. Хлебная торговля в России в 1875 – 1914 гг. Л., 1978.
26. Ковальченко И.Д. Столыпинская аграрная реформа (Мифы и реальность)// История СССР. 1991. №2.
27. Клейн Б.С. Россия между реформой и диктатурой (1861 – 1920 гг.)// Вопросы истории. 1991. №10
28. Клейн Н.Л. Предпринимательство и предприниматели в России: Исторические очерки. Самара, 1994.
29. Ленин В.И. Развитие капитализма в России// Полн. собр. соч. Т. 3.
30. Литвак В.Г. Переворот 1861 года в России: почему не реализовалась реформаторская альтернатива. М., 1991.
31. Лаврычев В.Я. Государство и монополии в дореволюционной России. М., 1982.
32. Лаврычев К.Я. Крупная буржуазия в пореформенный период. М., 1974.
33. Лапина С., Лемохина Н. Государственное предпринимательство в России (начало XX века) // Вопросы экономики. 1994. №8.
34. Маевский И. Экономика российской промышленности в условиях Первой мировой войны. М., 1957.
35. Песков В. Купец из Ръльска // Родина. 1992. №5.
36. Расцвет и закат Российской империи XIX – начало XX вв. М., 1994.
37. Рындзюнский П.Г. Крестьяне и город в капиталистической России второй половины XIX века. М., 1983.
38. Степанов А.И. Место России в мире накануне Первой мировой войны // Вопросы истории. 1993. №2.

- 39.Симонова М.С. Кризис аграрной политики царизма после первой российской революции. М., 1987.
- 40.Семенов Л.С. Россия и Англия. Экономические провалы с 1837 г. М., 1887.
- 41.Чаянов А.В. Крестьянское хозяйство. М.: Экономика, 1989.
- 42.Шепелев Л.Е. Царизм и буржуазия в 1904 г. (Проблемы торгово – промышленной политики). Л., 1987.
- 43.Шепелев Л.Е. Акционерные компании в России. Л., 1973.

ТЕМА V. Экономическое развитие ведущих стран мира в 1914 – 1939 гг.(2 часа)

ПЛАН

1. Первая мировая война и ее экономические проблемы.
2. Основные тенденции экономического развития капиталистических стран (Германия, Япония, Франция, Англия) после Первой мировой войны.
3. “Новый курс” Рузвельта и его значение.
4. Установление монопольной собственности государства на средства производства. Политика “военного коммунизма” в СССР.
5. Новая экономическая политика советского государства.

В начале XX века развитые страны Европы активизировали свою колониальную политику. Повсюду сталкивались интересы различных стран: в Марокко между Францией и Германией, в Азии между Англией, Германией и Россией, а

также США и Японии и т.п. Очень сложным оставался и «восточный вопрос» на Балканах.

Экономический рывок Германии в этот период вывел ее на первое место в Европе по уровню промышленного производства, привел к образованию излишков капиталов, нужны были новые рынки сбыта. Поэтому была изменена внешняя политика и увеличены расходы на милитаризацию производства. Германские политики и буржуазия задумали план объединения центральной Европы. К 1914 году все противоречия между государствами обострились, зоной особой напряженности были Балканы.

Людские, сырьевые и производственные ресурсы стран Антанты были выше, чем стран Тройственного Союза. Массовые поставки на все участки фронтов Европы требовали от государств усиления контроля над экономикой. Государственное регулирование ею и социальными отношениями стало важным способом хозяйственной жизни большинства стран. Был нанесен серьезный удар сельскому хозяйству. Во всех воюющих странах, кроме Великобритании, производство продовольствия сократилось, что привело к введению карточной системы распределения продуктов питания. Снижение жизненного уровня населения, и особенно трудящихся, обостряло ситуацию во многих странах мира. В США произошло соединение силы государства с монополиями, сложился государственно-монополистический капитализм. Усилились экономические позиции США. Это была единственная страна, которая сохранила активным свой торговый баланс.

В целом первая мировая война втянула 38 государств с населением более 1.5 млрд человек, сопровождалась огромными материальными затратами и унесла 10 млн человеческих жизней.

Версальский мирный договор (1919 г.) определил ситуацию в Европе и разработал основные направления новой экономической системы. Причем страны-победительницы (Франция, США и Англия) хотели решить свои экономические проблемы за счет побежденных стран и прежде всего Германии. Для урегулиро-

вания репарационного вопроса была создана экспертная комиссия, которая в 1924 году представила «план Дауэса». В соответствии с этим планом только США представила Германии заем в размере 800 млн. марок золотом для проведения в порядок бюджета. Важно обратить особое внимание на политическую направленность этого плана, которая означала изменение международной обстановки. Почти для всех стран первое послевоенное десятилетие оказалось тяжелым. Следует дать характеристику экономического положения во Франции, Великобритании, Японии и др. В 1920 – 30 – е годы мировая экономика пережила три экономических кризиса: 1921г., 1929 – 1933гг., 1937 – 1938 гг. Необходимо разобраться в сущности этих кризисов.

Наибольший спад производства был в 1929 – 1933 гг. Кризис начался в США. Поэтому нужно обратить особое внимание на выход из кризисного состояния США (когда только промышленное производство упало на 43%) благодаря «новому курсу» Ф. Рузвельта, проводимому в 1933 – 1937 гг.

Эта политика предусматривала ряд мероприятий в финансовой и социальной сферах, реорганизации органов правительственной администрации, организации государственных заказов, усилении государственного вмешательства в деятельность промышленных предприятий и т.п. «Новый курс» Ф. Рузвельта – это либерально – реформистский вариант государственного регулирования экономики.

Другой вариант выхода из тяжелого экономического кризиса был в Германии, когда в 1933 году по требованию финансовых кругов президент Гинденбург назначил Гитлера рейхканцлером. Экономическая политика гитлеровского правительства – есть тоталитарный вариант государственно – монополистического капитализма с централизованным механизмом регулирования. Главным содержанием экономики было развитие военного производства и сращивание государственного аппарата с монополистическими кругами, милитаризация труда.

Важно выделить особенности экономического положения в условиях кризиса в других странах Западной Европы и Японии.

Первая мировая война потрясла Россию, царское правительство оказалось беспомощным, но и Временное правительство не смогло решить сложные социальные и экономические проблемы.

Промышленная и аграрная политика большевиков вышла из популярных лозунгов 1917 года. Полностью овладеть ситуацией советское правительство не смогло из-за начавшейся летом 1918 года гражданской войны. Все социально-экономические мероприятия проводимые в годы гражданской войны (до 1921 года), получили название «военного коммунизма». В чем же главные особенности и содержание? Именно в эти годы возрастает роль государства и идеологии в организации экономики.

К концу гражданской войны положение страны было критическим как в экономике, так и в социально-политическом плане. Начались мятежи против советской власти, наиболее опасными были массовые крестьянские волнения. Советское правительство вынуждено было заменить продразверстку продналогом, искать пути к новой экономической политике.

Причем продналог постепенно сокращался, развивалось кооперативное движение и мелкая торговля. В промышленности были созданы различные формы государственного капитализма. Вместе с организацией сети торговых предприятий государственной, кооперативной и частной торговли были возрождены биржи и ярмарки. Восстановлена была внешняя торговля. Этому способствовала денежная реформа наркома финансов Г.Я. Сокольникова. Он привлек к работе опытных «буржуазных» специалистов. Был произведен пересчет государственного бюджета в царских рублях. Было принято решение (3 ноября 1921 г.) начать с 1922 г. выпуск новой валюты. Госбанк стал единственным эмиссионным центром страны и выпустил новые банковские билеты «червонцы», причем каждый червонец равнялся 10 золотым рублям (равным 7.74 г. золота).

Устойчивость червонца обеспечивалась Госбанком на 25% ценными металлами, а на 75% реализуемыми товарами. Была создана единая денежная система

на основе конвертируемого червонца, что позволило обеспечить восстановление экономики.

Однако экономические отношения, сложившиеся в стране в период новой экономической политики, были сложными и противоречивыми. Государство вмешивалось в хозяйственную жизнь, искало выход не столько в экономике, сколько в политике и идеологии. Это привело к созданию директивного планирования экономики. Необходимая для государства индустриализация имела перекося. Чем была вызвана ускоренная индустриализация? Обратите внимание на ее особенности и содержание. Какие цели преследовала коллективизация сельского хозяйства, методы ее осуществления?

Тем не менее, по абсолютным объемам промышленного производства СССР в конце 30-х годов вышел на 2-е место в мире после США. СССР стал одной из ведущих держав мира.

Мировая хозяйственная система за двадцатилетний период после первой мировой войны не преодолела глубоких противоречий и пришла к новой войне, несмотря на деятельность Лиги наций. Экономика большинства стран модернизировалась и приобретала милитаризованный характер.

ТЕМЫ РЕФЕРАТОВ

1. “Великая депрессия” 1929 – 1933 годов в странах Запада.
2. Экономическая политика национал – социализма в Германии.
3. Новая экономическая политика: содержание, итоги, значение.
4. Денежная реформа. Г. Сокольников 1922 – 1924 гг.
5. Победа внеэкономических методов управления и накопления средств для народного хозяйства; установление административно – командной системы хозяйствования в СССР.
6. Экономический распад и крах Германии в 1945 году.

7. Экономика СССР в годы Великой Отечественной войны.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Бартскеев С.А. Экономическое производство в войне. М., 1986.
2. Беттельхейм Ш. Экономика Франции 1919 – 1952 гг. М., 1952.
3. Берхин И.В. Экономическая политика советского государства в первые годы советской власти. М., 1970.
4. Бухарин Н.И. Избранные произведения. М., 1988.
5. Волобуев П.В. Экономическая политика Временного правительства. М., 1988.
6. Кузьмин А.И. Опыт перехода к рыночной экономике. Денежная реформа 1922 – 1924 гг. Деньги и кредиты. М., 1990.
7. Леви – Либаус М. Производительность и экономический рост во Франции. М., 1970.
8. Лельчук В.С. Индустриализация СССР. М., 1988.
9. Мальков В.Д. “Новый курс” в США. М., 1973.
10. Мау В.А. Реформы и догмы. 1914 – 1929. М., 1993.
11. Норден Альберт. Так делаются войны. О закулисной стороне и технике агрессии. М., 1972.
12. НЭП и хозрасчет. М., 1991.
13. НЭП. Приобретения и потери. М., 1994.
14. Очерки истории финансовых отношений. Л., 1972.
15. Сборник документов по истории Нового времени. Экономическое развитие и внешняя политика стран Европы и Америки (1870 – 1914 гг.). М.: Высшая школа, 1989.
16. Смирнов В.П. Новейшая история Франции. 1918 – 1975. М.: Высшая школа, 1979.
17. Советская экономика в период Великой Отечественной войны 1941 – 1945 гг. /Под ред. Глазкова. М., 1970.

18. Сокольников Г.Я. Новая финансовая политика на пути к твердой валюте. М.: Наука. 1991.
19. Сокольников Г.Я. Новая финансовая политика. М.: Наука. 1991.
20. Урок дает история. М., 1989.
21. Уильямсон Г.Ф. Экономика, экономисты и экономическая политика США после Первой мировой войны. М., 1970.
22. Формирование административно – командной системы в 20 – 30 годы.
23. Хозяйственный механизм периода НЭПа. М., 1990.
24. Эвентов Л.Я. Военная экономика в Англии. М., 1946.

ТЕМА VI. Развитие мировой экономики в 1945 – 1990 –е годы (4 часа)

ПЛАН

1. Научно – техническая революция и структурная перестройка мировой экономики.
2. Японское “экономическое чудо”, его причины, сущность и последствия.
3. Причины экономического роста ФРГ в 1950 – 1980 гг.
4. Экономика СССР в послевоенный период.
5. Новые критерии в мировой экономике. Тенденции развития.

Вторая мировая война способствовала усилению господства США в послевоенном мире. В стране хорошо отлаженный производственный механизм, развитие и внутреннего и международного рынка. В результате после войны США давали 60% промышленной продукции всего капиталистического мира. Причем

экономическое превосходство США базировалось на финансовой мощи. В 1944 г. на Беттонвудской конференции была учреждена система золотого валютного стандарта. Доллар был признан расчетной и резервной денежной единицей. Одновременно был создан международный валютный фонд. В 1946 году законом США при президенте был создан Совет экономических консультантов (СЭК), который следил за пульсом страны и готовил ежегодные доклады об экономическом состоянии президенту. И все-таки в 1949 г. и США переживали экономический спад. Смягчению выхода из него способствовали «план Маршалла» и война в Корее. Следует обратить особое внимание на сущность и влияние этого плана на возрождение и развитие послевоенной Европы.

Послевоенный экономический мир пережил новый период НТР. Каковы ее характерные черты?

Важно подчеркнуть, что в 80 – е годы в США сложилась экономика, получившая название «рейганомики» – один из вариантов неоконсервативной политики, которая на протяжении 80 – 90 – х годов применялась во всех развитых капиталистических странах.

Важным элементом жизни послевоенного мира было превращение Японии в одну из ведущих индустриальных стран. Необходимо рассмотреть деятельность оккупационной администрации. Была подготовлена новая японская Конституция (1947 г.), которая превратила японскую абсолютную монархию в конституционную парламентскую монархию. Важно отметить значение декрета №201 (1948г.) и плана экономической стабилизации (1949г.). Обратить особое внимание на проведение реформ и их итоги.

В чем суть японского феномена? Почему Японию называют страной XXI века?

После второй мировой войны Германия была разделена на два государства: Западную Германию (ФРГ) и Восточную Германию (ГДР). Западная Германия возродила экономику благодаря осуществлению реформ Л. Эрхарда. Необходимо уяснить суть основных положений, в чем специфика программы этих реформ.

Следует подчеркнуть либеральность курса развития экономики, основанной на частной собственности на средства производства и защищенной законодательной системой государственной власти.

В 90 – е годы произошла интеграция противоположных общественно – экономических систем Западной и Восточной Германии, которая потребовала финансовых трансфер из западной в восточную часть страны, что создало немало трудностей. Однако высокая квалификация рабочих, производительность труда, сравнимая только с японской, высокое качество товаров и другие элементы способствовали положительному условию решения экономических вопросов в Германии и составляют основы экономических перспектив.

Следует обратить также внимание на участие Франции и Англии в европейской экономической интеграции, на усиление в их экономических структурах государственно – монополистических тенденций. Большое внимание правительства этих стран уделяют социальному развитию, технической политике и др.

Велико участие этих стран в «Общем рынке». Важно уяснить особенности экономической политики правительства М. Тетчер. «Тетчеризм» как британская модель неоконсерватизма подтвердила гибкость капиталистической системы хозяйствования.

Развитие экономики СССР в послевоенный период пережило несколько сложных моментов: от периода восстановления народного хозяйства, «хрущевской оттепели», до глубокого экономического застоя, который в итоге привел к распаду, к неудачным реформам.

Начавшиеся осенью 1991 года экономические преобразования российского правительства до сих пор еще не дали результатов. Централизованная система распределения ресурсов была ликвидирована. Кризис неплатежей, либерализация цен на энергоносители и многое другое осложнило ситуацию. Одна из болезненных проблем – распад рублевой зоны, повлекший к сложностям в денежной системе. Периодические падения курса рубля (1992 – 1998 гг.) также усложнили экономическую ситуацию.

Противоречивые переплетения политических и экономических проблем обусловили современную нестабильность. Россия все еще находится в поиске эффективных реформ и путей, которые должны привести к стабильности в экономике.

Таким образом, в борьбе за лидирующее место в грядущем XXI веке бесспорны претензии и Японии, и США, и объединенная Европа, которые не хотят уступать свои позиции в мировой экономике. Однако всем странам придется считаться с основными тенденциями происходящими в целом в мире, гуманитарные факторы экономической жизни должны стать определяющими, что сохранит население земного шара.

На одном из заседаний ООН были определены современные критерии экономического развития – это состояние окружающей среды, здравоохранения, санитарных условий жизни и т.п., что должны учитывать правительства всех стран.

ТЕМЫ РЕФЕРАТОВ

1. Западно-европейская экономическая интеграция.
2. США в послевоенном мире.
3. Экономика Японии в послевоенный период.
4. Воссоединение Германии и проблема “восточных земель”.
5. “Тетчеризм” в Англии.
6. “Оттепель” Н.С. Хрущева.
7. НТР в СССР.
8. Экономика России на современном этапе.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Бернштейн М. Судьба реформ в странах несостоявшегося социализма //ЭКО. 1991г. №4.

2. Галкин А.А., Котов В.К., Красин Ю.А., Мельников С.Ю. Капитализм сегодня: парадоксы развития. М., 1983.
3. Герман Ван Дер Вес. История мировой экономики 45 – 90 – х гг. М.: Наука, 1994.
4. Государственно – монополистическое регулирование в Японии. М., 1985.
5. Гэмбрейт Дж. Новое индустриальное общество. М.: Прогресс, 1969.
6. Добровинский В.Н. Японская экономика 1970-1984 гг. М.: 1986.
7. Доморацкая Э.И., Маклаков В.В. Государство и экономика во Франции. М.: 1981.
8. Европейское экономическое общество в 70 – е годы. М., 1976.
9. История новейшего времени стран Европы и Америки. 1945 – 1990 гг. //Под ред. Е.Ф.Языкова. М., 1993.
- 10.История Японии (1945 – 1975). М.: Наука, 1978.
- 11.Канамори Хисао, Вада Дзюн. Япония – мировая экономическая держава. М., 1986.
- 12.Кузнецов Ю.Д. История Японии. М., 1976.
- 13.Мау В.А. Экономика и власть. Политическая история экономической реформы в России 1985 – 1994. М., 1995.
- 14.Новая технократическая волна на Западе. М.: Прогресс, 1986.
- 15.Поляк Г.В. Послевоенное восстановление народного хозяйства. М., 1986.
- 16.Постиндустриальное развитие капиталистических стран. М., 1993.
- 17.Погружение в трясину (Апология застоя). М., 1991.
- 18.Программа углубления экономических реформ правительства Российской Федерации // Вопросы экономики. 1992 г. №8.
- 19.Развитие социалистической экономики СССР в послевоенный период //Под ред. И.А.Глазкова. М., 1965.
- 20.Саубел Р. Автомобильные войны. М., 1984.
- 21.Семпмен Б. Сильные мира сего: бизнес и бизнесмены в американской истории. М.: Прогресс, 1976.

22. Современный монополистический капитализм: Великобритания. М., 1981 г.; Соединенные Штаты Америки. М., 1982 г.; Франция. М., 1981 г.; Федеративная Республика Германии. М., 1993.
23. Спандарян В. Деловая Япония. М., 1991.
24. Социальное рыночное хозяйство: история, концепции, итоги. М., 1990.
25. Федорович В.А. Американский капитализм и государственное регулирование. М., 1979.
26. Шенаев В.Н. Особенности экономического развития Западной Европы. М., 1993.
27. Этот трудный, трудный путь: экономическая реформа. М., 1989.
28. Эрхард Л. Благосостояние для всех. М., 1991.

ВОПРОСЫ К КОЛЛОКВИУМУ ПО ТЕМЕ:

ГЕНЕЗИС КАПИТАЛИЗМА В СТРАНАХ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ, США И РОССИИ

1. Какие изменения внесли в Европейскую торговлю географические открытия конца XV – начала XVI вв.? Как повлияла “революция цен” на экономическое положение основных социальных слоев позднефеодального общества?
2. Как была связана западно-европейская мануфактура с расширением мировой торговли в XV- XVIII вв.? Каковы основные принципы организации труда на мануфактуре? В каком смысле мануфактура подготовила переход к фабричной системе?
3. Какими способами осуществлялось первоначальное накопление капитала в Англии? Каковы основные предпосылки промышленного переворота? Почему хлопчатобумажная промышленность Англии стала первой областью применения машин? Чем объясняется переход Англии от политики протекционизма к свободной торговле в середине XIX века?
4. В чем особенности индустриализации Франции в XIX в.? Как был подготовлен промышленный подъем Германии в XIX веке?
5. Какие отношения поземельной собственности устанавливались в России «Положением 19 февраля 1861 года»? Какую роль в экономическом развитии России сыграло железнодорожное строительство?
6. В чем состояли особенности предпосылок промышленного переворота в США? Почему индустриализация США происходила ускоренными темпами?

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ (к коллоквиуму)

1. Аврех А.Я. П.А. Столыпин и судьба реформ в России. М., 1991.
2. Ананьич В.В. Банкирские дома в России (1860 – 1914 гг.). М., 1992.
3. Ахарова Л.Г. Самодержавие и отмена крепостного права в России 1856 – 1861 гг. М., 1984.
4. Бовыкин В.И. Россия накануне великих свершений. М., 1988.
5. Бродель Ф. Динамика капитализма. Смоленск: Полиграмма, 1993.
6. Буганов В., Преображенский А., Тихонов Ю. Эволюция феодализма в России. М., 1980.
7. Гермес. Сборник. Спб., 1994.
8. Германская история в новое и новейшее время. Т.1. М., 1970.
9. Джинчарадзе В.З. Экономическая история США. М., 1873.
10. Дружинин Н.М. Социально – экономическая история России. М., 1987.
11. Ерофеев Н.А. Промышленный переворот в Англии. М., 1985.
12. Ерофеев Н.А. Английская буржуазная историография о социальных последствиях промышленного переворота //Новая и новейшая история. 1983. №2
13. Зарин В.А. Запад и Восток в мировой истории XIV – XIX вв. М.: Наука, 1991.
14. История мировой экономики/ Под ред. А.М. Марковой. М., 1995.
15. История Европы. Т.4. М., 1994.
16. История экономики. Учебное пособие// Под ред. Клейн Н.Л. Самара, 1998.
17. Козенко Б.Д., Савостьянов А.И. История США. Самара, 1994.
18. Литвак В.Г. Переворот 1861 года в России: почему не реализовалась реформаторская альтернатива. М., 1991.
19. Лаверычев В.Я. Государство и монополии в дореволюционной России. М., 1982.
20. Лойберг М.Я. История экономики. Учебное пособие. М., 1998.
21. Ленин В.И. Развитие капитализма в России// Полн. собр. соч. Т.3

22. Лавровский В.М. Исследование по аграрной истории Англии в XVII – XVIII вв. М., 1966.
23. Маркс К. Английская фабричная система // Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2 – е изд. Т.12.
24. Поршнева Б.Ф. Франция, Английская революция и европейская политика в середине XVII в. М., 1970.
25. Потемкин Ф.М. Промышленная революция во Франции. М., 1971. Т. 1 – 2.
26. Пейтон Дж. Об особенностях промышленного переворота США // Вопросы истории. 1991 г. №11.
27. Рыдзюнский Е.Г. Утверждение капитализма в России. 1850 – 1880 гг. М., 1978.
28. Сборник документов по истории Нового времени стран Европы и Америки (1640 – 1870). М.: Высш. шк., 1990.
29. Соловьева А.М. Промышленная революция в России. М., 1989.
30. Тимошина Т.М. Экономическая история России. Учеб. пос. М., 1998.
31. Харрис Д.Р. Расхождение в технологии и промышленном развитии в Англии и Франции до 1800 г. М., 1970.
32. Экономическая история зарубежных стран / Под общ. ред. В.И. Голубовича. Мн.: НКФ «Экоперспектива», 1996.

СХЕМЫ И ОСНОВНЫЕ ДАТЫ ИСТОРИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

ЭТАПЫ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ *

<p>I этап XV – XVII вв. н.э.</p>	<p>Зарождение мирового капиталистического рынка (великие географические открытия, появление колоний, революция цен, мануфактурный период)</p>
<p>II этап XVIII – XIX вв. н.э.</p>	<p>Формирование мирового капиталистического рынка, зарождение и развитие общемирового разделения труда (промышленный переворот, буржуазные революции, переход от мануфактурной к фабричной системе)</p>
<p>III этап Конец XIX – первая половина XX вв. н.э.</p>	<p>Формирование системы общемирового разделения труда и на этой основе всемирного хозяйства (электротехническая революция, двигатели внутреннего сгорания и др.) экономический раздел мира, переход к монополистическому капитализму</p>
<p>IV этап Современный, С 50-х гг. XX в.</p>	<p>Функционирование системы общемирового разделения труда, усиление взаимозависимости экономик всех стран (научно – техническая и технологическая революция, процессы интернационализации и интеграции)</p>

* Структурно – логические схемы взяты из кн. М.З. Бора. История мировой экономики. Конспект лекций. М., 1998.

ОБЩЕЕ И ОСОБЕННОЕ В РАБОВЛАДЕЛЬЧЕСКОМ ОБЩЕСТВЕ ГРЕЦИИ И РИМА

- Общее:**
1. Античный социально – экономический способ производства.
 2. Рабовладельческая общественно - экономическая формация.
 3. Греко – римская рабовладельческая цивилизация.

Особенное

Критерии	Древняя Греция	Древний Рим
1. Использование труда рабов	Преимущественно в мастерских (эргастериях) и в горной промышленности. Также сдача рабов в аренду и перевод рабов на оброк	Четкое разделение на 2 группы: а) городская фамилия и б) сельская фамилия. Городская фамилия – основная часть рабов. Большая доля- домашняя челядь, прислуга. Незначительная часть – ремесло, строительные работы. Сельская фамилия – труд в основном в сельском хозяйстве
2. Развитие ремесла	Значительное развитие. Эргастерии всех размеров. Почти исключительно труд рабов. Ориентация на внешний рынок	Слабое развитие. Эргастериев немного. Ориентация – внутренний рынок. Доля рабов среди ремесленников – в Риме около 6 %, в провинциях – около 2 %
3. Развитие торговли и купеческого капитала	Значительное развитие – особенно внешней торговли	Слабое развитие
4. Развитие ростовщического кредита	Относительно (в сравнении с развитием купеческого капитала) слабое	Значительное развитие. Основные формы – откупы, ломбард, меняльные конторы, банки

Генезис феодализма: на основе синтеза протофеодального уклада в рабовладельческом обществе и протофеодального уклада в первобытно – общинном обществе

Основные типы генезиса феодализма Европы:

1. С преобладанием элементов протофеодального уклада в рабовладельческом обществе – Византия, Южная и Юго – Западная Европа.
2. С преобладанием элементов протофеодального уклада в разлагающемся первобытно – общинном строе – западные и восточные славяне, кельтские и германские племена.
3. Слияние, тесное сплетение элементов протофеодального уклада в рабовладельческом обществе – франки, сербы, хорваты и др.

Хронологические границы и стадии развития феодализма в Европе

	Западная Европа	Россия
Общие временные границы	От падения Западной Римской империи (5 в.) до 16 – 18 вв. (буржуазные революции, промышленный переворот)	От 9в. (Киевская Русь) до середины 19 в. (промышленный переворот, крестьянская реформа)
Становление – ранний феодализм	5 – 10 века	5 – 8 века
Развитое феодальное общество	11 – 15 века	9 – сер. 18 века
Разложение и гибель феодализма	16 – 18 века	Вторая половина 18 века – 60 – е Годы 19 века

Великие географические открытия. Побудительные мотивы.

Условия. События

Великие географические открытия	Совокупность важнейших географических открытий, сделанных западно-европейскими и российскими путешественниками (в середине 15 – середине 17вв.)
Побудительные мотивы	<p>Разрыв торговых путей Европа – Восток (Персия, Индия, Китай) в связи с завоеваниями турков в Передней и Малой Азии (Константинополь – 1453 г.) и в Европе</p> <p>Острый дефицит драгоценных металлов как средства обращения (развитие промышленности и торговли; абсолютистским государствам нужны деньги для двора, армий, бюрократии; феодалы стремятся к денежному богатству) – «жажда золота»</p>
Условия	<p>Успехи в развитии науки и техники (утверждение идеи шарообразности Земли, развитие картографии, совершенствование мореходных инструментов, строительство судов для океанического плавания)</p> <p>Формирование капиталистического уклада в феодальной экономике</p>
События	<p>«Открытие» Америки Х. Колумбом в 1492 г. (вместе еще 3 экспедиции в 1493 – 1504 гг.)</p> <p>Открытие морского пути в Индию – Бартоломью Диас (1486 – 87 г.), Васко де Гама (1497 – 98 г.)</p> <p>«Открытие» Северной Америки Дж. Каботом (1497 – 98 г.)</p> <p>«Хождение за три моря» Афанасия Никитина (1466 – 72 г.)</p> <p>Первое кругосветное мореплавание – Ф. Магеллан (1519 – 22г.)</p>

Мировой капиталистический рынок

Определение

Система международных товарно – денежных, торгово – экономических и кредитно – финансовых отношений, сложившихся на базе капиталистического способа производства

Этапы становления и функционирования

I этап XV – XVIII вв.	II этап XVIII – XIX вв.	III этап XIX (посл. треть) – XX вв.
<p>Генезис мирового рынка.</p> <p>Экономические последствия Великих географических открытий:</p> <ul style="list-style-type: none"> - колонизация Америки, Индии; - революция цен; - развитие мореплавания; - огромный рынок колоний. Расширение и обогащение Европейского рынка; - переход от цехов к мануфактурам ориентированы на массовый рынок; - создание крупных торговых компаний («Ост – Индские»), торговых и фондовых бирж; - создание капиталистического уклада 	<p>Становление мирового рынка.</p> <p>«Последствия промышленного переворота;</p> <ul style="list-style-type: none"> - переход от мануфактурного к фабричному (промышленному) капитализму. Капиталистический уклад превращается в формацию; - колонизация Индокитая, Африки, Австралии; - развитие системы рынков и рыночной инфраструктуры. Выход капитала за национальные границы; - создание международного разделения труда. Устойчивые экономические связи между странами. Начало перехода от вывоза товаров к вывозу капитала – создание (в основном) мирового рынка 	<p>Мировой капиталистический рынок становится центром мировой экономики:</p> <ul style="list-style-type: none"> - переход к монополистическому капитализму; - резкое усиление процессов интернационализации; - коренное изменение структуры рынка товаров; - переход к регулированию рынка товаров и капиталов (общий рынок, ГАТТ, МВФ и др.)

План Маршалла (1948 – 1952 гг.) (экономический аспект)

Определение

Программа восстановления и развития Европы после второй мировой войны на основе экономической помощи со стороны США

Генезис. 1947 г., март. Доктрина Трумэна: создать объединенный фронт капиталистических стран под руководством США против освободительных движений в Европе и во всем мире, против СССР и социализма.

1948 г., июнь. Госсекретарь США Дж. Маршалл выдвигает идею разработки программы помощи Европе.

1948 г., апрель. Конгресс США принял «Закон о помощи иностранным государствам», Условия двустороннего соглашения; обязательство развивать свободное предпринимательство; поощрять частные американские инвестиции; сотрудничать в снижении таможенных тарифов; обеспечить финансовую стабильность; регулярно отчитываться об использовании полученных средств.

Такие соглашения подписали 16 стран: Великобритания, Франция, Италия, Бельгия, Нидерланды, Люксембург, Швеция, Норвегия, Дания, Ирландия, Исландия, Португалия, Австрия, Греция, Турция, ФРГ (в 1949 г.). СССР и страны народной демократии отказались участвовать в плане Маршалла.

Цель плана. Официально провозглашалось – помочь странам Европы восстановить экономику, разрушенную войной.

Фактически (по признанию Трумэна) – помощь Европе «направлялась на поддержку перевооружения, а не на дальнейшее расширение экономики».

Реализация «плана Маршалла». С апреля 1948 г. по 31 декабря 1951 г. общая сумма ассигнований по плану составила 17 млрд долл. 2/3 от этой суммы пришлось на долю ФРГ, Великобритании, Франции и Италии.

ОСНОВНЫЕ ДАТЫ

Зарубежные страны

Конец IV тысячелетия до н.э. – 476 г. н.э. – Господство рабовладения в государствах Древнего Востока и античного мира.

Середина I тыс. н.э. – Зарождение классового общества у восточных славян, возникновение соседской общины.

XII – XV вв. – Период развитого феодализма в Западной Европе.

XI – XIII вв. – Крестовые походы.

Конец XV – XVII вв. – Великие географические открытия.

1492 г. – Открытие Америки Х. Колумбом.

1497 – 1499 гг. – Открытие морского пути в Индию Васко да Гама.

1519 – 1522 гг. – Кругосветное путешествие экспедиции Фернанда Магеллана.

XVI – середина XVII вв. – Период разложения феодализма и зарождения капитализма в Западной Европе.

Первая половина XVII в. – Превращение Голландии в «образцовую капиталистическую страну XVII столетия».

1642 – 1649 гг. – Английская буржуазная революция.

1651 г. – Принятие Навигационного акта в Англии.

1775 – 1783 гг. – Война североамериканских колоний с Англией за независимость.

1789 – 1794 гг. – Французская буржуазная революция.

1780 – 1830 гг. – Промышленный переворот в Англии.

1830 – 1870 гг. – Промышленный переворот в Германии.

1848 – 1849 гг. – Буржуазная революция в Германии.

1861 – 1865 гг. – Гражданская война в США.

1862 г. – Принятие Гомстед – акта в США.

1867 – 1868 гг. – Революция Мейдзи в Японии.

Конец 60 - 70 гг. – Полоса грондерства в банковском деле.

Последняя четверть XIX в. – Потеря Англией промышленного первенства, выход США на первое место в мире по производству промышленной продукции.

Последняя четверть XIX в. – Создание новых отраслей промышленности (электрическая, химическая, нефтеперерабатывающая, автомобильная).

80 – 90 гг. XIX в. – Быстрый рост акционерных обществ. Развитие монополий в производстве и банковском деле.

80 – е гг. XIX в. – Превращение США в лидера мирового хозяйства.

Конец XIX – начало XX вв. – Завершение территориального раздела мира.

1913г. – Создание Федеральной резервной системы банков в США.

1923 г. - Денежная реформа в Германии.

1934 – 1939 гг. – План Дауэса.

1931 г., июль – Публикация доклада Дж. Мэя в Великобритании.

1932 г. - Принятие на конференции в Оттаве системы преференциальных (предпочтительных) имперских таможенных тарифов в странах Британской империи.

1933 – 1938 гг. – «Новый курс» Рузвельта.

1939 – 1945 гг. – Вторая мировая война.

1941 г., март – Принятие правительством США закона о лендлизе.

1945 – 1947гг. – Национализация Английского банка, угольной, электроэнергетической промышленности и транспорта в Англии.

1947 г. – Провозглашение «доктрины Трумэна».

1948 – 1951 гг. – План Маршалла.

1948г. – Денежная реформа в Западной Германии.

1949 г., январь – Создание Совета Экономической Взаимопомощи (СЭВ).

1949 г. – Создание Организации Североатлантического договора (НАТО).

1951 – 1952 гг. – Образование Европейского Объединения угля и стали (ЕОУС).

1955 г., май – Подписание Варшавского договора о дружбе, сотрудничестве и взаимопомощи.

1957г., март – Подписание договора об учреждении Европейского экономического сообщества – ЕЭС («Общий рынок»).

1960г. – Создание Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ).

1962г. – Выход ФРГ на второе место в мировом промышленном производстве среди капиталистических стран.

Конец 70 – х гг. – Разработка по инициативе Конгресса США Исследовательской программы инноваций для малого бизнеса.

1979г. – Создание Европейской валютной системы.

1979г. – Приход к власти правительства М. Тэтчер в Великобритании.

Начало 70 – х гг. Современная научно – технологическая революция.

50 – 70 гг. XX в. – Распад колониальной системы.

1949 – 1990 гг. – Создание и функционирование СЭВ.

90 – е г. XX в. – Распад мировой системы социализма.

1990 г., ноябрь – Подписание государствами – членами СБСЕ Парижской хартии для новой Европы; ее основные цели и принципы: демократизация и правовое государство как форма политического устройства; рыночная экономика и охрана окружающей среды; поддержание мира и разоружение.

1991 г., декабрь – Подписание Маастрихтских соглашений, закладывающих юридические и организационные предпосылки углубления интеграции в направлении формирования экономического, валютного и политического союзов в ЕЭС.

Россия

Середина I тыс. н.э. – Зарождение общества у восточных славян, возникновение соседской общины.

IV – VIII вв. н.э. – Отделение ремесла от земледелия, появление поселков ремесленников у славян.

IX – XII вв. – Процесс феодализации древнерусского государства – Киевской Руси.

X в. – Заключение торговых договоров с Византией, устанавливающих привилегии русским купцам. Начало чеканки собственной монеты.

Середина XII в. – Распад древнерусского государства на ряд феодальных княжеств.

30 – е гг. XIII в. – XV в. – Монголо – татарское иго.

1497 г. – Издание Судебника Ивана III, положившего начало юридическому закреплению крестьян.

1535 г. – Создание единой денежной системы в России.

1580 г. – Указ, установивший заповедные (запретные) лета, отменявшие право перехода крестьян от одного феодала к другому.

1667 г. – Принятие Новоторгового устава, явившегося проявлением протекционистской политики русского правительства.

1753 г. – Ликвидация внутренней таможи.

1754 г. – Создание первого в России Государственного заемного банка для оказания экономической помощи дворянству.

1765 г. – Создание первой в мире универсальной паровой машины И. Ползуновым.

1769 г. – Выпуск первых бумажных денег.

1769 г. – Осуществление первого внешнего займа.

30 – е годы XIX в. – Первая железная дорога – между Петербургом и Царским Селом.

1839 – 1843 гг. – Денежная реформа Е. Канкрин.

1851 г. – Завершение строительства первой крупной железной дороги Петербург – Москва.

1860 г. – Учреждение Государственного банка, получившего право выдачи краткосрочных ссуд.

1861 г., 19 января – Утверждение «Положения о крестьянах, вышедших из крепостной зависимости», падение крепостного права.

1864 г. – Создание первого в России частного коммерческого банка.

Конец – 60 – х – начало 70 – х годов – Первый этап подъема железнодорожно-го строительства.

1873 г. – Первый в России экономический кризис, поразивший главным образом легкую промышленность.

80 – е годы XIX в. – Завершение промышленного переворота.

1882 г. – Начало фабричного законодательства в России.

1882 г. – Создание первого в России монополистического объединения – «Союза рельсовых фабрикантов».

1895 – 1897 гг. – Денежная реформа С. Витте.

1917 г., 26 октября (8 ноября) – Принятие II съездом Советов Декретов о мире и земле.

1917 г., 14(27) ноября – Утверждение ВЦИК и СНК «Положения о рабочем контроле». Отмена коммерческой тайны.

1917 г., 14(27) ноября – Декрет ВЦИК о национализации банков, объявление банковского дела государственной монополией.

1918 г., октябрь – Введение всеобщей трудовой повинности.

1918 г., ноябрь – Преобразование Чрезвычайной комиссии по производству предметов военного снабжения в Чрезвычайную комиссию по снабжению Красной Армии.

1919 г., ноябрь – Определение натуральной, трудовой и гужевой повинности.

1920 г., декабрь – Принятие первого перспективного плана развития народного хозяйства страны (плана ГОЭЛРО), сыгравшего значительную роль в хозяйственном возрождении основ перспективного планирования.

1921 – 1927 гг. – Хозяйственные мероприятия новой экономической политики, практическое воплощение в жизнь ряда принципов хозяйствования, повышения экономической роли товарно – денежных отношений, хозрасчета, рынка, кооперации и т.д.

1921, 1922, 1924 гг. – Замена продразверстки продналогом, введение единого натурального налога и единого денежного налога.

1921 – 1925 гг. – Создание Государственной общеплановой комиссии (Госплан), разработка продовольственного плана, плана восстановления сельского хозяйства, планов для отдельных отраслей промышленности, свободного плана для всей промышленности, контрольных цифр развития народного хозяйства.

С 1923 г. – Широкое распространение производственных совещаний рабочих, на которых обсуждались вопросы восстановления промышленности и рационализации производства.

1922 г. – Создание специализированных банков – Покобанка (кредитование потребительской кооперации), Промбанка, Электробанка, Российского коммерческого банка (впоследствии Внешторгбанк).

1929 г., май – Принятие оптимального варианта первого пятилетнего плана (1928 – 1932гг.), направленного на осуществление технической реконструкции народного хозяйства на базе индустриализации.

1928 - 1929 гг. – Усиление подготовки к сплошной коллективизации, организация машинно-тракторных станций (МТС); введение карточной системы снабжения.

1931 г. – Завершение строительства Туркестано – Сибирской железнодорожной магистрали (Турксиб).

1932 г., май – Запрещение частной торговли.

1935 г., август – Начало стахановского движения.

1937 г. – Завершение коллективизации, объединившей в колхозы 93 % крестьянских хозяйств, 99,1 % всей крестьянской земли.

1941 г., 30 июня – Создание Государственного комитета обороны (ГКО) для организации отпора врагу и руководства всей хозяйственной жизнью страны.

1943 г., август – Постановление СНК СССР и ЦК ВКП (б) «О неотложных мерах по восстановлению хозяйства в районах, освобожденных от немецкой оккупации».

1946 г., март – Преобразования наркоматов в министерства.

1947 г., 14 декабря – Отмена карточек на продовольственные и промышленные товары. Проведена денежная реформа.

1949 г. – Создание Совета Экономической Взаимопомощи.

1957 г., 4 октября – Запуск первого в мире советского искусственного спутника Земли.

1966 г., май – Введение в колхозах гарантированной оплаты труда.

1967 – 1970 гг. – строительство Волжского автомобильного завода (ВАЗ)

Начало 90 – х гг. – Радикальные реформы экономики страны и формирование рыночных структур.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Программа курса истории экономики.....	3
2. Дополнительные материалы к лекционным темам.....	15
3. Планы семинарских занятий.....	72
4. Вопросы к коллоквиуму.....	122
5. Схемы и основные даты истории мировой экономики.....	125

Учебное издание

Банникова Наталья Федоровна

ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ

Учебное пособие

Редактор Л. Я. Чегодаева
Техн. редактор Г. А. Усачева
Корректор Л. Я. Чегодаева

Лицензия ЛР №020301 от 30.12.96 г.

Подписано в печать 22.12.99 г. Формат 64x84 1/16.
Бумага офсетная. Печать офсетная. Усл. печ.л. 8,13.
Усл. кр.-отт. 8,25. Уч.-изд. л. 8,75. Тираж 250 экз. Заказ 155.

Самарский государственный аэрокосмический университет
им. академика С.П. Королева.
443086 Самара, Московское шоссе, 34.

ИПО Самарского государственного
аэрокосмического университета.
443001 Самара, ул. Молодогвардейская, 151.