

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«САМАРСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ АКАДЕМИКА С.П. КОРОЛЕВА»
(САМАРСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ)

Р.А. СОШНИКОВ

ВНЕШНЕТОРГОВОЕ КОНТРАКТНОЕ ПРАВО

Рекомендовано редакционно-издательским советом федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Самарский национальный исследовательский университет имени академика С.П. Королева» в качестве учебного пособия для обучающихся по основной образовательной программе высшего образования по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция

САМАРА
Издательство Самарского университета
2019

УДК 334(075)
ББК 67.404.я7
С 697

Рецензенты: канд. юрид. наук, доц. каф. государственного и административного права Самарского университета Н.П. Варфоломеева;
канд. юрид. наук, доц., зав. каф. гражданского права и гражданского процесса ГБОУ ВО СО СГОАН Т.Б. Замотаева

Сошников, Рафаэль Александрович
С697 **Внешнеторговое контрактное право:** учеб. пособие /
Р.А. Сошников. – Самара: Изд-во Самарского университета, 2019. –
40 с.

ISBN 978-5-7883-1379-5

Учебное пособие составлено в соответствии с программой курса «Внешнеторговое контрактное право» и может быть использовано в учебных целях. Рассчитано на последовательное изучение студентами каждой темы учебного курса с учетом проблемного характера отдельных вопросов, сложности в овладении материалом некоторых разделов учебной дисциплины.

Практическое занятие имеет цель развития навыков краткого изложения теоретического материала по предложенной тематике, юридического анализа конкретных ситуаций и правильного применения к ним нормативных актов.

Настоящее издание подготовлено с учетом положений международных договоров и документов, законодательства РФ и субъектов РФ по состоянию на 1 сентября 2017 года, а также материалов судебной практики последнего времени.

Учебное пособие предназначено для студентов очной формы обучения, обучающихся по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция, аспирантов и преподавателей юридических вузов.

Подготовлено на кафедре гражданского и предпринимательского права Самарского университета.

Данные об источниках приведены по состоянию на 01.11.2017.

УДК 334 (075)
ББК 67.404.я7

ISBN 978-5-7883-1379-5

© Самарский университет, 2019

СОДЕРЖАНИЕ

Введение в курс и методические рекомендации ко всем темам ...	4
Тема 1. Общие положения о внешнеторговых контрактах	7
Тема 2. Правовое обеспечение регулирования внешнеторговых контрактов	11
Тема 3. Внешнеторговый контракт как основная форма внешнеторговых сделок	17
Тема 4. Особенности правового регулирования отдельных видов внешнеторговых контрактов	24
Тема 5. Порядок урегулирования споров	31
Примерный список тем докладов, рефератов по курсу	37

ВВЕДЕНИЕ В КУРС И МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ КО ВСЕМ ТЕМАМ

Курс «Внешнеторговое контрактное право» является специальной учебной дисциплиной и рассчитан на магистрантов юридического факультета, обучающихся по программе «Правовое обеспечение предпринимательской деятельности корпораций» и занимающихся практической и исследовательской работой в области правового регулирования внешнеэкономической деятельности корпораций и других субъектов этой деятельности.

Цели дисциплины – углубленное изучение правового регулирования внешнеторгового контрактного права и связанных с ним вопросов; системное и комплексное усвоение положений международного права и внешнеторгового законодательства Российской Федерации и практики применения в части внешнеэкономической деятельности корпораций; уяснение специфики правового регулирования разнообразных внешнеторговых контрактных отношений; формирование у студентов знаний и умений, позволяющих разрешать спорные ситуации, возникающие в процессе заключения и исполнения внешнеторговых контрактов, а также квалифицированно проводить научные исследования в этой сфере.

Основными задачами предлагаемого курса являются: получение углубленных знаний по важнейшим проблемам курса, овладение методологией составления и анализа проектов внешнеторговых контрактов различных видов, а также на их основе других документов; овладение основными способами защиты прав и законных интересов в сфере внешнеторговых контрактных отношений; систематизация и изучение источников правового регулирования внешнеторговых контрактов; выявление и исследование основных тенденций развития правового регулирования внешнеторговых контрактов на современном этапе.

Для успешного усвоения дисциплины «Внешнеторговое контрактное право» требуется наличие у студентов знаний по международному частному праву, международному публичному праву, правовому регулированию внешнеэкономической деятельности, по

основным отраслям отечественного права, особенно по гражданскому, предпринимательскому праву.

Знания, полученные в результате изучения этой дисциплины, могут быть использованы в практической деятельности, связанной с составлением и заключением различных внешнеторговых контрактов, юридическим сопровождением внешнеэкономических сделок, в процессе внесудебного и судебного урегулирования споров, вытекающих из данных сделок, а также позволят проводить научные исследования в сфере внешнеторгового контрактного права.

Учебное пособие построено в соответствии с Программой курса «Внешнеторговое контрактное право», утвержденной кафедрой гражданского и предпринимательского права Самарского университета. План изучения отдельных тем курса является примерным, так как перечень основных вопросов, подлежащих углубленному изучению, может изменяться преподавателем, ведущим практические занятия.

По каждой теме практического занятия даны перечень основных вопросов, список нормативных, правоприменительных актов, дополнительная литература и ситуационные задачи. Необходимо иметь в виду, что при подготовке к практическим занятиям студентам следует проверить: действует ли нормативный акт, не приняты ли новые нормативные акты? Кроме того, преподавателем, ведущим практические занятия, с учетом новейших публикаций может быть рекомендована и другая дополнительная литература. Решение задач выполняется в письменной форме и должно быть мотивированным, обоснованным теоретически и со ссылкой на конкретные источники.

При подготовке к практическому занятию рекомендуется в качестве общих использовать следующие нормативные акты, комментарии, учебники и учебные пособия:

1. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (заключена в Вене 11.04.1980) (вместе со «Статусом Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров» (Вена, 11 апреля 1980 года).

2. Договор о Евразийском экономическом союзе (г. Астана, 29.05.2014).

3. Конституция РФ.

4. Арбитражный процессуальный кодекс РФ.

5. Гражданский кодекс РФ.

6. Гражданский процессуальный кодекс РФ.

7. ФЗ РФ от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

8. Кодекс торгового мореплавания Российской Федерации от 30.04.1999 № 81-ФЗ.

9. ФЗ РФ от 4 мая 2011 № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности».

10.ФЗ от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».

11.ФЗ от 08.12.2003 № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров».

12.Инкотермс 2010 – Правила МТП для использования торговых терминов в национальной и международной торговле. Публикация МТП № 715.

13.Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2010. М.: Статут, 2013.

1. Аксенов А.Г. Договор международной купли-продажи товаров между субъектами предпринимательской деятельности стран СНГ. М.: Инфотропик Медиа, 2012.

2. Асосков А.В. Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров: постатейный комментарий к положениям, определяющим сферу ее применения. М.: Инфотропик Медиа, 2013.

3. Байрамкулов А.К. Толкование договора в российском и зарубежном праве. М.: Статут, 2016.

4. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. – М.: Юрайт, 2017.

5. Канашевский В.А. Международные сделки. Правовое регулирование. М.: Международные отношения, 2016.

6. Иванова Е.В. Договорное право: учебник. В 2 т. Т. 1. Академический курс. Т. 2. Особенная часть. Сер. Бакалавр и магистр. М.: Юрайт, 2016.

7. Пугинский Б.И. Теория и практика договорного регулирования. М.: Зерцало-М, 2017.

8. Словарь международного права / Т.Г. Авдеева, В.В. Алешин, Б.М. Ашавский [и др.]; отв. ред. С.А. Егоров. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2014.

Тема 1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ О ВНЕШНЕТОРГОВЫХ КОНТРАКТАХ

1. Понятийный аппарат внешнеторгового контрактного права. Понятия «внешнеторговый контракт» (договор), «договор международной купли-продажи», «внешнеторговая сделка» и их соотношение, правовое значение.

1.1. Правовая терминология Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров, 1980 г.

1.2. Международные торговые термины. ИНКОТЕРМС 2010.

2. Основные виды внешнеторговых контрактов, их особенности.

3. Стороны и участники контрактных отношений, их правосубъектность.

4. Общие условия действительности внешнеторговых контрактов.

5. Организация, ведение, контроль и координация работы с внешнеторговыми контрактами на предприятии.

СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

Нормативные акты и документы

1. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (заключена в г. Вене 11.04.1980) (вместе со «Статусом Конвенции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров» (Вена, 11 апреля 1980 года).

2. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

3. Инкотермс 2010 – Правила МТП для использования торговых терминов в национальной и международной торговле. Публикация МТП № 715.

4. Сборник ЮНСИТРАЛ по прецедентному праву, касающемуся Конвенции Организации Объединенных Наций о международной купле-продаже товаров (г. Нью-Йорк, 2008 г.).

5. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2010. М.: Статут, 2013.

6. Принципы Европейского договорного права – Принципы Европейского договорного права, разработанные Комиссией по европейскому договорному праву.

Дополнительная литература

1. Асосков А.В. Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров: постатейный комментарий к положениям, определяющим сферу ее применения. М.: Инфотропик Медиа, 2013.

2. Веселкова Е.Е. Международно-правовое регулирование внешнеэкономических сделок // Адвокат. 2014. № 5.

3. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2017.

4. Гражданское и торговое право Европейского Союза (основные институты) / под общ. ред. В.В. Безбаха, В.Ф. Поньки, К.М. Беликовой. М.: РУДН, 2011.

5. Иванова Е.В. Договорное право: учебник. В 2 т. Т. 1. Академический курс. Т.2. Особенная часть. Сер. Бакалавр и магистр. М.: Юрайт, 2016.

6. Канашевский В.А. Международные сделки. Правовое регулирование. М.: Международные отношения, 2016.

7. Пугинский Б.И. Теория и практика договорного регулирования. М.: Зерцало-М, 2017.

8. Словарь международного права / Т.Г. Авдеева, В.В. Алешин, Б.М. Ашавский [и др.]; отв. ред. С.А. Егоров. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2014.

Задача 1

Составьте глоссарий – «внешнеэкономическая сделка», «внешнеторговая сделка», «внешнеторговый контракт», «договор международной купли-продажи», «коммерческое предприятие», «товар», «услуга», «информация», «бартер» в праве РФ, ЕС, СНГ.

Задача 2

Российское предприятие ведет свою деятельность через представительство на территории Армении. Представительство заключило контракт с местной фирмой о приобретении в стране пребывания ряда товаров для нужд представительства. Другой контракт был заключен по вопросу приобретения на месте работ и услуг в тех же целях.

Являются ли контракты внешнеторговыми? Есть ли отличия в правовом режиме указанных сделок?

Задача 3

Контракт международной купли-продажи товаров был заключен между сторонами, государства принадлежности которых не являются участниками Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров, 1980 г. В качестве применимого права к вопросам, не урегулированным в контракте, стороны договорились применять названную конвенцию.

В процессе исполнения внешнеторгового контракта возник спор о действительности контракта, содержание которого не предусматривало условий на этот счет.

Как решить спор?

Задача 4

Российское ОАО (покупатель) заключило контракт с финской фирмой (продавец) о продаже последней своих 25 % паев в итальянском обществе с ограниченной ответственностью (ООО). В установленные контрактом сроки покупатель оплатил только 15 % паев, в связи с чем продавец потребовал дальнейшей оплаты. Не получив требуемой оплаты, продавец обратился в соответствии с контрактом в Арбитражный институт Торговой палаты Стокгольма (Швеция).

В своем ответе на иск ОАО просило арбитраж признать контракт ничтожным по ст. 168 ГК РФ, ссылаясь на то, что эта крупная сделка была заключена без одобрения общего собрания, которое было необходимо для приобретения участия в иностранной компании согласно Уставу ОАО, соответствующего ФЗ от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах». ОАО просило также о возврате финским партнером уплаченных ранее сумм.

Финская сторона контракта утверждала, что применимым правом является право Италии, где находится само ООО, и что сам договор был подписан генеральным директором ОАО без указания на необходимость какого-либо последующего одобрения. Если бы даже применялось российское право, то договор следует признать действительным, поскольку фирма не знала о тех уставных ограничениях, на которые ссылается ОАО (ст. 174 ГК РФ).

Рассмотрите доводы сторон. Подлежит ли иск удовлетворению?

Тема 2. ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ КОНТРАКТОВ

1. Международное регулирование внешнеторговых контрактов:

1.1. Международные договоры (Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров, 11.04.1980 г.; Соглашение «Об общих условиях поставок товаров между организациями государств – участников СНГ», 20.03.1992 г. и др.);

1.2. Право международных организаций: право ВТО, ЕС, СНГ, ЕврАзЭС;

1.3. Двусторонние договоры.

2. Внутреннее законодательство государств.

3. Роль и значение арбитражной и судебной практики в регулировании внешнеторговой контрактной деятельности.

4. Негосударственное регулирование внешнеторговых контрактных отношений:

4.1. Обычай как источник регулирования контрактных отношений;

4.2. Lex mercatoria. Принципы международных коммерческих контрактов. Контрактное регулирование;

4.3. Типовые документы (общие условия поставок, руководства, типовые контракты, профформы, заведенный порядок).

5. Коллизионное регулирование внешнеторговых контрактных отношений.

СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

Нормативные акты и документы

1. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (заключена в г. Вене 11.04.1980) (вместе со «Статусом Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров» (Вена, 11 апреля 1980 года).

2. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

3. Кодекс торгового мореплавания Российской Федерации от 30.04.1999 № 81-ФЗ.

4. Инкотермс 2010 – Правила МТП для использования торговых терминов в национальной и международной торговле. Публикация МТП № 715.

5. Сборник ЮНСИТРАЛ по прецедентному праву, касающемуся Конвенции Организации Объединенных Наций о международной купле-продаже товаров (г. Нью-Йорк, 2008 г.).

6. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2010. М.: Статут, 2013.

7. Принципы Европейского договорного права – Принципы Европейского договорного права, разработанные Комиссией по европейскому договорному праву.

8. Типовой закон ЮНСИТРАЛ «Об электронной торговле», 1996 г. // <http://www.un.or.at/uncitral/ml-ec.htm>.

9. Типовой закон ЮНСИТРАЛ «Об электронных подписях», 2001 г. // <http://www.uncitral.org/stable/ml-elecsing-r.pdf>.

Дополнительная литература

1. Арабян М.С., Мавлютов Р.Р., Савенко Э.А. Последствия присоединения к ВТО стран – членов СНГ и России // Таможенное дело. 2014. № 3.

2. Асосков А.В. Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров: постатейный комментарий к положениям, определяющим сферу ее применения. М.: Инфотропик Медиа, 2013.

3. Асосков А.В. Коллизионное регулирование договорных обязательств. М.: Инфотропик Медиа, 2012.

4. Беликова К.М. Правовое регулирование торгового оборота и кодификация частного права в странах Латинской Америки: монография. М.: Юстицинформ, 2010.

5. Белов В.А. Кодекс европейского договорного права – European Contract Code. Общий и сравнительно-правовой комментарий. В 2 кн. М.: Юрайт, 2016.

6. Белов В.А. Торговые обычаи как источники международного торгового права: содержание и применение // Известия высших учебных заведений. Правоведение. 2013. № 1 (306).

7. Бублик В.А. Новеллы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности (через призму вступления России в Таможенный союз) // Российский юридический журнал. 2012. № 3.
8. Веселкова Е.Е. Международно-правовое регулирование внешнеэкономических сделок // Адвокат. 2014. № 5.
9. Гуляева Т.К. Соотношение «права ВТО» права государств-членов: монография. М.: Юстицинформ, 2017.
10. Дерябина Е.М. Источники права Европейского союза. Теоретико-правовое исследование. М.: Проспект, 2016.
11. Диковская И.А. Применение правовых обычаев к международным частным договорным отношениям // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2014. № 1.
12. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в условиях вступления Российской Федерации во Всемирную торговую организацию: монография / Г.К. Дмитриева, И.В. Ершова, А.В. Карташов [и др.]; под ред. Г.К. Дмитриевой. М.: Норма, Инфра-М, 2013.
13. Дробышевский С.А., Тихонравов Е.Ю. Способы восполнения пробелов в праве: монография. М.: Норма, 2017.
14. Егорова О.А., Беспалов Ю.Ф. Нормы международного права в судебной практике. М.: Проспект. 2016.
15. Ерпылева Н.Ю. Источники международного коммерческого права // Внешнеторговое право. 2011. № 1.
16. Иванова Е.В. Договорное право: учебник. В 2 т. Т. 1. Академический курс. Т.2. Особенная часть. Сер. Бакалавр и магистр. М.: Юрайт, 2016.
17. Канашевский В.А. Международные сделки. Правовое регулирование. М.: Международные отношения, 2016.
18. Карапетов А.Г., Бевзенко Р.С. Комментарий к нормам ГК об отдельных видах договоров в контексте Постановления Пленума ВАС РФ «О свободе договора и ее пределах» // Вестник ВАС РФ. 2014. № 8.
19. Козырин А.Н. Пределы наднационального регулирования в Едином экономическом пространстве ЕврАзЭС // Реформы и право. 2013. № 3.
20. Логинова А.С., Сеницына М.А. Инкотермс 2010: изменения и особенности применения в международной торговле // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. 2017. № 2.

21. Марченко М.Н. Особенности судебного прецедента в системе романо-германского права // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. 2016. № 1.
22. Модельные правила европейского частного права / пер. с англ.; науч. ред. Н.Ю. Рассказова. М.: Статут, 2013.
23. Научно-практический комментарий к Таможенному кодексу Таможенного союза ЕврАзЭС (постатейный) / А.А. Бельтюкова, Ю.В. Гинзбург, А.С. Емельянов [и др.]; под ред. А.Н. Козырина // СПС «КонсультантПлюс». 2013.
24. Оробинский В. Энциклопедия обычаев // ЭЖ-Юрист. 2013. № 42.
25. Пугинский Б.И. Теория и практика договорного регулирования. М.: Зерцало-М, 2017.
26. Рамберг Ян. Комментарий ИСС к ИНКОТЕРМС 2010. Понимание и практическое применение. М.: Инфотропик Медиа, 2011.
27. Розенберг М.Г. Необходим четкий перечень принципов права. Интервью // Закон. 2008. № 10.
28. Савельев А.И. Комментарий к Федеральному закону от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и защите информации» (постатейный). М.: Статут, 2015.
29. Сеницын С.А. Судебная практика как важнейший фактор развития законодательства: опыт российского и зарубежного права // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. 2017. № 1.
30. Формирование права без законодателя (Очерки по теории источников права). Добров А.С. Обычное право // Вестник гражданского права. 2010. № 2. Т. 10.
31. Чурилов Ю.Ю. Судебные прецеденты для практикующих юристов. М.: Феникс, 2017.
32. Шохин С.О. ЕАЭС и международные конвенции // Международное публичное и частное право. 2015. № 4.
33. Юмашев Ю.М. Автономные меры Европейского союза по регулированию внешнеэкономических связей // Закон. 2014. № 2.

Задача 1

Изучите Конвенцию ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 г.) и главу 30 «Купля-продажи» ГК РФ – сопоставьте их с юридической точки зрения.

Приведите важнейшие отличия Конвенции от главы 30 ГК РФ с точки зрения структуры, содержания и использованной юридической техники.

Задача 2

Между немецкой и итальянской фирмами был заключен контракт купли-продажи товаров, согласно которому споры между сторонами подлежали рассмотрению в МКАС при ТПП РФ в Москве. В дальнейшем немецкая фирма предъявила итальянской фирме иск о возмещении коммерческого и материального ущерба, вызванного нарушением договора.

В ходе рассмотрения арбитражным судом дела в 2016 году возник спор относительно права, применимого к договору, т.к. в контракте отсутствовали соответствующие согласованные сторонами условия. Арбитражный суд установил, что фактически все переговоры между сторонами по заключению контракта происходили путем обмена корреспонденцией, направляющейся из Германии в Италию и из Италии в Германию. При этом стороны включили в договор условия типового контракта российской организации как «первоначально поставщика товара».

Как правильно решить спор о применимом праве?

Применение какого права (немецкого, итальянского или российского) было предпочтительно для каждой из сторон?

Задача 3

Российское ОАО обратилось в арбитражный суд одного из субъектов РФ с иском к английской компании. Спор возник из отношений по поставке российским предприятием через английскую компанию продукции в ряд развивающихся государств Африки. В контракте между отечественной и британской фирмами было указано, что все споры между ними подлежат разрешению в российском арбитражном суде, но не было оговорено применимое право. В этом контракте были определены базисные условия поставки – CIF (ИНКОТЕРМС 2010), а также указывалось на распространение норм обычного права на данный договор. Стороны при заключении сделки устно договорились, что поставка продукции будет осуществляться железнодорожным транспортом. Товар был упакован, как того требуют

условия железнодорожных перевозок. Однако продукцию в действительности везли морем и она прибыла в пункт назначения в негодном состоянии.

Арбитражный суд во взыскании ущерба истцу отказал, сославшись на то, что товар доставлялся в соответствии с базисными условиями контракта. При этом арбитражный суд при вынесении решения опирался на условия CIF (ИНКОТЕРМС 2010), определенные в качестве обязательных в соглашении сторон.

Правильно ли поступил суд?

Тема 3. ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ КОНТРАКТ КАК ОСНОВНАЯ ФОРМА ВНЕШНЕТОРГОВЫХ СДЕЛОК

1. Подготовка заключения контракта. Выбор партнера.
2. Деловые переговоры. Проблема ответственности на стадии предконтрактных отношений.
3. Форма внешнеторгового контракта. Понятие письменной формы, ее разновидности. Международная и национальная регламентация. Электронный контракт.
4. Порядок и способы заключения внешнеторгового контракта:
 - 4.1. *Коммерческое предложение, оферта. Требования к оферте и акцепту. Сроки их действия. Виды оферты. Содержание оферты. Способы акцептования;*
 - 4.2. *Заключение контракта в ходе непосредственных переговоров («между присутствующими»);*
 - 4.3. *Заключение контракта путем обмена сообщениями (офертой и акцептом, «между отсутствующими»);*
 - 4.4. *Заключение внешнеторговых контрактов на международных биржах, торгах, аукционах.*
5. Вступление внешнеторгового контракта в силу.
6. Структура и содержание внешнеторговых контрактов. Толкование внешнеторгового контракта.
7. Исполнение внешнеторгового контракта. Требования к исполнению. Приостановление исполнения. Последствия неисполнения.
8. Ответственность сторон за ненадлежащее исполнение или за неисполнение внешнеторгового контракта. Основания освобождения от ответственности.
9. Коммерческая документация и корреспонденция по внешнеторговому контракту.
10. Договорные аспекты электронной коммерции: оферта, акцепт, заключение контракта, правосубъектность сторон, форма контракта, электронная подпись, применимое право, исполнение.

СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

Нормативные акты и документы

1. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (заключена в г. Вене 11.04.1980) (вместе со «Статусом Конвенции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров» (Вена, 11 апреля 1980 года).
2. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164 – ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».
3. Федеральный закон от 08.12.2003 N 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров» // СЗ РФ. 2003. № 50. Ст. 4851.
4. Приказ Минэкономразвития РФ от 11.08.2000 № 17 «О порядке оформления экспортных и импортных разрешительных документов».
5. Письмо Банка России от 15.07.1996 № 300 «О рекомендациях по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов» (вместе с рекомендациями, утв. МВЭС РФ 29.02.1996) // Банковский бюллетень. № 31. 1996.

Дополнительная литература

1. Андреев Ю.Н. Договор в гражданском праве России: сравнительно-правовое исследование. М.: Норма, 2017.
2. Асосков А.В. Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров: постатейный комментарий к положениям, определяющим сферу ее применения. М.: Инфотропик Медиа, 2013.
3. Асосков А.В. Коллизионное регулирование договорных обязательств. М.: Инфотропик Медиа, 2012.
4. Байрамкулов А.К. Толкование договора в российском и зарубежном праве. М.: Статут, 2016.
5. Беликова К.М. Заключение, исполнение и прекращение договора в Индии // Азиатско-тихоокеанский регион. Экономика, политика, право. 2015. № 2.
6. Белов В.А. Кодекс европейского договорного права – European Contract Code. Общий и сравнительно-правовой комментарий. В 2 кн. Сер. Профессиональные комментарии. М.: Юрайт, 2016. Кн.1. Кн. 2.

7. Белов В.А. Торговые обычаи как источники международного торгового права: содержание и применение // Известия высших учебных заведений. Правоведение. 2013. № 1 (306).
8. Электронная коммерция: учебник / Л.А. Брагин, Г.Г. Иванов, А.Ф. Никишин [и др.]. М.: Форум, Инфра-М, 2016.
9. Буркова А.Ю. Некоторые концепции иностранного договорного права // Международное публичное и частное право. 2014. № 3.
10. Быстров А.К. Правовая природа сети Интернет // Вопросы российского и международного права. 2016. № 1.
11. Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. М.: Статут, 2002.
12. Гаврилов Л.П. Электронная коммерция: учебник и практикум. Серия Бакалавр и магистр. Академический курс. М.: Юрайт, 2017.
13. Долгова И.В., Мальшев А.А. Практика ведения внешнеэкономических переговоров. М.: Магистр, Инфра-М, 2010.
14. Евстигнеев Е.А. Императивные и диспозитивные нормы в договорном праве. М.: Инфотропик Медиа, 2017.
15. Иванова Е.В. Договорное право: учебник. В 2 т. Т. 1. Академический курс. Т.2. Особенная часть. Сер. Бакалавр и магистр. М.: Юрайт, 2016.
16. Канашевский В.А. Международные сделки. Правовое регулирование. М.: Международные отношения, 2016.
17. Канашевский В.А. О понятии международного контракта (сделки) // Международное публичное и частное право. 2017. № 1.
18. Канашевский В.А. Условия о форс-мажоре во внешнеэкономических контрактах // Журнал российского права. 2009. № 2.
19. Карапетов А.Г. Расторжение нарушенного договора в российском и зарубежном праве. М., 2007.
20. Костюченко А.Г. Применение механизма электронных торгов в России в целях предотвращения сговора // Бизнес, Менеджмент и Право. 2014. № 2.
21. Кэмп Дж. Сначала скажите «НЕТ». Секреты профессиональных переговорщиков. М.: Добрая книга. 2010.
22. Малеина М.Н. Переговоры о заключении договора (понятие, правовое регулирование, правила) // Журнал российского права. 2016. № 10.
23. Муратова О.В. Преддоговорные отношения в международном коммерческом обороте: специфика и тенденции правового регулиро-

вания // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. 2017. № 3.

24. Мусин В.А. Международные торговые контракты. Л., 1986.

25. Никитин В.В. Существенные условия и незаключенность договоров: Россия и мир // Актуальные проблемы российского права. 2014. № 5.

26. Новоселова А.А., Ломакина Е.В. Пределы свободы договора в международных коммерческих отношениях // Международное публичное и частное право. 2014. № 1.

27. Орлова Е. Базис поставки Инкотермс во внешнеторговых контрактах // Налоговый вестник: комментарии к нормативным документам для бухгалтеров. 2013. № 9.

28. Отдельные виды обязательств в международном частном праве / отв. ред. В.П. Звеков. – М.: Статут, 2008.

29. Договорное право в частных международных отношениях: учеб. пособие / И.В. Петров, О.В. Шаповал [и др.]. М.: РИОР, 2017.

30. Пугинский Б.И. Теория и практика договорного регулирования. М.: Зерцало-М, 2017.

31. Розенберг М.Г. Международная купля-продажа товаров: комментарий к правовому регулированию и практике разрешения споров / 4-е изд., испр. и доп. М.: Статут, 2010.

32. Романец Ю.В. Система договоров в гражданском праве России: монография. М.: Норма, Инфра-М, 2013.

33. Савельев А.И. Комментарий к Федеральному закону от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и защите информации» (постатейный). М.: Статут, 2015.

34. Савельев А.И. Электронная коммерция в России и за рубежом. Правовое регулирование. М.: Статут, 2016.

35. Стригунова Т.П. Некоторые проблемы конвенционного регулирования договора международной купли-продажи товаров // МПЧП. 2017. № 3.

36. Стригунова Д.П. Проблемы применения принципа автономии воли сторон в правовом регулировании международных коммерческих договоров. М.: Русайнс, 2016.

37. Усачев И.В. Статут внешнеэкономической сделки // Право и экономика. 2012. № 6.

38. Чабаяева И.С. Применение принципов и норм международных экономических договоров в судебной практике // Российское правосудие. 2010. № 6.

39. Яскевич Я.С. Переговорный процесс во внешнеэкономической деятельности: искусство и психология ведения: курс лекций и практикум. Минск: Транслит, 2013.

Задача 1

В 2016 г. между российской и чешской фирмами был заключен договор купли-продажи, составленный на русском и чешском языках. Оба текста договора содержали указание, что местом его заключения является г. Киев.

В дальнейшем между сторонами возник спор, переданный на разрешение МКАС при ТПП РФ. В ходе рассмотрения спора выяснилось, что в договоре на русском языке содержалось положение о применении к неурегулированным в контракте вопросам материальных норм российского гражданского права. В том же договоре, составленном на чешском языке, такого положения не содержалось.

Какой текст договора должен превалировать в подобных случаях?

Какое право подлежит применению?

Задача 2

Между российской и польской организациями был заключен внешнеторговый контракт на сумму 30 млн. рублей. В контракте в разделе «Реквизиты сторон» был указан фактический адрес российского юридического лица – резидента. После подписания контракта российская сторона – резидент представила в уполномоченный банк заполненную форму ПС (паспорта сделки), в разделе 1 «Сведения о резиденте» которого указало свой фактический адрес согласно внешнеторговому договору. На следующий рабочий день после представления документов уполномоченный банк отказал в оформлении ПС, мотивируя свой отказ тем, что в разделе 1 «Сведения о резиденте» ПС должен быть указан адрес местонахождения, указанный в выписке из ЕГРЮЛ, а не фактический адрес пребывания, указанный во внешнеторговом контракте.

Правомерны ли действия уполномоченного банка?

Задача 3

Между российской фирмой (продавец) и французской компанией (покупатель) в г. Калининграде был заключен контракт международной купли-продажи товаров. Применимое право указано не было.

В период срока действия контракта российская фирма обратилась к контрагенту – французской компании – с требованием расторгнуть действующий контракт по причине существенного его нарушения покупателем, что повлекло причинение продавцу на момент обращения уже такого ущерба, что он в значительной степени лишился того, на что рассчитывал при заключении договора. Расчеты и подтверждающие надлежаще оформленные документы прилагались.

В силу того, что в контракте не было указано применимое право, российская сторона на основании ст. 1211 ГК РФ таковым считала российское право.

Французская компания с этим выводом не согласилась, полагая подлежащей применению к отношениям сторон Конвенцию о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980).

Подлежит ли удовлетворению требование продавца?

Повлияет ли применимое право на удовлетворение требования продавца о расторжении контракта?

Каким будет решение по требованию продавца в случае обоснованного вывода о том, что Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2010 подлежат применению к контракту?

Рассмотрите ситуацию применительно к требованию продавца об изменении контракта.

Задача 4

Российская компания (покупатель) заключила внешнеторговый контракт с партнером из Чехии (продавец). Все переговоры были проведены с использованием средств связи. Контракт был заключен сторонами путем обмена текстами, на которых были проставлены факсимиле соответствующих руководителей фирм сторон. Внешнеторговый контракт между сторонами был заключен впервые. Форма контракта специально сторонами не оговаривалась, как и вопрос о применимом праве. В дальнейшем российская компания подала иск в российский арбитражный суд с требованием о признании контракта

недействительным вследствие несоответствия нормам права о форме контракта.

Рассмотрите ситуацию по существу. Как решить спор?

Рассмотрите спор применительно к ситуации, когда российская сторона является продавцом, а чешская – покупателем.

Задача 5

В процессе преддоговорных переговоров и согласования содержания проекта внешнеторгового контракта купли-продажи российская сторона (резидент) настаивала на включении в содержание контракта (в качестве обязательного) условия о сроке возврата денежных средств, уплаченных по контракту нерезиденту, в случае непоставки товара. Представитель российской стороны ссылаясь при этом на требования российского законодательства о валютном регулировании и валютном контроле. Так, нормы российского законодательства действительно предусматривают, что резиденты обязаны обеспечить возврат в РФ денежных средств, уплаченных за неполученные на территории РФ товары.

Оцените позицию российской стороны контракта по этому вопросу.

Является ли указанное условие в данном случае существенным?

Какова ответственность резидента за невыполнение в установленный срок обязанности по возврату в РФ денежных средств за не ввезенные в РФ товары?

Определите момент прекращения действия рассматриваемой обязанности.

Тема 4. ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОТДЕЛЬНЫХ ВИДОВ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ КОНТРАКТОВ

1. Правовое регулирование договора международной купли-продажи товаров (работ, информации). Внешнеторговый бартерный контракт.

2. Правовое регулирование контрактных отношений в сфере экспорта и импорта услуг: инжиниринг, лизинг, туристические операции, подрядные и строительные услуги.

3. Внешнеторговые сделки с интеллектуальной собственностью. Лицензионный договор.

4. Правовое регулирование перевозки товаров при осуществлении внешнеторговой деятельности: *договор автомобильной перевозки; договор железнодорожной перевозки; договор морской перевозки; договор воздушной перевозки; договор смешанной перевозки; договор экспедирования.*

5. Правовое регулирование посреднической деятельности при осуществлении внешнеторговой деятельности: *договор поручения, договоры комиссии и консигнации, агентские соглашения.* Рекомендации Международной торговой палаты.

6. Договор о продвижении товаров. Дистрибьютерский договор.

7. Франчайзинг: понятие, классификация франчайзинга, преимущества и недостатки. Правовое регулирование франчайзинга. Договор о франшизе.

8. Лизинг: понятие, виды, преимущества и недостатки. Отличия от других договоров. Правовое регулирование лизинга (международное и национальное).

СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

Нормативные акты и документы

1. Конвенция УНИДРУА по международным факторинговым операциям (Оттава, 28.05.1988 г.) // <http://www.asozd2.duma.gov.ru>.

2. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге (Оттава, 28.05.1988 г.).

3. Конвенция УНИДРУА по похищенным или незаконно вывезенным культурным ценностям (Рим, 24.06.1995).

4. Конвенция Организации Объединенных Наций по морскому праву (UNCLOS) (г. Монтего-Бей, 10.12.1982) // Бюллетень международных договоров, 1998, № 1.

5. Воздушный кодекс Российской Федерации от 19.03.1997 № 60-ФЗ.

6. Приказ Минэкономразвития РФ от 11.08.2000 № 17 «О порядке оформления экспортных и импортных разрешительных документов».

7. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» // СЗ РФ. 2003 № 50. Ст. 4850.

Дополнительная литература

1. Авдеев В.В. Внешнеэкономическая деятельность: особенности внешнеэкономических сделок с интеллектуальной собственностью // Налоги. 2012. № 20.

2. Аксенов А.Г. Договор международной купли-продажи товаров между субъектами предпринимательской деятельности стран СНГ. М.: Инфотропик Медиа, 2012.

3. Андреева С.А. Квалификация дистрибьюторского договора по российскому праву и отграничение от смежных договорных конструкций // Конкурентное право. 2013. № 3.

4. Архипова А.Г. Принципы европейского договорного страхового права // Вестник гражданского права. 2014. № 4.

5. Асосков А.В. Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров: постатейный комментарий к положениям, определяющим сферу ее применения. М.: Инфотропик Медиа, 2013.

6. Байрамкулов А.К. Толкование договора в российском и зарубежном праве. М.: Статут, 2016.

7. Батров Т.А. Комментарий к Федеральному закону от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (постатейный) // КонсультантПлюс, 2014.

8. Белов В.А. Кодекс европейского договорного права – European Contract Code. Общий и сравнительно-правовой комментарий. В 2 кн. Сер. Профессиональные комментарии. М.: Юрайт, 2016. Кн. 1. Кн. 2.
9. Блинова Ю.В. Определение применимого права к внешнеэкономическим сделкам по принципу наиболее тесной связи // Журнал российского права. 2014. № 7.
10. Богдасарян А.Ф. Договор коммерческой концессии (франчайзинг). Гражданско-правовые проблемы заключения договора. М.: Статут, 2009.
11. Власова Н.В. Коммерческие агентские контракты: рекомендательные акты МТП // Журнал российского права. 2012. № 2.
12. Власова Н.В. Проблемы коллизионного регулирования представительства в международном коммерческом обороте // Законодательство и экономика. 2012. № 4.
13. Воробьев Л. Правовое регулирование франчайзинга. М.: LAP, 2011.
14. Выгодянский А.В. Международно-правовое регулирование гражданско-правовой ответственности воздушного перевозчика при осуществлении международных воздушных перевозок // Юрист. 2013. № 12.
15. Григорьев Т.Ю. Особенности трансграничных дистрибьюторских соглашений и договора торгового представительства // Право и экономика. 2012. № 7.
16. Золотов М. Франчайзинг как метод корпоративного роста в сфере сервиса. М.: LAP, 2012.
17. Зусман Е.В., Долгих И.А. Концессия: анализ ключевых новелл // Закон. 2015. № 3.
18. Иванова Е.В. Договорное право: учебник. В 2 т. Т. 1. Академический курс. Т.2. Особенная часть. Сер. Бакалавр и магистр. М.: Юрайт, 2016.
19. Иншакова А.О. Внешнеэкономические сделки в обновленном гражданском законодательстве РФ: квалификация, форма, применимое право // Юрист. 2015. № 13.
20. Канашевский В.А. Международные сделки. Правовое регулирование. М.: Международные отношения, 2016.
21. Канашевский В.А. Правовой режим офшорных компаний и трастов. М.: Международные отношения, 2015.

22.Мажорина М.В. Выбор применимого права к трансграничным смешанным и непоименованным договорам // Журнал российского права. 2012. № 10.

23.Марченко М.Ю. Договор коммерческой концессии: понятие и правовые основы // Вестник магистратуры. 2014. № 4-3 (31).

24.Маслова В.А. Организационная природа дистрибьюторского договора // Гражданское право. 2013. № 3.

25.Мотохин А.М. Обновленный порядок учета бартерных сделок // Международные банковские операции. 2014. № 1.

26.Орлова Г.А., Тарановская Е.В. Факторинговые операции в мировой экономике // Российский внешнеэкономический вестник. 2017. № 2, 3.

27.Прокофьев А.С. Факторинг: российское законодательство и Конвенция УНИДРУА // Журнал российского права. 2012. № 7.

28.Пугинский Б.И. Теория и практика договорного регулирования. М.: Зерцало-М, 2017.

29.Рамберг Я. Международные коммерческие транзакции. Публикация ИСС № 711 / пер. с англ.; под ред. Н.Г. Вилковой. 4-е изд. М.: Инфотропик Медиа, 2011.

30.Розенберг М.Г. Международная купля-продажа товаров: комментарий к правовому регулированию и практике разрешения споров. 4-е изд., испр. и доп. М.: Статут, 2010.

31.Романова В.Е. Трансграничный дистрибьюторский договор в странах Европы: Нидерланды и Франция // Международное публичное и частное право. 2013. № 1.

32.Савинов Ю.А., Рыбец Д.В. Посредническая деятельность в международной торговле // Российский внешнеэкономический вестник. 2017. № 2.

33.Скрыльников Д.К. Сравнительно-правовой анализ современного законодательного регулирования договора франчайзинга в России и зарубежных странах // Право и современные государства. 2013. № 1.

34.Смирнов А. Договор лизинга с иностранцем. Что нужно учесть? // Горячая линия бухгалтера. 2010. № 12.

35.Стародумова С.Ю., Джибабов М.Р. О соотношении понятий «коммерческая концессия» и «франчайзинг» // Вопросы российского и международного права. 2016. № 8.

36.Теплов Н.В. Лизинг сквозь призму статьи 670 ГК РФ // Закон. 2012. № 7.

37. Тер-Овакимян А.А. Международный договор франчайзинга и договор коммерческой концессии. М., 2015.

38. Черкашов А. МВА Франшиза без паушального взноса, роялти и рисков. М.: Издательские решения, 2016.

39. Чудновский А., Жукова М. Франчайзинг – эффективная форма управления в гостиничном и туристском бизнесе. М.: КНОРУС, 2016.

Задача 1

Между российской организацией и канадской фирмой был заключен внешнеторговый контракт. Согласно договору встречная поставка согласованного товара должна быть осуществлена обеими сторонами друг другу одновременно. Базис российской поставки FOB Санкт-Петербург, базис канадской – FOB Галифакс. Общее количество и стоимость партий товара одинаковые.

Российская организация выполнила свои обязательства на согласованных условиях, а канадская фирма на один день просрочила отправку товара, кроме того, поставила некачественный товар. Российская организация предъявила иск в российский суд. Применимое право в контракте не было определено.

Правом какого государства должен регулироваться данный спор?

Какой контракт заключили стороны? Сбалансировано ли положение сторон?

Задача 2

Российская организация столкнулась с необходимостью сотрудничества при осуществлении ВЭД с посредником, который должен в определенной мере иметь возможности осуществлять контроль за деятельностью предприятия-поставщика необходимой продукции, являться официальным представителем производителя товара, работать в рамках жестких договорных обязательств, выполнять рекламные функции для своих партнеров и при этом не обслуживать конкурирующие фирмы.

Определите, к какому виду относится посредник, интересующий российскую организацию. Укажите, какими еще признаками, свойствами может характеризоваться такой посредник.

Задача 3

Российское судно перевозило в один из портов Бразилии груз, затаренный в сорокафутовые контейнеры, помеченные знаками CIF согласно ИНКОТЕРМС. В контракте между судовладельцем и портом имела место коллизийная привязка *lex flagi*, а в материальной части контракта содержалось требование«Разгрузку производить стационарными подъемниками. Обращаться при разгрузке с максимальной осторожностью, не кантовать. В указанных целях контейнеры помечаются маркировкой «FRAGILE».

Однако при разгрузке в порту были применены технологические процессы, заведомо не обеспечивающие должной сохранности груза, в результате чего груз был поврежден.

На судебном процессе представитель порта (ответчик) заявил, что в их порту уже на протяжении более ста лет хрупкие грузы маркируются особым графическим изображением, наличие которого на контейнерах традиционно обеспечивает должное обращение с хрупкими грузами. Так как российское судно раньше неоднократно заходило в этот порт, то судовладелец должен был знать об этом. Кроме того, суда вьетнамского, британского, китайского, турецкого флагов постоянно маркируют доставляемые в порт грузы именно таким образом. Поэтому вина в повреждении груза должна быть полностью возложена на перевозчика.

Оцените доводы ответчика. Решите спор на основании применимых источников.

Задача 4

В порту Любек (Германия) при выгрузке с российского судна груза – рулонного кровельного материала – в рапорте-акте установлена и надлежаще оформлена недостача 150 рулонов согласованного товара. При этом в том же рапорте был зафиксирован обнаружившийся излишек груза в количестве 160 рулонов кровельного материала другой марки. Груз был застрахован в СПАО «Ингосстрах». Грузополучатель – немецкая фирма – направила в «Ингосстрах» претензию с требованием о выплате страхового возмещения в размере стоимости недостающих 150 рулонов кровельного материала. «Ингосстрах» отклонил претензию, указав, что зафиксированный в рапорте-акте приемки излишек груза перекрывает указанную недостачу. При этом было указано и на то, что «Ингосстрах» не несет

ответственности за пересортицу товара, которая имела место в данном случае.

Как решить спор? Рассмотрите доводы Ингосстраха.

Задача 5

Российское юридическое лицо обратилось в МКАС с требованием к японской фирме об оплате поставленного по контракту товара. Ответчиком был заявлен встречный иск о признании контракта недействительным, т.к., как сообщил ответчик, контракт был заключен представителем японской компании по недействительной доверенности.

Укажите очерёдность определения судом применимого права к доверенности или к контракту.

Определите соответствующее применимое право.

Тема 5. ПОРЯДОК УРЕГУЛИРОВАНИЯ СПОРОВ

1. Международное и контрактное регулирование разрешения споров, вытекающих из внешнеторговых контрактов.

2. Претензии и претензионный порядок. Исковая давность по требованиям, основанным на внешнеторговых контрактах.

3. Разрешение внешнеторговых контрактных споров в национальных судах.

4. Международный коммерческий арбитраж. Арбитражное соглашение, арбитражная оговорка. МКАС при ТПП РФ.

5. Признание и исполнение иностранных судебных решений. Конвенция ООН о признании и приведении в исполнение иностранных судебных решений, 1958 г.

6. Альтернативные методы разрешения внешнеторговых контрактных споров. Переговоры и примирение. Медиация.

СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

Нормативные акты и документы

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ.

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138 – ФЗ.

3. Федеральный закон от 29.12.2015 г. № 382-ФЗ «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации» // СЗ РФ. 2016. № 1. Ст. 2.

4. Закон РФ от 07.07.1993 № 5340-1 «О торгово-промышленных палатах в Российской Федерации» //Ведомости СНД и ВС РФ. 1993. № 33. Ст. 1309.

5. Закон РФ от 07.07.1993 № 5338-1 «О международном коммерческом арбитраже» (вместе с «Положением о Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате Российской Федерации», «Положением о Морской арбитражной комиссии

при Торгово-промышленной палате Российской Федерации») // Ведомости СНД и ВС РФ. 1993. № 32. Ст. 1240.

6. Федеральный закон от 27.07.2010 № 193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» // СЗ РФ. 2010. № 31. Ст. 4162.

7. Регламент Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате Российской Федерации (утв. ТПП РФ 08.12.1994) (вместе с «Положением об арбитражных расходах и сборах»).

8. Постановление Пленума Верховного суда РФ от 27.06.2017 № 23 «О рассмотрении арбитражными судами дел по экономическим спорам, возникающим из отношений, осложненных иностранным элементом» // <http://legalacts.ru/sud/postanovlenie-plenuma-verkhovnogo-suda-rf-ot-27062017-n-23/>.

9. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 09.07.2013 № 158 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел с участием иностранных лиц».

10. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 26.02.2013 № 156 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел о применении оговорки о публичном порядке как основании отказа в признании и приведении в исполнение иностранных судебных и арбитражных решений».

11. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 22.12.2005 № 96 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел о признании и приведении в исполнение решений иностранных судов, об оспаривании решений третейских судов и о выдаче исполнительных листов на принудительное исполнение решений третейских судов».

12. Обзор практики разрешения судами споров, связанных с защитой иностранных инвесторов (утв. Президиумом Верховного суда РФ 12 июля 2017 г.) // <http://base.garant.ru/71717298/#ixzz4xsm1OojA>.

Дополнительная литература

1. Акчурина М.А., Молфа М. Азиатские арбитражные центры: вызов традиционным арбитражным институтам? // Закон. 2015. № 10.

2. Антонов И.В., Ружицкая Н.В. Механизм разрешения международных коммерческих споров. // Закон. 2008. № 1.

3. Байрамкулов А.К. Толкование договора в российском и зарубежном праве. М.: Статут, 2016.

4. Беликова К.М. Порядок досудебного (в том числе квазисудебного) урегулирования споров в странах БРИКС: общие подходы и вехи развития // Законодательство и экономика. 2016. № 4.
5. Беликова К.М., Ахмадова М.А., Ромазанов А.А. Законодательные основы медиации (посредничества) как примирительной (согласительной) процедуры при урегулировании споров в Китае // Российский судья. 2015. № 7.
6. Богданов Д.Е. Справедливость как основное начало виновной и безвиновной договорной ответственности в российском и зарубежном праве // Адвокат. 2014. № 1.
7. Богданова Е.Е. Критерии добросовестного поведения в договорных отношениях // Цивилист. 2013. № 4.
8. Богданова Е.Е. Принцип разумности в гражданском праве Российской Федерации // Адвокат. 2013. № 1.
9. Гребельский А.В. Электронные доказательства в международном коммерческом арбитраже // Закон. 2015. № 10.
10. Грядов А.В. Вопросы применения Гаагской конвенции 1961 г., отменяющей требование легализации иностранных официальных документов // Закон. 2012. № 8.
11. Иншакова А.О., Казаченок С.Ю. Конкуренция третейской и медиативной оговорок во внешнеторговом контракте // Современное право. 2013. № 6.
12. Исполинов А.С., О.В. Кадышева О.В. Практика применения досудебного порядка рассмотрения споров в судах евразийской интеграции // Закон. 2016. № 10.
13. Казаченок С.Ю. Противоречие публичному порядку как особая категория оснований вмешательства государства в международный коммерческий арбитраж // LEGAL CONCEPT. 2014. № 2.
14. Костин А.А. Условия допустимости отдельных видов доказательств, полученных в иностранных государствах // Закон. 2015. № 9.
15. Курочкин С.А. Современная доктрина международного арбитража: краткий обзор основных направлений развития системы транснациональной юрисдикции // Закон. 2015. № 10.
16. Медиация в гражданских и торговых делах // Закон. 2008. № 6.
17. Мохова Е.В. Трансграничные банкротства за рубежом и в России: в поисках баланса между универсализмом и территориальностью // Закон. 2016. № 5.

18. Муранов А.И. Определение регулирования, применимого к арбитражу: некоторые важные коллизионные вопросы в свете третейской реформы // Закон. 2016. № 9.

19. Муратова О.В. Преддоговорные отношения в международном коммерческом обороте: специфика и тенденции правового регулирования // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. 2017. № 3.

20. Руднев А.П. Вопросы приведения в исполнение иностранных судебных решений в российских судах // Международное публичное и частное право. 2013. № 1.

21. Семилютина Н.Г. Международный коммерческий арбитраж, третейское разбирательство и развитие интегрированных рынков на территории ЕврАзЭС // Журнал российского права. 2013. № 10.

22. Сеницын С.А. Исковая защита вещных прав в российском и зарубежном гражданском праве: актуальные проблемы. М.: Инфотропик Медиа, 2015.

23. Фоков А.П. Международный арбитражный суд ИСС: международные контракты в условиях санкций // Международное публичное и частное право. 2015. № 4.

24. Хоцанов Д.А. Действительность арбитражного соглашения: очередные судебные ошибки // Вестник международного коммерческого арбитража. 2012. № 2.

25. Шилов М.Г. Процессуальные ловушки Закона «О третейских судах в Российской Федерации» // Закон. 2008. № 1.

26. Яковлев В.Ф. О понятии правовой ответственности // Журнал российского права. 2014. № 1.

Задача 1

В российский арбитражный суд был предъявлен российской фирмой иск к болгарской компании, имеющей филиал на территории РФ, о возмещении убытков по внешнеторговому контракту купли-продажи товаров.

В содержании контракта было закреплено условие о том, что все возникающие в связи с контрактом споры подлежат рассмотрению в арбитраже *ad hoc*. Представитель болгарской стороны, опираясь на это условие, заявил о том, что российский арбитражный суд не обладает компетенцией рассматривать данный спор и настаивал на буквальном соблюдении положений контракта.

Представитель российской стороны заявил, что согласованное сторонами в контракте арбитражное соглашение должно быть при-

знано недействительным, т.к. в нем не названы конкретные арбитры, не указано место, сроки и время арбитража, не расписана процедура рассмотрения спора, исполнения решения.

Рассмотрите доводы сторон. Какое решение должен принять арбитражный суд?

Задача 2

Российское ОАО (г. Самара) – продавец, заключило внешнеторговый контракт купли-продажи немецкой фирме (г. Гамбург) – покупатель, 500 тонн растительного масла на условиях «CIF г. Гамбург (ИНКОТЕРМС 2010)». Согласно контракту покупатель обязан оплатить товар сразу после получения извещения об отправке товара железной дорогой из г. Самара. Товар был своевременно отправлен, перегружен на морское судно в Санкт-Петербурге и оплачен покупателем в полном объеме. По истечении некоторого времени продавец получил сообщение о том, что товар получен покупателем в количестве лишь 495 тонн. В связи с этим покупатель требовал вернуть стоимость недостающих 5 тонн товара. Продавец в своем ответе покупателю указал, что груз был в полном объеме надлежаще сдан работникам железной дороги, что подтверждается соответствующими транспортными документами. Поэтому в соответствии с базисом поставки именно с этого момента право собственности на товар и соответствующие риски переходят к покупателю, а поэтому претензия не принимается.

Как решить спор?

Укажите документы, которыми должны подтверждаться доводы сторон, а также правила их оформления.

Задача 3

Между российской (продавец) и греческой (покупатель) фирмами был заключен контракт купли-продажи технологического оборудования для перерабатывающего предприятия. В процессе исполнения контракта возник спор в связи с неоплатой покупателем поставленного оборудования.

В содержании внешнеторгового контракта содержались условия о том, что споры между сторонами подлежат рассмотрению МКАС при ТПП РФ. Российская фирма обратилась с иском в арбитраж.

В связи с этим покупателю были направлены секретарем суда необходимые документы с просьбой избрать арбитра. В ответном

письме ответчик сообщил, что совет директоров фирмы не признает компетенцию МКАС при ТПП РФ. В дальнейшем ответчика надлежало известить о том, что дело назначено к слушанию, однако ответчик не явился на заседания суда и никаких ходатайств в отношении слушания дела более не заявил.

Имеет ли право арбитражный суд рассматривать дело при таких условиях?

Какова процедура рассмотрения споров?

Задача 4

Грузинская фирма обратилась в МКАС при ТПП РФ с иском к российскому ОАО о возмещении убытков, связанных с ненадлежащим исполнением контракта купли-продажи товаров. МКАС направил истцу сообщение, в котором ему было предложено перевести на счет суда арбитражный сбор. Истец в ответном письме заявил желание, чтобы дело по его иску было приостановлено на неопределенное время.

Какова процедура производства по делу в таких случаях?

Каким образом и на каких основаниях определяется сумма арбитражного сбора?

Задача 5

Российская организация (г. Тольятти) и венгерская фирма (г. Будапешт) ведет переговоры о заключении внешнеэкономического контракта на проектирование культурно-развлекательного центра в г. Тольятти. Проект контракта предусматривает три этапа выполнения работ – определение общей концепции; разработка соответствующей разрешительной документации; получение разрешения на строительство объекта. При формулировании условий проекта контракта о возможных способах урегулирования и разрешения споров возникли разногласия между сторонами по следующим вопросам:

Какие процедуры применяются для разрешения и урегулирования внешнеэкономических споров?

Что такое «альтернативные процедуры» и какова их правовая регламентация?

Возможно ли одновременное закрепление в контракте нескольких альтернативных процедур?

Примерный список тем докладов, рефератов по курсу

1. Заключение внешнеторговых контрактов на биржах.
2. Заключение внешнеторговых контрактов на аукционах и торгах.
3. Договор международной купли-продажи товаров (общее регулирование на базе Венской конвенции «О правовом регулировании договоров международной купли-продажи товаров», 1980 г.).
4. Договор международной купли-продажи товаров между партнерами из стран СНГ.
5. Договор международной купли-продажи услуг.
6. Внешнеторговый бартерный контракт.
7. Внешнеторговые контракты на оказание туристических услуг.
8. Контракт международной купли-продажи военно-технической продукции.
9. Контракты в сфере военно-технического сотрудничества.
10. Договор морского посредничества.
11. Договор об оказании агентских услуг.
12. Соглашения о разделе продукции.
13. Внешнеторговый контракт купли-продажи нефти и нефтепродуктов.
14. Контракт международного лизинга.
15. Международный договор подряда.
16. Международный кредитный контракт.
17. Коммерческое представительство.
18. Контракты о компенсационном сотрудничестве.
19. Контракт франчайзинга.
20. Внешнеторговый контракт купли-продажи информации.
21. Внешнеторговые контракты в сфере НИОКР.
22. Концессионные соглашения.
23. Контракт международной железнодорожной перевозки грузов и пассажиров.
24. Контракт международной морской перевозки грузов и пассажиров.
25. Контракт международной автомобильной перевозки грузов и пассажиров.

- 26.Контракт международной воздушной перевозки грузов и пассажиров.
- 27.Внешнеторговое комиссионное соглашение.
- 28.Внешнеторговое консигнационное соглашение.
- 29.Контракты страхования во внешнеторговой деятельности.
- 30.Контракт об оказании консалтинговых услуг.
- 31.Договор об оказании инжиниринговых услуг.
- 32.Внешнеторговые контракты с партнерами из стран Прибалтики.
- 33.Особенности внешнеторговых контрактов с партнерами из КНР.
- 34.Внешнеторговый контракт о подготовке кадров (профессиональном обучении).
- 35.Организация и ведение договорной работы на предприятии.
- 36.Особенности договоров международной купли-продажи отдельных видов товаров, услуг, работ и др.

Учебное издание

Сошников Рафаэль Александрович

ВНЕШНЕТОРГОВОЕ КОНТРАКТНОЕ ПРАВО

Учебное пособие

Редактор Н.С. Куприанова
Компьютерная верстка Л.Р. Дмитриенко

Подписано в печать 29.04.2019. Формат 60x84 1/16.

Бумага офсетная. Печ. л. 2,5.

Тираж 25 экз. Заказ . Арт. – 6(P1У)/2019.

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«САМАРСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ АКАДЕМИКА С.П. КОРОЛЕВА»
(САМАРСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ)
443086 Самара, Московское шоссе, 34.

Изд-во Самарского университета.
443086 Самара, Московское шоссе, 34.

